



UNIVERSIDAD NACIONAL DE LOJA

FACULTAD JURÍDICA SOCIAL Y ADMINISTRATIVA

CARRERA DE ECONOMÍA

Título:

“Factores determinantes de la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, periodo 2000-2015”

Tesis previa a la obtención del grado de Economista

Autor: Junior David Reyes Correa

Directora: Econ. Nora Elizabeth Vega Chamba, Mg. Sc.

LOJA- ECUADOR

2017

CERTIFICACIÓN

Econ. Nora Elizabeth Vega Chamba, Mg. Sc
DOCENTE DEL NIVEL DE PREGRADO DE LA FACULTAD JURÍDICA,
SOCIAL Y ADMINISTRATIVA DE LA UNIVERSIDAD NACIONAL DE LOJA
Y DIRECTORA DE TESIS.

CERTIFICA:

Que el presente trabajo investigativo titulado **“FACTORES DETERMINANTES DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL ECUADOR, PERIODO 2000-2015”**; de autoría de Junior David Reyes Correa, ha sido revisado en todas sus partes y cumple con todas sus normas y exigencias de la investigación científica y reglas de graduación de la Universidad Nacional de Loja, por lo que autorizo su presentación para los fines correspondientes.

Loja, febrero de 2017



.....
Econ. Nora Elizabeth Vega Chamba, Mg. Sc.
DIRECTORA DE TESIS

AUTORÍA

Yo, Junior David Reyes Correa, declaro ser el autor del presente trabajo de Tesis de Grado y eximo expresamente a la Universidad Nacional de Loja y a sus representantes jurídicos de posibles reclamos o acciones legales, por el contenido de la misma.

Adicionalmente, autorizo a la Universidad Nacional de Loja, la publicación de mi tesis en el Repositorio Institucional - Biblioteca Virtual.

Autor: Junior David Reyes Correa

Firma: 

Cédula: 1105208845

Fecha: Loja, Febrero de 2017

**CARTA DE AUTORIZACIÓN DE LA AUTORÍA PARA LA CONSULTA,
REPRODUCCIÓN PARCIAL O TOTAL Y PUBLICACIÓN ELECTRÓNICA
DEL TEXTO COMPLETO**

Yo, Junior David Reyes Correa, declaro ser el autor de la tesis titulada, **“FACTORES DETERMINANTES DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL ECUADOR, PERIODO 2000-2015”**, como requisito para optar por el grado de Economista, autorizo al Sistema Bibliotecario de la Universidad Nacional de Loja para que con fines académicos, muestre al mundo la producción intelectual de la Universidad, a través de su visibilidad de su contenido en el Repositorio Digital Institucional.

Los usuarios pueden consultar el contenido de este trabajo en RDI, en las redes de información del país y del exterior, con las cuales tenga convenio la Universidad.

La Universidad nacional de Loja, no se responsabiliza por el plagio o copia de la tesis que realice un tercero.

Para constancia de esta autorización, en la ciudad de Loja, a los 8 días del mes de Febrero de 2017.

Firma:



Autor: Junior David Reyes Correa

Cedula: 1105208845

Dirección: Catacocha

Correo electrónico: david862reyes@gmail.com

Teléfono: 0993581760

DATOS COMPLEMENTARIOS

Directora de tesis: Econ. Nora Elizabeth Vega Chamba, Mg, Sc.

Tribunal de grado: Econ. Víctor Eduardo Chinín Campoverde, Mg.Sc Presidente

Econ. José Job Chamba Tandazo, Mg.Sc

Vocal 1

Econ. Mayda Rosa Vélez Granda, Mg.Sc.

Vocal 2

DEDICATORIA

El presente trabajo va dedicado primeramente a Dios, por acompañarme todos los días de mi vida y por darme fuerza y sabiduría necesaria para poder alcanzar el logro de mis objetivos.

A mis padres por que han sido el pilar fundamental en la formación personal y profesional, quienes con su apoyo incondicional siempre tuvieron una palabra de aliento en los momentos difíciles y me han enseñado que con esfuerzo y dedicación todo es posible.

Junior David

AGRADECIMIENTO

Agradezco primeramente a Dios por guiarme y acompañarme en todos los momentos de mi vida.

A mis queridos padres y hermanos, por haberme depositado todo su apoyo y confianza en esta etapa académica.

A la Econ. Nora Elizabeth Vega Chamba, quien con paciencia y el aporte generoso de sus conocimientos ha logrado en mí, que pueda culminar el presente trabajo investigativo.

Finamente un eterno agradecimiento a la Universidad Nacional de Loja por haberme brindado la oportunidad de formarme profesionalmente.

El autor

a. TÍTULO

“FACTORES DETERMINANTES DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA
DIRECTA EN EL ECUADOR, PERIODO 2000-2015”

b. RESUMEN

La Inversión Extranjera Directa desempeña un papel importante en la economía ecuatoriana, sin embargo, durante los últimos años los capitales foráneos que han ingresado al Ecuador por concepto de esta cuenta han sido bajos, en comparación con lo obtenido por el resto de países sudamericanos, debido a la presencia de diferentes factores que han influido en la atracción de inversiones extranjeras al país. Bajo este contexto, se planteó el presente trabajo investigativo denominado “Factores Determinantes de la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, periodo 2000-2015”. El objetivo general de la investigación fue analizar los factores que influyen en la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, periodo 2000-2015, mediante un estudio descriptivo, con el propósito de identificar su incidencia. La información secundaria requerida se la obtuvo de la base de datos del Banco Central del Ecuador. El enfoque utilizado fue descriptivo y correlacional. Luego de analizar los resultados se llegó a la conclusión, que en el periodo de estudio, los factores determinantes de la inversión extranjera directa fueron el riesgo país, inflación, desempleo e inestabilidad tributaria, que mostraron tener una relación negativa y significativa, mientras que las variables crecimiento económico y costos laborales influyeron positivamente, evidenciándose además, una correlación positiva alta de 0.89 entre las variables seleccionadas.

Palabras clave: Crecimiento económico, riesgo país, desempleo, tributación.

ABSTRACT

Foreign Direct Investment plays an important role in the Ecuadorian economy, however, during the last years foreign capitals that have entered the Ecuador by concept of this account have been low, in comparison with the obtained by the rest of South American countries, due to the presence of different factors that have influenced in the attraction of foreign investment to the country. Under this context, it was proposed the present investigative work denominated “Factors Determinants of Foreign Direct Investment in Ecuador, period 2000-2015”. The overall objective was to analyze the factors that influence the direct foreign investment, period 2000-2015, through a descriptive study, with the purpose of identifying its incidence. The secondary information was obtained from the databases of the Central Bank of Ecuador. The approach used was descriptive and correlational. After analyzing the result it was concluded, that in the period of study the determinants of foreign investment were the country risk, inflation, unemployment and tax instability, they showed a negative and significant relationship, while the variables economic growth, and labor cost influenced positively, evidencing besides, a high positive correlation of the selected variables.

Keywords: economic growth, country risk, unemployment, taxation.

c. INTRODUCCIÓN

La Inversión Extranjera Directa es un elemento importante para la economía de un país, ya que presenta efectos positivos que buscan aumentar la productividad, generar nuevas fuentes de trabajo, asimilar nuevos conocimientos tecnológicos, diversificar y generar valor agregado a las importaciones entre otros, esto siempre y cuando el país receptor presente una organización económica, política y financiera estable. Para los países en vías de desarrollo, los capitales extranjeros se constituyen como una fuente de financiamiento para el desarrollo productivo de las actividades económicas.

En Ecuador, la Inversión Extranjera Directa (IED) toma real importancia en los años 70, donde se registra los primeros capitales provenientes del exterior, que fueron invertidos en los diferentes sectores económicos, siendo las actividades agrícola y manufacturera las más representativas. Años después, se empezaron a descubrir yacimientos petroleros, los mismos que llegaron a convertirse en el principal atractivo para los inversionistas extranjeros, debido por la alta rentabilidad que genera la explotación de los mismos.

Para una economía como la ecuatoriana primario exportadora, la Inversión Extranjera Directa desempeña un papel importante, sobretodo porque el país se encuentra dolarizado y necesita ahorro y flujos de dinero para poder financiar la Balanza de Pagos, de tal manera, cuando mayores sean los flujos de IED la dolarización podría funcionar sin necesidad de realizar ajustes de medida económica.

Sin embargo, durante los últimos años, los montos percibidos por la cuenta de Inversión Extranjera Directa en el Ecuador han sido bajos, en comparación con los capitales obtenidos por el resto de países Sudamericanos, debido a la presencia de diferentes factores que han influido en la atracción de inversiones extranjeras al país.

Frente al problema antes señalado, se llevó a cabo el trabajo investigativo con el propósito de identificar los Factores Determinantes de la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, durante el periodo 2000-2015, además, que sirvió para poner en práctica los conocimientos adquiridos durante los años de formación universitaria, para así, poder mejorar las competencias profesionales que faciliten a la inserción del

campo laboral. Así mismo, proporcionó información que se convierte en una guía útil de política económica, permitiendo que los decisores tomen medidas enfocadas a incrementar los niveles de inversiones extranjeras en el país.

La presente investigación se llevó a cabo considerando los siguientes objetivos específicos: 1) Determinar la evolución de la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, periodo 2000-2015, 2) Determinar los principales sectores productivos donde se ha realizado mayor Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, periodo 2000-2015, 3) Establecer el grado de relación que existe entre los factores que determinan la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, a través de un modelo econométrico, periodo 2000-2015.

Metodológicamente se empieza con la revisión de literatura, donde se incluye los antecedentes y fundamentación teórica, además se describen los principales enfoques, métodos, técnicas e instrumentos utilizados para desarrollar la investigación, tomando en cuenta que para la recolección de datos sobre la Inversión Extranjera Directa, PIB, riesgo país, inflación, salario real, desempleo e inestabilidad tributaria se utilizaron fuentes secundarias como el Banco Central del Ecuador. La información obtenida se la procesó en el programa estadístico Stata, para realizar la aplicación del modelo econométrico. Con los resultados obtenidos se da cumplimiento a cada uno de los objetivos específicos. A continuación, se presenta la discusión, donde se sintetiza los resultados y se los confrontan con la teoría económica expuesta, luego se muestran las conclusiones que se formularon en concordancia a cada uno de los objetivos específico y por último se formula las respectivas recomendaciones.

Formalmente, el presente trabajo investigativo se elaboró tomando en consideración los siguientes componentes:

El apartado d, se presenta la **Revisión de literatura**, la misma que describe los Antecedentes, que corresponden a las investigaciones previamente realizadas sobre el tema. Seguidamente en la Fundamentación Teórica, se abordan todas las categorías en las cuales se fundamentó la investigación. Finalmente se presenta la

Fundamentación Legal, que se refiere a las normativas relacionadas sobre la temática.

Luego en el apartado e, se describen los **Materiales y Métodos**, en el que constan los métodos, las técnicas e instrumentos utilizados en el trabajo investigativo, que para dar cumplimiento a los objetivos de la investigación se requirió la utilización de programas informáticos tales como Excel y Stata, que permitieron la creación de la base de datos de las variables a utilizar, así como también la estimación del modelo econométrico, que fue sometido a las diferentes pruebas que requiere un modelo de regresión lineal, con el propósito de evaluar si las variables incluidas contribuyen a la explicación de la Inversión Extranjera Directa.

Seguidamente en el apartado f, se hace referencia a los **Resultados**, que se sustentaron en tablas, gráficos, análisis e interpretaciones, en función de cada uno de los tres objetivos específicos previamente planteados.

En el apartado g, hace referencia a la **Discusión**, esto es la confrontación de los resultados obtenidos en la investigación con la información respectiva que consta en la revisión de literatura, que contribuyó a la generación del nuevo conocimiento. Luego se presentan las **Conclusiones**, en que se muestran los resultados en concordancia a cada uno de los tres objetivos específicos de la investigación realizada; el apartado i), contiene las **Recomendaciones**, donde se pone en consideración una recomendación para cada una de las conclusiones formuladas; en el apartado j, se presenta la **Bibliografía**, donde se muestra las referencias bibliográficas que permitieron obtener información necesaria y relevante para el desarrollo del presente trabajo investigativo. Finalmente en el apartado k, se registran los **Anexos**, que muestran los diferentes tipos de documentos, como cálculos, cuadros que sirvieron de apoyo para el desarrollo de la investigación.

d. REVISIÓN DE LITERATURA

1. ANTECEDENTES

A nivel internacional, Mogrovejo (2005), en su estudio denominado “Factores determinantes de la Inversión Extranjera Directa en algunos países de Latinoamérica”, a través de un modelo econométrico de regresión lineal concluye que, en los 19 países latinoamericanos la IED es determinada principalmente por el crecimiento económico, la apertura comercial y el riesgo país, además confirma que los costes laborales no tienen ninguna trascendencia importante en la atracción de la inversión extranjera.

Ariel, López y Espinoza (2013), en su estudio denominado “Factores determinantes de la Inversión Extranjera Directa en América del Sur”, realizado en Medellín-Colombia, de acuerdo al modelo econométrico estimado concluyen que el crecimiento económico medido a través del PIB tiene una relación positiva y significativa sobre la Inversión Extranjera Directa, mientras que las variables inflación y desempleo presentan una relación negativa.

En el estudio realizado por Garavito, Iregui y Ramírez (2012), denominado “Determinantes de la inversión extranjera directa en Colombia: Un estudio a nivel de firma, mediante la aplicación de un modelo econométrico concluyeron que variables sectoriales como los costes laborales, la productividad y la rentabilidad, tienen un efecto positivo y significativo sobre la inversión extranjera directa, mientras que reformas en las tarifas de los impuestos afecta negativamente a la participación extranjera.

Así mismo, Cháves y Castillo (2008), en la investigación “Factores determinantes de la Inversión Extranjera Directa en Colombia”, llegaron a la conclusión de que aspectos macroeconómicos como el crecimiento económico y bajas tasas de inflación presentan una importancia relevante para el inversionista extranjero, dándole seguridad al momento de invertir. Mientras que el índice de riesgo país y la inestabilidad tributaria tienen una relación inversa sobre la atracción de capitales extranjeros.

Por su parte, López y Márquez (2000), en la investigación denominada “Inversión Extranjera Directa; Factores Determinantes de la localización regional, realizado en España, de acuerdo a los resultados obtenidos mediante una regresión estimada con datos de panel, concluyeron que a nivel regional el crecimiento económico, la cualificación del trabajo y los incentivos oficiales han influido positivamente en el destino regional de la inversión extranjera directa, además la variable costos laborales presentaron un coeficiente positivo y significativo, bajo el hecho de que los salarios suben a consecuencia de una mayor cualificación de trabajo.

En el Ecuador, en un estudio realizado por Romero y Jaramillo (2012), denominado “Factores Determinantes de la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, periodo 1992-2010” de acuerdo al modelo econométrico planteado concluyeron que los principales factores que afectan a la IED son la inflación, índice de riesgo país, exportaciones, estabilidad política y confianza en el gobierno, los mismos que presentan un grado de correlación alto sobre la inversión extranjera directa.

Por su parte, Puga (2014), en su investigación titulada “Factores determinantes de Inversión Extranjera Directa en Ecuador. Un estudio de panel (2003-2011), de acuerdo al modelo econométrico desarrollado concluye que el crecimiento económico, la productividad laboral y el comercio bilateral tienen un efecto positivo y significativo con los flujos de entrada de la IED, mientras que la inflación y la distancia geográfica presentan una relación negativa y significativa.

Todas las investigaciones anteriormente mencionadas, brindan aportes importantes al tema, sin embargo en su mayoría corresponden a estudios realizados en otros países con realidades distintas, y por otro lado existen pocas investigaciones que brinden un análisis a la realidad del Ecuador, por lo tanto el presente trabajo investigativo resulta de gran importancia como un aporte más actualizado dentro del campo de estudio.

2. FUNDAMENTACIÓN TEÓRICA

2.1 ECUADOR

2.1.1 Aspectos históricos

El nombre de Ecuador se originó en el año de 1736, cuando la Academia de Ciencias de París envió a Quito la célebre Comisión Geodésica Francesa, con el propósito de medir un arco de meridiano terrestre. Tras su permanencia en la audiencia los científicos escribieron una importante reseña que la publicaron con el nombre de “Noticias secretas de América”, la misma que se refería a las “Tierras del Ecuador” en alusión a la línea equinoccial que cruza al norte de la ciudad de Quito (Ecuale, 2016).

La República del Ecuador surgió como estado independiente el 13 de mayo de 1830, cuando el general Juan José Flores convocó a un cabildo para tratar asuntos relacionados con la separación del Distrito Sur de la Gran Colombia, fue entonces que en los salones de la vieja Universidad de Santo Tomás de Aquino, los personajes más notables de la ciudad suscribieron un acta que vino a ser como la partida de nacimiento del estado ecuatoriano (Ecuale, 2016).

2.1.2 Aspectos físicos

2.1.2.1 Ubicación Geográfica

Según el Instituto Oceanográfico de la Armada (INOCAR, 2012), el Ecuador se encuentra ubicado en la costa noroccidental de Sudamérica, en la zona tórrida del continente Americano. Es un país continental que limita al norte con la República de Colombia, al sur y al este con la República del Perú y al oeste con el Océano Pacífico. Su capital es Quito.

2.1.2.2 Extensión

El Ecuador, luego de la firma del Protocolo de Río de Janeiro de 1942 y el Acuerdo de Paz firmado el 26 de Octubre de 1998 con el vecino país de Perú, el país cuenta

con las siguientes extensiones: Continental 262.826 km² y región Insular 7.844 km², totalizando una extensión territorial de 270.670 km² (INOCAR, 2012).

2.1.2.3 Clima

Ecuador por su posición geográfica se encuentra ubicado en la zona ecua-tropical, la influencia del mar y la presencia de las corrientes marítimas, dan como resultado una climatología muy variada que contiene una verdadera gama de subclimas, microclimas y topoclimas. Las cuatro estaciones propias de las regiones templadas, no tienen significación en el país, llamándose invierno a la estación lluviosa y verano a la estación seca (INOCAR, 2012).

2.1.2.4 División Política

La República del Ecuador se encuentra dividido políticamente en 24 provincias, que se distribuyen de la siguiente manera: Región Litoral o Costa, Región Interandina o Sierra, Región Oriental o Amazónica y la Región Insular o Galápagos, las provincias se subdividen en cantones y estos a su vez en parroquias urbanas y rurales (INOCAR, 2012).

2.1.3 Aspectos culturales

2.1.3.1. Etnias del Ecuador

La cultura ecuatoriana es una combinación de influencias de la raza española con las tradiciones de los pueblos ancestrales. La población del Ecuador es muy diversa, en donde el grupo étnico más numeroso es el mestizo que constituye el 65% de los habitantes. Los indígenas cuentan aproximadamente con el 25%, los criollos (descendientes puros de colonos españoles) con el 7% y el resto está conformado por los afroecuatorianos y otros (Enecuador, 2014).

2.1.3.2. Nacionalidades y Pueblos

En cuanto a las nacionalidades y pueblos del Ecuador, el Sistema de Indicadores de las Nacionalidades y Pueblos del Ecuador, (SIDENPE, 2016), expresa que en el país existen 13 nacionalidades indígenas con presencia en cada una de las regiones. Cada

nacionalidad mantiene su lengua y cultura propia, las nacionalidades y pueblos se encuentran distribuidos de la siguiente manera: en la región Amazónica, Achuar, Cofán, Kichwa, Secoya, Shuar, Siona, Andoa y Zápara, en la región Costa, Awá, Chachi, Épera y Tsáchila y la nacionalidad Kiwcha en el área Andina. Además se considera la existencia de pueblos sin contacto voluntario con la sociedad nacional, como los Tagaeri, Taromenane y los Oñamenane, que se encuentran ubicados en las provincias de Orellana y Pastaza en la Amazonía.

2.1.4. Aspectos socioeconómicos

2.1.4.1. Población

De acuerdo al Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC, 2016), al 07 de junio de 2016, el Ecuador cuenta con una población de 16.528,730 millones de habitantes, de los cuales el 49,59% son hombres mientras que el 50.48% son mujeres.

2.1.4.2. Demografía

Según la Secretaría Nacional de Planificación y Desarrollo (SENPLADES, 2008), el Ecuador se caracteriza por ser un país eminentemente joven, cerca de un tercio de su población (31,3%) tiene menos de 15 años de edad, el 62,2% corresponde a edades de 15 y 64 años y el 6,5%, comprende a personas de más de 65 años.

2.1.4.3. Población Económicamente Activa (PEA), según ramas de actividad.

La Población Económicamente Activa en el Ecuador, se encuentra conformada por personas mayores de 10 años que: (i) trabajaron al menos una hora a la semana de referencia, (ii) que no trabajaron, pero tuvieron ocupados; y (iii) aquellas personas que no tuvieron empleo, pero están disponibles para trabajar y buscaban trabajo (INEC 2010).

Según INEC (2010), la mayor parte de la PEA se concentra en actividades correspondientes a la agricultura, ganadería, silvicultura, caza y pesca, con una participación del 20,8%, seguido del comercio al por mayor y menor con el 17,6% y

lo que corresponde a la industria manufacturera con el 9,7%, siendo las actividades más representativas para el país.

2.1.4.4. Sectores Económicos del Ecuador que atraen Inversión Extranjera

Directa

Según el Sistema Integrado de Indicadores Sociales del Ecuador (SIISE, 2016), menciona que un sector económico es aquel que permite clasificar a las actividades productivas de un país, de acuerdo al tipo de bienes y servicios que produzca.

De acuerdo a la (SENPLADES, 2010), el país cuenta con tres sectores económicos productivos que son: i) Sector primario, ii) sector secundario o industrializado y iii) sector terciario.

2.1.4.4.1. Sector Primario

El sector primario de la economía ecuatoriana incluye actividades que se basan en la explotación de bienes y recursos provenientes del medio natural como: la agricultura, ganadería, caza, pesca, minería y explotación de minas y canteras.

2.1.4.4.2. Sector Secundario

El sector secundario o también llamado industrial, incluye actividades de transformación de materias primas que son extraídas de la naturaleza, para la generación de nuevos productos, generándoles un valor agregado.

2.1.4.4.3. Sector Terciario

El sector terciario o también conocido como servicios, es aquel que no produce bienes materiales, si no que provee a la sociedad de servicios necesarios para satisfacer sus necesidades. Además incluye una amplia gama de actividades como: comercio, transporte, comunicaciones, servicios financieros, sociales entre otros

2.1.4.5. Actividades económicas de los sectores productivos del Ecuador

Según Montoya (2016), una actividad económica es aquella que sirve para generar riqueza en una determinada economía, a través de la explotación de los diferentes

sectores productivos, primario, secundario y terciario. Cualquier forma de actividad económica genera riqueza, pero está depende de varios factores propios de cada labor tales como: la competencia del mercado, los costos de producción, la tecnología existente, limitaciones gubernamentales, entre otros.

Pérez (2015), define a la actividad económica como aquella acción que implica la producción de bienes y servicios, para satisfacer las necesidades de los individuos. Cada actividad económica se desarrolla en tres fases; la generación del producto o servicio, la distribución del mismo y finalmente el consumo. Todo este proceso produce capital.

De acuerdo al Banco Central del Ecuador (BCE,2010), las actividades económicas que atraen Inversión Extranjera Directa al país, se basan en la Clasificación Internacional Industrial Uniforme (CIIU), emitidas por el Departamento de Asuntos Económicos y Sociales de las Naciones Unidas (DAESNU, 2009), donde las principales categorías según la industria son las siguientes:

1. Agricultura, silvicultura, caza y pesca
2. Explotación de minas, canteras y petróleo
3. Industria manufacturera
4. Suministro de electricidad, gas y agua
5. Construcción
6. Comercio al por mayor y menor
7. Transporte, almacenamiento y comunicación
8. Servicios prestados a las empresas
9. Servicios comunales, sociales y personales.

Para mayor entendimiento, a continuación se detalla cada uno de ellos:

2.1.4.5.1. Agricultura, silvicultura, caza y pesca

Esta sección comprende la explotación de recursos naturales, vegetales y animales; es decir, las actividades de cultivo, la cría y reproducción de animales, la explotación maderera y la recolección de otras plantas, de animales o de productos animales en explotaciones agropecuarias o en su hábitat natural (DAESNU, 2009, p. 63).

2.1.4.5.2. Explotación de minas, canteras y petróleo

Esta sección abarca la extracción de minerales que se encuentran en la naturaleza en estado sólido (carbón y minerales), líquido (petróleo) o gaseoso (gas natural). La extracción puede llevarse a cabo por diferentes métodos, como explotación de minas subterráneas o a cielo abierto, perforación de pozos, explotación minera de los fondos marinos etcétera. (DAESNU, 2009, p.79).

También se incluyen actividades complementarias dirigidas a preparar los materiales en bruto para su comercialización, por ejemplo, trituración, desmenuzamiento, limpieza, secado, selección y concentración de minerales, licuefacción de gas natural y aglomeración de combustibles sólidos. Estas operaciones son realizadas a menudo por las unidades que extraen los recursos y/o por otras ubicadas en las proximidades (DAESNU, 2009, p. 79).

2.1.4.5.3. Industria manufacturera

Esta sección abarca la transformación física o química de materiales, sustancias o componentes en productos nuevos. Los materiales, sustancias o componentes transformados son materias primas provenientes de la agricultura, la pesca y la explotación de minas y canteras, así como productos de otras actividades manufactureras. La alteración, renovación o reconstrucción de productos se consideran por lo general actividades manufactureras (DAESNU, 2009, p. 87).

Las empresas dedicadas a las actividades manufactureras se las conoce como fábricas, y se caracterizan por utilizar maquinarias y equipos de manipulación de materiales que funcionan con electricidad. Las unidades que transforman materiales o sustancias en nuevos productos y que son comercializadas en el mismo lugar como panaderías y sastrerías, también se las incluye dentro de esta actividad. El producto de un proceso manufacturero es el resultado de un producto acabado, debido a que está listo para su consumo, o semiacabado en el caso de ser un insumo para otra industria manufacturera (DAESNU, 2009).

2.1.4.5.4. Suministro de electricidad, gas y agua

Esta sección abarca el suministro de energía eléctrica, gas natural, agua caliente y productos similares a través de una infraestructura permanente (red) de conducciones. La dimensión de la red no es determinante. Se incluye también la distribución de electricidad, gas, vapor, agua caliente y productos similares en polígonos industriales o edificios residenciales (DAESNU, 2009, p. 175).

Además, incluye actividades como: generación, transmisión y distribución de energía eléctrica, sección que comprende actividades de operación de instalaciones de energía eléctrica por diversos medios, térmica, nuclear, hidroeléctrica, solar y otros tipos; fabricación de gas; distribución de combustibles gaseosos por tuberías, a través de la producción de gas para el suministro, actividades de transporte y distribución de combustible gaseoso, mediante un sistema de tuberías y el suministro de vapor y aire acondicionado que corresponde a la producción y distribución de calefacción, aire refrigerado, y a la elaboración de hielo.

2.1.4.5.5. Construcción

Esta sección comprende las actividades corrientes y especializadas de construcción de edificios, y obras de ingeniería civil. En ella se incluyen las obras nuevas, reparaciones, ampliaciones y reformas, estructuras prefabricadas y también la construcción de obras de carácter temporal. Las actividades corrientes de construcción abarcan la construcción completa de viviendas, edificios de oficinas, locales de almacenes y otros edificios públicos y de servicios, locales, agropecuarios, etc., y la construcción de obras de ingeniería civil como carreteras, calles, puentes, túneles, líneas de ferrocarril, aeropuertos, puertos y otros proyectos de ordenamiento hídrico, sistema de riego, redes de alcantarillado, instalaciones industriales, tuberías y líneas de transmisión de energía eléctrica, instalaciones deportivas, etcétera. (DAESNU, 2009, p. 183).

Las actividades de la construcción pueden realizarse por cuenta propia, a cambio de una retribución o por contrato. La ejecución de partes de obras y obras completas, pueden encomendarse a subcontratistas. Además se incluyen actividades de reparación de edificaciones, que abarca la construcción completa de edificios y de obras de ingeniería civil (DAESNU, 2009).

2.1.4.5.6. Comercio al por mayor y al por menor

Esta sección comprende la venta al por mayor y menor (sin transformación) de todos tipos de productos y la prestación de servicios accesorios a la venta de esos productos. La venta al por mayor y la venta al por menor son los estadios finales de la distribución de productos. Los productos comprados y vendidos se denominan también mercancías (DAESNU, 2009, p.191).

La venta al por mayor, consiste en la reventa de productos nuevos y usados a minoristas, a usuarios industriales, comerciales e institucionales entre otros. Esta actividad está comprendida por empresas mayoristas que son propietarios de las mercancías que venden a intermediarios, distribuidores industriales, exportadores, importadores entre otros. La venta al por menor, comprende la reventa sin transformación de productos nuevos y usados a la sociedad en general, para el consumo de uso personal o doméstico, realizada por tiendas, almacenes, puestos de venta, compañías de venta por correo, vendedores ambulantes, etc. La mayoría de los comerciantes minoristas son propietarios de los productos que venden, aunque algunos actúan como agentes de un principal y realizan sus ventas en entrega o comisión (DAESNU, 2009).

2.1.4.5.7. Transporte, almacenamiento y comunicaciones

Esta sección comprende las actividades de transporte de pasajeros o de carga, regular o no regular por ferrocarril, por carretera, por vía acuática y por vía aérea, y de transporte de carga por tuberías, así como actividades conexas como servicios de terminal y de estacionamiento, de manipulación y almacenamiento de la carga, etcétera. Abarca también el alquiler de equipo de transporte con conductor u operador (DAESNU, 2009, p. 209).

Además, se incluyen actividades postales y de mensajería, el almacenamiento comprende actividades de apoyo al transporte de pasajeros y de carga, por ejemplo, la explotación de partes de la infraestructura del transporte o partes relacionadas con la manipulación de la carga antes o después del transporte como: remolque y asistencia en carreteras entre otros (DAESNU, 2009).

La comunicación comprende actividades de suministros de servicios de telecomunicaciones y productos conexos, es decir, de transmisión de voz, datos, textos, sonido y de video, utilizando una infraestructura de telecomunicaciones

alámbricas e inalámbricas que incluye la operación y mantenimiento de sistemas de conmutación y transmisión para suministrar servicios de comunicaciones y el mantenimiento y explotación de redes de radio búsqueda y de telefonía móvil y otros tipos de redes (DAESNU, 2009).

2.1.4.5.8. Servicios prestados a las empresas

Sección que comprende actividades de apoyo a las diferentes empresas como: alojamiento y servicios de comida, la creación y distribución de información de productos culturales, actividades de servicios financieros, incluidas actividades de seguros, reaseguros y fondos de pensiones, alquiler de bienes raíces y prestación de otros servicios inmobiliarios, actividades profesionales científicas y técnicas.

También comprende actividades de servicio administrativo y de apoyo que incluye el alquiler y arrendamiento de activos tangibles e intangibles no financieros, arrendamiento de propiedad intelectual y productos similares, excepto obras protegidas por derechos de autor, además actividades de agencias de viajes y operadores turísticos, de seguridad e investigación, limpieza, entre otras (DAESNU, 2009).

2.1.4.5.9. Servicios comunales, sociales y personales.

Sección que comprende todas las actividades que están a cargo de la administración gubernamental tales como: la gestión pública y defensa; planes de seguridad social y afiliación obligatoria; prestación de servicios a la comunidad en general; que comprende actividades de relaciones exteriores, de defensa y mantenimiento del orden público y de seguridad. También incluye la enseñanza en cualquier nivel educativo, atención de la salud humana y de asistencia social, actividades artísticas, de entretenimiento y recreativas entre otras (DAESNU, 2009).

De acuerdo a Muñoz (2015), la actividad con mayor participación de inversión extranjera directa en el Ecuador, es la explotación de minas y canteras, que durante los años 2000-2013, representó el 42%, sector que destina la mayor parte de los ingresos a la actividad petrolera y minera, a pesar de los diferentes problemas económicos que han surgido a partir de la crisis financiera mundial y las situaciones

políticas y económicas que se han presentado en el país, sigue siendo la actividad más atractiva por los inversionistas extranjeros. Otras de las actividades con mayor recepción de capitales extranjeros es la industria manufacturera, registrando el 18%, del total recibido. El sector comercio con el 14%, y el sector servicios prestados a las empresas representó el 10%, actividades que han presentado un aumento progresivo año tras año.

Por su parte Andrade (2013), señala que los ingresos provenientes del exterior tienen una gran inclinación hacia la actividad de explotación de minas y canteras, debido a que la matriz productiva del país ha sido netamente petrolera, por lo cual los inversionistas extranjeros no han presentado interés en invertir en las diferentes actividades con las que cuenta la economía ecuatoriana. La industria manufacturera es la segunda actividad donde los inversionistas extranjeros destinan sus capitales, destacándose principalmente la industria de alimentos y bebidas.

2.1.4.6. Modalidad de Inversión Extranjera Directa en el Ecuador

De acuerdo al BCE (2007), la Inversión Extranjera Directa en el país se puede realizar mediante tres modalidades:

- Inversión en el capital social de la empresa, mediante constitución o adquisición de empresas, las cuales se denominan empresas de IED.
- Incorporando las utilidades no distribuidas al patrimonio de estas empresas.
- Deuda entre empresas afiliadas o relacionadas, esta modalidad de inversión se la denomina como otro capital de IED.

Según Muñoz (2015), la inversión extranjera directa en el Ecuador, ha presentado diferentes comportamientos, es así que tras el inicio de una nueva etapa en la economía ecuatoriana, en el año 2000 la cuenta registró 23.4 millones de dólares, siendo el monto más bajo que ha obtenido la cuenta, debido al proceso de cambio que vivió el país en ese entonces. En el año 2001, los ingresos provenientes del exterior presentaron una tasa de crecimiento anual de 21,6%, esto se debe a que el dólar como moneda nacional generaba confianza y estabilidad a los inversionistas.

Años después, los capitales extranjeros disminuyen hasta el año 2007 registrar una tasa de -28,52%, ocasionado por la caducidad de los contratos con las compañías petroleras que operaban en el país.

En el año 2008, los capitales provenientes del exterior presentaron un incremento respecto al año anterior, registrando una tasa de crecimiento anual de 45%, debido a que la actividad de transporte almacenamiento y comunicaciones en ese año registró la mayor cantidad de dinero, por la entrada de las operadoras de telefonía móvil. Años después, la cuenta empieza a disminuir hasta registrar en el año 2010, una disminución de -45,93%, esto ha consecuencia por la culminación de los contratos con las grandes compañías petroleras que operaban en el país. Para el año 2011, los ingresos provenientes del exterior presentaron una tasa de crecimiento anual de 28,5%, mostrando una recuperación respecto al año anterior, mientras que en el año 2012, la cuenta presenta una disminución de -11,05% (Muñoz, 2015).

De acuerdo a Solíz (2015), la inversión extranjera directa ha presentado algunas fluctuaciones, es así que en el año 2008 la cuenta registra una tasa de crecimiento anual de 44,6%, atribuible a la entrada de las operadoras de telefonía móvil al país, mientras que en el año 2010, la IED, registra una reducción de-46,21%.

Por su parte, el Ministerio Coordinador de Producción, Empleo y Competitividad (2015), menciona que la inversión extranjera directa en el país, durante los últimos años ha presentado un crecimiento estable en comparación con años anteriores, esto ha sido posible por los nuevos contratos que se han realizado en los diferentes sectores productivos del país, en donde la mayor parte pertenecen al sector no petrolero, el cual han generado empleo, e innovaciones para el país. Logrando en el año 2015 obtener una tasa de crecimiento anual de 30,2%.

2.2. INVERSIÓN

2.2.1 Definición

Según la Asociación de Supervisores Bancarios de las Américas (ASBA, 2016), define a la inversión como “el proceso de efectuar colocaciones de dinero con el objetivo de obtener un beneficio o ganancia” (pág.1).

Por su parte López (2010), menciona que:

Las inversiones son operaciones financieras en las que se desembolsa un capital (se invierte) con la expectativa de obtener flujos de caja o rendimientos netos a lo largo del horizonte temporal previsto. Esos rendimientos netos son la diferencia entre los ingresos que producen la inversión en cada periodo y los gastos que ocasiona; usualmente los periodos son anuales al igual que los ejercicios económicos (pág. 149).

Para García y Jordá (2004), la inversión es el proceso por el cual una persona decide aportar recursos financieros a cambio de obtener beneficios en un determinado periodo de tiempo.

Por tanto, la inversión es la colocación de capitales en un determinado emprendimiento con el propósito de recuperarlo y obtener un rendimiento económico.

2.2.2 Clasificación de la Inversión

López (2010), menciona que la inversión se puede clasificar de la siguiente manera:

2.2.2.1 Según el sujeto que invierte

Las inversiones pueden ser realizadas por los individuos, empresas, y el Estado, comunidades autónomas o corporaciones públicas.

2.2.2.2 Según el objeto en que se invierte

Se distinguen dos tipos las inversiones reales y las financieras.

- Las inversiones reales, se concretan en bienes o activos materiales tales como el equipamiento informático de la empresa, vehículos de transporte, etc. El objeto de este tipo de inversión acumula el proceso productivo para crear riqueza, incorporando un valor añadido e incrementando el producto nacional.
- Las inversiones financieras, se relacionan con los activos financieros, por ejemplo, un pagaré de una empresa, una acción, etc. En este tipo de inversión

no hay creación de riqueza, sino cambio de titularidad del activo, de tal forma que no se produce ninguna variación de la riqueza del país.

2.2.2.3 Según la duración de la inversión

- Inversiones a corto plazo: Los beneficios no se los obtienen de forma inmediata, el tiempo estimado en recuperar el capital tiene una duración inferior a los doce meses.
- Inversiones a largo plazo: Requieren más tiempo en obtener los beneficios, el tiempo estimado en recuperar el capital es superior a los 12 meses.

2.2.2.4 Según el objeto de la inversión

- Inversiones de renovación: Cuando la empresa sustituye algunos equipos o instalaciones por otros nuevos debido a causas de desgaste y obsolescencia.
- Inversiones de expansión: Su objetivo es aumentar la capacidad de producción y venta, con el propósito de cubrir el incremento de la demanda en el mercado.
- Inversiones de modernización o innovación: Su propósito consiste en disminuir y reducir los costes productivos y mejorar la calidad de los productos,
- Inversiones estratégicas: Inversiones de gran importancia para las empresas debido a que marcan las líneas de acción a seguir. Son decisiones de inversión que se refieren a la localización de la empresa, a su capacidad productiva, al lanzamiento de un nuevo producto al mercado, etc (López, 2010).

2.1.5. Inversión Extranjera

Treviño (2011), define a la inversión extranjera como la transferencia de activos tangibles e intangibles de un país a otro, con el propósito de generar utilidades.

Rosillo (2011), señala que la inversión extranjera consiste en el ingreso de divisas de personas naturales o jurídicas extranjeras en un país que no es del inversionista, con el propósito de iniciar un negocio en el que se espera obtener una ganancia futura, teniendo en cuenta diferentes aspectos que inciden al momento de invertir tales como: el rendimiento esperado, la evaluación de riesgo y el plazo.

Delgado (2005), la inversión extranjera es cualquier clase de inversión que implique una transferencia de capital hacia un país proveniente del exterior. Este tipo de inversiones pueden ser públicas o privadas.

La inversión extranjera privada es aquella que realiza una persona de manera individual o colectiva a otro país. La inversión extranjera pública es aquel préstamo de gobierno a gobierno, de instituciones internacionales a gobierno, o de instituciones internacionales a instituciones descentralizadas u organismos estatales (Delgado, 2005, p. 37).

En conclusión, la inversión extranjera es la transferencia de capitales de bienes tangibles e intangibles de un país hacia otro país del extranjero, con propósitos productivos.

2.1.5.1. Tipología de la inversión extranjera

Ramírez y Flores (2006), mencionan que la inversión extranjera se clasifica en:

- Inversión Extranjera Directa
- Inversión Extranjera de Portafolios

2.1.5.1.1. Inversión Extranjera Directa

Es aquella que proviene de una persona natural o jurídica, del exterior, cuyo capital es invertido en un país con la intención de tener injerencia directa de largo plazo en el desarrollo de una firma. Esta inversión se puede realizar mediante la participación de otras empresas ya establecidas o por medio del establecimiento de una filial de la empresa inversora (Ramírez y Flores, 2006, p. 3).

2.1.5.1.2. Inversión de portafolio

Es la inversión que se realiza a través del mercado de valores, es decir, mediante la compra de acciones, bonos y otros títulos financieros que pueden tener rentabilidad

fija o variables. A diferencia de la inversión extranjera directa, este tipo de inversión se lo realiza con el objetivo de obtener utilidades de corto y mediano plazo, por medio de la valorización o rendimientos que genere el activo que se adquiera. Este tipo de inversiones es más flexible y no implica necesariamente un compromiso de largo plazo para el inversionista (Ramírez y Flores, 2006).

Es importante mencionar que el presente trabajo investigativo se centrará principalmente en el estudio de la Inversión Extranjera Directa.

2.1.6. Inversión Extranjera Directa

2.1.6.1. Definición

La inversión extranjera directa, es la entrada de capitales internacionales en un país que no es del inversionista, con el propósito de obtener un control de gestión duradero de una empresa, por lo general un 10% o más de las acciones que confieren derecho a voto. Es la suma del capital accionario, la reinversión de las ganancias, y otras formas de capital a corto y largo plazo (Banco Mundial, 2016).

Así mismo Ruíz (2001), menciona que la inversión extranjera directa son los aportes provenientes de personas extranjeras, al capital de una empresa, que se lo puede realizar mediante la importación de divisas libremente convertibles para realizar inversiones en moneda nacional como: la creación de empresas, aporte directo de capital o la adquisición de derechos, acciones u otros valores.

La inversión extranjera directa, es aquella que realizan las personas naturales o jurídicas en un país del extranjero, mediante la compra de acciones o participaciones en una empresa establecida o constituida, a través de contratos que se generen entre el inversionista y la empresa, La transferencia de capitales puede realizarse directamente en divisas que posteriormente son convertidas en moneda local, o en especie, mediante la importación no reembolsable de bienes tangibles como maquinaria y equipos, o intangibles como, la tecnología y patentes (Portafolio, 2010).

De lo anterior, se puede concluir que la inversión extranjera directa es la entrada de capitales que realiza una persona natural o jurídica en un país extranjero, con el propósito de crear nuevas plantas productivas o participar en empresas ya establecidas.

2.1.6.2. Tipos de Inversionistas Extranjeros Directos

Según la Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico (OCDE, 2008), la inversión extranjera directa puede ser realizada mediante:

2.1.6.2.1. Inversor Extranjero Directo

Es una entidad residente en una economía que ha adquirido, directa o indirectamente, al menos el 10% del poder de voto de una empresa, un inversor directo puede estar clasificado en cualquier sector de la economía tales como: una persona, grupo de individuos relacionados, empresa constituida en sociedad, un organismo gubernamental, entre otros (OCDE, 2008).

2.1.6.2.2. Empresa de Inversión Extranjera Directa

Es una empresa residente en una economía, y de la que un inversor posee, directamente o indirectamente, el 10% o más de su poder de voto o el equivalente para una firma si está o no constituida en sociedad (OCDE, 2008).

2.2.4.2.2.1 Tipología de las empresas internacionales

Según Fernández y Arranz (1999), se puede distinguir cuatro tipos de empresas internacionales:

- **Empresa exportadora:** Este tipo de empresa empieza sus actividades normalmente con las exportaciones hacia algunos mercados extranjeros, concentrándose en actividades de compra, fabricación y venta en el país de origen.
- **Empresa multinacional:** Es aquella que tiene como objetivo general explotar alguna ventaja competitiva, mediante la diversificación de

actividades en varios países. Este tipo de empresas reproduce de manera casi exacta, la empresa matriz en cada filial extranjera.

- **Empresa global:** Empresa que se caracteriza principalmente por su fuerte peso en las operaciones internacionales dentro de la empresa y a la alta concentración de actividades tales como: compras, producción de investigación y desarrollo en el país de origen, buscando una mayor eficiencia económica.
- **Empresa transnacional:** Este tipo de empresa trata de fusionar la eficiencia económica, la capacidad de adaptación a los mercados locales y la flexibilidad que les permita transmitir a toda la organización las experiencias e innovaciones que aparezcan en sus distintas unidades ubicadas en los diferentes países.

2.1.7. Clasificación de la Inversión Extranjera Directa

Según Ramírez y Flores (2006), la Inversión Extranjera Directa se puede clasificar en las siguientes modalidades: alianza de riesgo compartido, compra de empresas existentes, montaje de nuevas empresas y franquicias.

2.1.7.1. Alianza de riesgo compartido

Según Ramírez y Flores (2006), la alianza de riesgo compartido, son aquellas alianzas en que los socios de un país extranjero comparten la propiedad y control de una empresa en su mayoría nueva, con socios del país del residente. El riesgo inherente en una firma nueva, se asume de manera compartida entre socios locales, quienes conocen el mercado y socios extranjeros, quienes traen conocimiento especializado o tecnología.

2.1.7.2. Compra de empresas existentes

Ramírez y Flores (2006), señalan que, los inversionistas extranjeros adquieren la totalidad de los activos de una empresa existente en el país de destino. La compra de

una empresa ya establecida, reduce los costos de inversión en posicionamiento de marca y canales de distribución.

2.1.7.3. Montaje de empresas

De acuerdo a Ramírez y Flores (2006), el montaje de la empresa hace referencia a la apertura de un establecimiento de carácter permanente en el país de destino con el objetivo de llevar a cabo su actividad productiva o la prestación de servicios. Permite aprovechar en mayor grado las ventajas de propiedad e internacionalización, al asumir el proceso productivo y aprovechar las ventajas de localización del país de destino.

2.1.7.4. Franquicias

La franquicia es la forma especializada de licencia más utilizada, en donde el inversionista extranjero vende a los socios locales el derecho continuo de usar la marca, la tecnología y el “know how” (saber hacer) que les han permitido fortalecer su negocio. Además, permite a los inversionistas disminuir la incertidumbre proveniente de abrir operaciones en un nuevo mercado y expandir el negocio sin necesidad de invertir mucho capital, ya que el franquiciario debe aportar generalmente el capital inicial. Invertir en una franquicia puede ser un mecanismo rentable, ya que reduce gran cantidad de costos como: la consolidación de marca, de desarrollo del producto, capital para iniciar el negocio entre otros (Ramírez y Flores, 2006).

2.1.8. Teoría Económica de la Inversión Extranjera Directa

2.1.8.1. El paradigma ecléctico

La teoría del paradigma ecléctico, surge por recoger todos aquellos factores y condicionantes que estarían determinando la localización de actividades productivas en el mercado internacional. En el año 1977, Dunning formula y desarrolla el denominado enfoque ecléctico o “Paradigma OLI” siglas que hacen referencia a las ventajas específicas de propiedad, de internacionalización del proceso productivo y

de localización de los países destino de la inversión extranjera directa (Villareal, 2004).

Según Villareal (2004), la posesión de ventajas de propiedad y de internacionalización justifican la existencia de actividades de inversión extranjera directa sobre la base de una serie de activos intangibles tales como: nombre de marca, niveles más desarrollados de tecnología, mejor conocimiento de las técnicas de gestión empresarial pertenecientes a la empresa multinacional que desea explotar en el mercado internacional. Las ventajas de localización permiten obtener un beneficio superior en el país de destino y están directamente asociadas a los costos y disponibilidad de los factores de producción, al sistema institucional vigente en la nación receptora de la inversión, el grado de intervención del gobierno en la economía y la mayor o menor presencia de economías de escala.

La existencia de infraestructuras, equipamiento de carreteras, ferrocarriles, instalaciones aeroportuarias, podría ser un factor decisivo, de tal manera, que una escasa aportación en este tipo de condiciones factoriales, podría limitar la realización de actividades de inversión extranjera directa en un determinado país. Además el aporte a la tecnología podría constituir una fuente muy atractiva para la instalación de nuevas empresas en el extranjero (Villareal, 2004).

2.1.8.2. Teoría de la localización

Marshall en 1920, bajo el amparo de las denominadas economías externas, establece tres diferentes causas que determinarían la concentración de las actividades productivas, tales como la disponibilidad de mano de obra calificada, de factores y servicios específicos de la industria y la existencia de flujos de conocimiento entre empresas de una misma localización. Existe una serie de factores relacionados con la localización de la inversión extranjera directa como: costos laborales, educación, tamaño de mercado, impuestos, entre otros, de tal manera que el peso conjunto de todos ellos determinaría la localización de empresas internacionales en otros países (Villareal, 2004).

Andrade (2013), menciona que los factores de localización son todas las ventajas y desventajas de producir en el país de origen o del extranjero, algunos de ellos pueden ser:

- Políticas gubernamentales de inversión extranjera directa
- Estabilidad macroeconómica
- Tipo de cambio
- Seguridad Jurídica
- Tamaño de mercado
- Gustos y preferencias de los consumidores
- Cercanía a materias primas
- Costo de transporte, mano de obra entre otros (Andrade, 2013).

También existen factores que actúan negativamente en la atracción de la inversión extranjera directa como: el riesgo cambiario, debilidad del sistema financiero, barreras arancelarias y no arancelarias, reformas en los tributos, entre otros elementos que pueden dificultar el proceso de inversión.

La teoría de localización establece, que la inversión extranjera directa se divide entre la que aprovecha las diferencias entre los precios relativos de los factores de producción, y la que busca evitar altos costos de transporte u otras barreras al comercio, convirtiendo a este tipo de inversión en un mecanismo eficaz para llegar a otros mercados, en donde pueda ofrecer los bienes y servicios que produzca a través de las empresas multinacionales (Andrade, 2013).

Además, Andrade (2013), menciona que la inversión extranjera directa puede efectuarse mediante, la integración horizontal y la integración vertical.

- **Integración Horizontal:** Ocurre cuando una empresa matriz que produce un artículo de consumo en el país de origen, establece una subsidiaria para

fabricar el mismo tipo de producto en el extranjero, esta subsidiaria son unidades dependientes en capacidad de producción y se establece para fabricar y comercializar el producto de la empresa matriz en los mercados extranjeros.

- **Integración Vertical:** Se presenta cuando la empresa multinacional decide establecer subsidiarias en el extranjero, para fabricar productos intermedios o aportaciones, en la elaboración del producto terminado. Esto se presenta principalmente en industrias como la refinación del petróleo y el acero, ya que dicha integración incluye la extracción y el procesamiento de materias primas (Andrade, 2013).

2.1.9. Factores determinantes de la Inversión Extranjera Directa

Para el análisis de la Inversión Extranjera Directa se ha seleccionado las siguientes variables propuestas por la teoría económica, las mismas que serán conceptualizadas a continuación.

2.1.9.1. Crecimiento económico

Según, Rosillo (2011), el crecimiento económico es el aumento de la renta de los bienes y servicios producidos por una economía, que es medido a través del Producto Interno Bruto (PIB).

Una economía en crecimiento de su PIB, lo hace más atractivo para desarrollar inversiones de mediano y largo plazo. Por lo tanto, si el PIB del país receptor presenta un incremento, esto implica una mayor expansión del mercado para la producción, favoreciendo a que las empresas tengan mayores posibilidades de ampliar su cuota de mercado, permitiendo explotar las economías de escala y a su vez lograr incrementar sus ingresos y de esta manera recuperar la inversión efectuada (Rosillo, 2011).

La variable crecimiento económico presenta una relación directa sobre la inversión extranjera directa, es decir, que por cada incremento que presente esta variable, la IED, va a aumentar.

2.1.9.2. Inflación

Como lo menciona, Cárdenas y Gutiérrez (2013), la inflación es el incremento del nivel general en los precios de los bienes y servicios. Esta variable presenta un efecto negativo en la economía interna de un país como determinante de la inversión extranjera directa, debido a que invertir en un mercado donde los costes de producción se incrementan, inmediatamente ahuyentan el capital extranjero. Caso contrario, una baja tasa de inflación, indica que los costos de los insumos para producir en el país se mantienen y a su vez el precio de venta del producto final, logrando conservar el poder adquisitivo de las personas. Además, no existe incertidumbre en cuanto a los precios, por lo que las empresas tienden a invertir y acceder a créditos.

La variable inflación mantiene una relación inversa con la inversión extranjera directa, es decir, que por cada incremento que se presente en esta variable, los flujos de IED, van a disminuir.

2.1.9.3. Costos laborales

Los costos laborales, según Solíz (2015), comprenden a todas las remuneraciones realizadas a los trabajadores por la prestación de sus servicios. Esta variable como determinante de la inversión extranjera directa se refiere a la flexibilidad laboral que debe existir en los países de destino con el propósito de beneficiar directamente a las empresas extranjeras, basándose siempre en los contratos individuales de trabajo. Además, la IED no solo busca salarios inferiores a los que pagaría en su país de origen, sino disponibilidad de mano de obra calificada. Las variables o índices que las empresas internacionales se basan al momento de introducir sus capitales y determinar los costos laborales en un determinado país es el salario real.

La variable costos laborales mantiene una relación directa con la inversión extranjera directa, es decir, que por cada incremento que presente la variable, los flujos de IED, van a aumentar.

2.1.9.4. Desempleo

De acuerdo con la Organización Internacional de Trabajo (OIT), 2010, el desempleo es el conjunto de personas sobre una edad específica, que se encuentra sin trabajo y está disponible para trabajar y está buscando trabajo durante un periodo de referencia.

Según Colombo (2015), el desempleo, como determinante de la inversión extranjera directa se refiere a que la producción nacional de un país se está reduciendo, es decir, que las empresas no obtienen los recursos necesarios para poder mantener el personal estable, esto debido a la disminución de los ingresos de las personas lo que a su vez provoca una reducción en la demanda de bienes y servicios, ocasionando que las empresa produzcan menos y por ende reduzcan sus capitales.

La variable desempleo mantiene una relación inversa con la inversión extranjera directa, es decir, que por cada incremento que presente esta variable, la IED va a disminuir.

2.1.9.5. Índice de riesgo país

Según Blum y Lindao (2004), el riesgo país se refiere a la capacidad que tiene una nación para efectuar el pago de y la tasa de bonos sus obligaciones financieras en materia de deuda externa. Además, se lo conoce como aquella diferencia entre la tasa que paga un país por sus bonos soberanos del tesoro de Estados Unidos. Se expresa en puntos básicos donde 100 equivales al 1%.

Andrade (2013), menciona que el índice de riesgo país hace referencia a la situación en que se encuentra una nación referentes a temas políticos, económicos, productivos, comerciales entre otros, que puedan afectar estrictamente a las decisiones de los inversores, acerca de colocar o no sus capitales dentro de una economía. Además, a esto se suma la calidad que presentan los países receptores en cuanto a déficits institucionales, inestabilidad política, elevada corrupción en los procesos públicos e irrespeto a las leyes vigentes, todos estos elementos en su conjunto ocasionan un impedimento al momento de atraer inversión extranjera hacia un determinado país.

La variable riesgo país mantiene una relación inversa, con la inversión extranjera directa, es decir, que por cada incremento que presente esta variable, los flujos de IED van a disminuir.

2.1.9.6. Inestabilidad tributaria

Zuleta y Filippini (2014), mencionan que la inestabilidad tributaria es un cambio estructural al sistema tributario, que deteriora el marco institucional y tiene efectos negativos sobre el comportamiento de la economía. Una política tributaria cambiante disminuye la confianza y la seguridad al inversionista extranjero.

Para la construcción de la variable se ha tomado como referencia las reformas tributarias que se han suscitado en el país durante el periodo de estudio.

La inestabilidad tributaria mantiene una relación directa con la inversión extranjera directa, es decir, que si el país no conserva un régimen normativo estable, los flujos de IED van a disminuir.

2.3 MODELO ECONOMETRICO

2.3.1 Definición de Econometría

La econometría según Wooldridge (2010), es aquella que se basa en el desarrollo de métodos estadísticos que se utilizan para estimar relaciones económicas, probar teorías, y evaluar e implementar políticas públicas y de negocios.

Sánchez (2015), señala que la econometría es la disciplina que en el ámbito económico mide la relación que existe entre un fenómeno bajo estudio y las variables que lo explican, medición que se la realiza con el instrumental matemático y las relaciones se las verifican con las técnicas de la estadística inferencial.

2.3.2 Definición de modelo econométrico

Son aquellos modelos económicos planteados de forma matemática que establece la relación funcional existente entre la variable endógena y las variables exógenas, que explican el comportamiento sistemático del modelo. También sirve como

instrumento de análisis que se utiliza para la toma de decisiones en el ámbito micro y macroeconómico (García,2016).

Según García (2016), la forma de expresar un modelo econométrico es:

$$Y_i = \beta_0 + \beta_1 X_{1i} + \beta_2 X_{2i} + \dots + \beta_k X_{ki} + u_i$$

Dónde:

Y_i = variable endógena (dependiente), variable que se quiere explicar.

β_0 = término independiente del modelo (constante).

β_1 = coeficientes del modelo

X_1 =variable exógena o variable independiente

i = tiempo o periodo

u_i = perturbación aleatoria que recoge la información del modelo

2.3.3 Tipos de regresión

Según Rojo (2007), se pueden diferenciar dos tipos de regresión:

2.3.3.1 Regresión lineal simple

La regresión lineal simple examina la relación que existe entre dos variables continuas una dependiente y otra independiente.

2.3.3.2 Regresión lineal múltiple

Este tipo de regresión examina la posible relación entre una variable dependiente y varias variables independientes (Rojo, 2007).

2.4 MODELO DE REGRESIÓN DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA

2.4.1 Variables

2.4.1.1 Variable dependiente

Para la estimación del modelo econométrico se seleccionó como variable dependiente a la inversión extranjera directa.

2.4.1.2 Variables independientes

Para la selección de las variables independientes se tomó como referencia algunas de las características expuestas anteriormente en la teoría económica de la inversión extranjera directa tales como: crecimiento económico, índice de riesgo país, inflación, costos laborales, desempleo e inestabilidad tributaria.

2.5 FORMA FUNCIONAL

El modelo de regresión a utilizar será múltiple, ya que gira en torno al ajuste de una forma funcional lineal, el cual justifica la necesidad de cumplir con los supuestos básicos tales como: linealidad, homocedasticidad, independencia entre otros.

Para la elaboración del modelo econométrico se han considerado un total de siete variables una dependiente y seis independientes, las mismas que se expresan de la siguiente manera:

$$Y = \beta_0 + \beta_1 PIB + \beta_2 rpais + \beta_3 inf + \beta_4 cos.lab + \beta_5 desemp + \beta_6 In.tri + u$$

En donde:

Y = Inversión Extranjera Directa

β = Parámetros

β_1 = Crecimiento económico

β_2 = Riesgo país

β_3 = Inflación

β_4 = Costos laborales

β_5 = Desempleo

β_6 = Inestabilidad tributaria

u_i = Perturbación aleatoria que recoge la información del modelo

A continuación, se conceptualiza cada una de las variables que serán utilizadas en el modelo econométrico de regresión lineal múltiple.

Crecimiento económico: Es el incremento porcentual del PIB, que mide el valor monetario de la producción de bienes y servicios en una economía, durante un periodo de tiempo determinado, normalmente en un año (Pérez, 2015).

Riesgo país: Trata de medir la probabilidad de que un país, sea capaz de incumplir con sus obligaciones financieras en materia de deuda externa, esto puede suceder por repudio de deudas, atrasos, moratorias, renegociaciones forzadas, o por atrasos técnicos (Blum y Lindao, 2004).

Inflación: La inflación es una medida económica que indica el crecimiento generalizado de los precios de bienes, servicios, y factores productivos dentro de una economía en un periodo de tiempo establecido (INEC, 2010).

Costes laborales: Son las remuneraciones realizadas a todos los trabajadores por la prestación de sus servicios laborales por cuenta ajena (Solíz, 2015).

Desempleo: El desempleo es el conjunto de personas sobre una edad específica, que se encuentra sin trabajo y está disponible para trabajar y está buscando trabajo durante un periodo de referencia (OIT, 2010).

Inestabilidad Tributaria: La inestabilidad tributaria es el cambio estructural al sistema tributario, que deteriora el marco institucional y tiene efectos negativos sobre el comportamiento de la economía. Una política tributaria cambiante disminuye la confianza y la seguridad al inversionista extranjero (Zuleta y Filippini, 2014).

La variable inestabilidad tributaria es una variable cualitativa (Dummy), para la construcción de la misma se ha tomado en consideración las reformas tributarias que se han presentado en el país. Donde se estableció valores de 0 y 1. El valor 0, indica que no ha existido reformas en los tributos, mientras que el valor 1, significa que si han existido cambios en los tributos durante el periodo establecido.

2.6 SUPUESTOS DEL MODELO ECONOMETRICO DE REGRESIÓN LINEAL

Según Lind, Marchall y Wathen (2008), para aplicar de forma correcta un modelo de regresión lineal, es importante tener en consideración los siguientes supuestos:

2.6.1 Linealidad de los datos o transformaciones no lineales

Con este supuesto se pretende determinar la relación lineal entre la variable dependiente y el conjunto de variables independientes, suposición que se la evalúa a través de diagramas de dispersión y gráficos de residuos.

Un residuo, se calcula mediante la ecuación de regresión múltiple para cada observación en un conjunto de datos, considerando que la mejor recta de regresión es la que se intersecta en el centro de los datos del diagrama de dispersión. Además, el gráfico de los residuos ayuda a evaluar la linealidad de la ecuación de regresión múltiple, para comprobar si se cumple con el supuesto de linealidad los residuos se trazan en el eje vertical frente a la variable del factor de predicción (Lind, Marchall, y Wathen, 2008).

2.6.2 Distribución normal de los errores

En este supuesto los errores deben seguir una distribución de probabilidad normal, es decir, los datos obtenidos deben distribuirse de manera uniforme alrededor de la línea de regresión. Para comprobar si se cumple con este supuesto, la probabilidad debe ser mayor a 0.05 caso contrario no es válido, para ello se realiza un histograma (Lind, Marchall, y Wathen, 2008).

2.6.3 Varianza constante de los errores (Homocedasticidad)

Según Lind, Marchall y Wathen (2008), este supuesto conocido también como el de homocedasticidad, indica que la variación respecto a los valores anticipados es constante. Este supuesto implica, que la variación de los residuos debe ser uniforme en todo el rango de los valores pronosticados, es decir, que el tamaño de los residuos es independiente del tamaño de los pronósticos.

Para verificar si se cumple con este supuesto la probabilidad debe ser mayor a 0,05, caso contrario no se cumple. Para ello, se utiliza el test de White, que es un estadístico utilizado para detectar este tipo de problema.

2.6.4 No existencia de multicolinealidad

En un modelo econométrico se presenta la multicolinealidad cuando las variables independientes están correlacionadas, lo cual dificultan las inferencias acerca de los coeficientes de regresión individuales y sus efectos sobre la variable dependiente.

En la evaluación de una ecuación de regresión múltiple, para reducir los efectos de la multicolinealidad, es preciso seleccionar cuidadosamente las variables independientes incluidas en el modelo. La regla general para detectar este tipo de problema es, que si el número de la condición toma valores entre 20 y 30, existe multicolinealidad, caso contrario valores menores a 20 y 30 no presenta este tipo de problema (Lind, Marchall, y Wathen, 2008).

2.6.5 Residuos no correlacionados

Supuesto conocido también como el de independencia de la variable aleatoria, que pretende determinar si los residuos están correlacionados, para comprobar esto se emplea el estadístico de Durbin-Watson que proporciona información sobre el grado de independencia existente entre los residuos.

Para detectar la presencia de autocorrelación, el estadístico Durbin-Watson comprende valores entre 0 y 4, y toma el valor 2 cuando los residuos son independientes. Los valores menores a 2 indican que existe una autocorrelación positiva, mientras que valores mayores a 2 presentan una correlación negativa. Cuando los residuos toman valores entre 1.5 y 2.5 se asume que no existe problemas de autocorrelación (Lind, Marchall y Wathen, 2008).

3 FUNDAMENTACIÓN LEGAL

La Constitución de la República del Ecuador respecto a la inversión extranjera directa determina:

El Estado promoverá las inversiones nacionales y extranjeras, y establecerá regulaciones específicas de acuerdo a sus tipos, otorgando prioridad a la inversión nacional. Las inversiones se orientarán con criterios de diversificación productiva, innovación tecnológica, y generación de equilibrios regionales y sectoriales. La inversión extranjera directa será complementaria a la nacional, estará sujeta a un estricto respeto del marco jurídico y de las regulaciones nacionales, a la aplicación de los derechos y se orientará según las necesidades y prioridades definidas en el Plan Nacional de Desarrollo, así como los diversos planes de desarrollo de los gobiernos autónomos descentralizados (Art, 339).

El Código de la Producción, Comercio e Inversiones, referente a la inversión extranjera directa dispone:

Art 17: Tuto no discriminatorio: Los inversionistas, nacionales y extranjeros, gozarán de igualdad de condición, respecto a la administración, operación, expansión y transferencia de sus inversiones, y no serán objeto de medidas arbitrarias o discriminatorias. Las inversiones y los inversionistas extranjeros gozarán de protección y seguridades plenas, es decir que tengan la misma protección que tienen los ecuatorianos dentro del territorio nacional.

Las inversiones extranjeras tendrán un rol de complementación directa en los sectores estratégicos de la economía, que necesiten inversión y financiamiento, para lograr los objetivos del Plan Nacional de Desarrollo y con sujeción a la legislación aplicable. En los diferentes sectores de la economía, los inversionistas extranjeros podrán participar directamente sin necesidad de autorización adicional a las previstas para los inversionistas nacionales.

Art 19: De los derechos de los inversionistas:

- a. Libertad de producción y comercialización de bienes y servicios lícitos, y a la libre fijación de precios, a excepción de aquellos cuya producción y comercialización estén regulados por la ley.

- b. Acceso a los procedimientos administrativos y de acciones de control que establezca el Estado, para evitar cualquier práctica especulativa o de abuso de posición de dominio en el mercado y otras prácticas de competencia desleal.
- c. Libertad de importación y exportación de bienes y servicios, a excepción de aquellos límites establecidos por la normativa vigente y de acuerdo a lo que establezcan los convenios internacionales de los que el país forma parte.
- d. Libre transferencia al exterior, en divisas, de las ganancias periódicas, o utilidades que provengan de la inversión extranjera registrada, una vez cumplidas las obligaciones concernientes a la participación de los trabajadores, las obligaciones tributarias y demás que correspondan, conforme lo establecido en las normas legales.
- e. Libre remisión de los recursos que se obtengan por la liquidación total o parcial de las empresas en las que se haya realizado la inversión extranjera, o por la venta de las acciones, participaciones o derechos adquiridos en razón de las inversiones efectuadas, una vez cumplidas las obligaciones tributarias y otras responsabilidades, conforme lo establecido en las normas legales.
- f. Libertad para adquirir o enajenar acciones, participaciones o derechos de propiedad sobre su inversión a terceros, en el país o en el extranjero, cumpliendo las formalidades previstas por la ley.
- g. Libre acceso al sistema financiero nacional y al mercado de valores para obtener recursos financieros de corto, mediano y largo plazo.

Art.20.- Régimen tributario: En materia impositiva, las inversiones nacionales y extranjeras estarán sujetos al mismo Régimen Tributario, con las excepciones previstas en este código.

Art.21.- Normas obligatorias: Los inversionistas nacionales y extranjeros y sus inversiones están sujetos, de forma general, a la observancia y fiel cumplimiento de las leyes del país, y en especial, de las relativas a los aspectos laborales, ambientales, tributarios y de seguridad social vigentes.

e. MATERIALES Y MÉTODOS

1. MATERIALES

Los materiales que se utilizaron para el desarrollo del presente trabajo investigativo, fueron los siguientes:

- Equipos de computación: computador portátil, impresora.
- Suministro de oficina: Carpetas de perfil, lápices, esferográficos, impresiones, anillados, empastados, resmas de papel bond.A4.
- Equipos de oficina: calculadora, flash memory.

2. TIPO DE INVESTIGACIÓN

2.1 DESCRIPTIVA

La investigación realizada fue de tipo descriptiva, debido a que permitió analizar y caracterizar la relación de causalidad entre la inversión extranjera directa y una serie de variables que están relacionadas.

2.2 CORRELACIONAL

La investigación fue de tipo correlacional, porque permitió establecer el grado de relación que existe entre la inversión extranjera directa sobre el crecimiento económico, riesgo país, inflación, costos laborales, desempleo e inestabilidad tributaria.

3. MÉTODOS

El presente trabajo investigativo se sustentó en el método científico, utilizando algunas de sus modalidades, tales como:

3.1 INDUCTIVO

Este método permitió elaborar las conclusiones generales para cada objetivo de la investigación, en base a la información recopilada y mediante cálculos estadísticos y econométricos, se pudo contrastar los resultados obtenidos y verificar cada uno de los supuestos del modelo econométrico.

3.2 DEDUCTIVO

El método se lo utilizó en la identificación de las diferentes variables a utilizarse en el modelo de regresión lineal, permitiendo de esta forma la caracterización de las variables más influyentes sobre la inversión extranjera directa, y de esta manera se definió adecuadamente el modelo econométrico a utilizar.

3.3 SINTÉTICO

Este método permitió extraer de entre los resultados y la discusión, los elementos más importantes, que fueron la base para determinar las conclusiones generales y proponer las recomendaciones.

3.4 ANALÍTICO

Método que se lo utilizó en apartados como resultados y discusión, con la teoría obtenida en la revisión de literatura y con el adecuado uso de los diferentes programas estadísticos, se seleccionó las variables propicias para la elaboración del modelo econométrico de regresión lineal múltiple, de igual forma, mediante los resultados obtenidos del trabajo investigativo se requirió a la utilización de este método para determinar las respectivas conclusiones y recomendaciones.

3.5 ESTADÍSTICO

Se lo empleó para procesar la información de cada variable de estudio, para ello se utilizó como herramientas los programas estadísticos Excel y Stata, después se pudo extraer los resultados que permitieron realizar las conclusiones y recomendaciones respecto al tema de análisis.

5. TÉCNICAS ESTADÍSTICAS E INSTRUMENTOS DE RECOLECCIÓN DE DATOS

5.1 TÉCNICAS INVESTIGATIVAS

5.1.1 Bibliográfica

Esta técnica permitió la elaboración de la fundamentación teórica de la investigación, ya que se obtuvo referencias de fuentes secundarias como libros, revistas, publicaciones, artículos científicos, etc., tanto en bibliotecas virtuales como en las tradicionales que permitieron recolectar la información necesaria para el desarrollo del presente trabajo investigativo.

5.1.2 Estadística

Esta técnica se la utilizó para procesar la información a través de herramientas o programas estadísticos, tales como Excel, que permitió extraer los resultados que fueron presentados en gráficos y tablas.

5.1.3 Econométrica

Técnica que se la empleó para definir y cuantificar la relación existente entre las variables que se incluyeron en el modelo econométrico, mediante datos extraídos de los registros del Banco Central del Ecuador, utilizando una serie trimestral desde 2000 al 2015, con un total de 63 observaciones.

5.2 INSTRUMENTOS DE RECOLECCIÓN DE DATOS

5.2.1 Ficha Bibliográfica

La ficha bibliográfica, se la utilizó para hacer referencia los datos de identificación de los libros o documentos escritos sobre el tema investigado, además permitió clasificar y organizar toda la información con el fin de facilitar su búsqueda. Este instrumento se lo presenta en el anexo 2.

5.2.2 Paquetes informáticos

Se los utilizó para facilitar el proceso de recolección de datos a través del programa estadístico “STATA” y mediante la hoja de cálculo de “Microsoft EXCELL”.

5.2.2.1 Stata

Este programa estadístico se lo empleó con la finalidad de correr el modelo econométrico de regresión lineal múltiple, ya que por medio de los comandos utilizados en la base de datos, proporcionó valores estadísticos relevantes para la estimación del modelo de regresión de la inversión extranjera directa.

5.2.2.2 Microsoft Excel

Programa que se lo utilizó para graficar y realizar tablas de datos que fueron empleados en el trabajo investigativo.

6 TRATAMIENTO DE LOS DATOS

6.1 TABULACION

Los datos estadísticos extraídos de las bases de datos de fuentes secundarias fueron ordenados, graficados y tabulados en función de los objetivos específicos del presente trabajo investigativo.

6.2 ANÁLISIS

A partir del resultado obtenido y mediante la aplicación de las técnicas investigativas se procedió a analizar los resultados, en función de los tres objetivos específicos.

f. RESULTADOS

1. PARA EL OBJETIVO ESPECÍFICO 1

Determinar la evolución de la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, periodo 2000-2015.

1.1 Inversión Extranjera Directa en América del Sur, periodo 2000-2015.

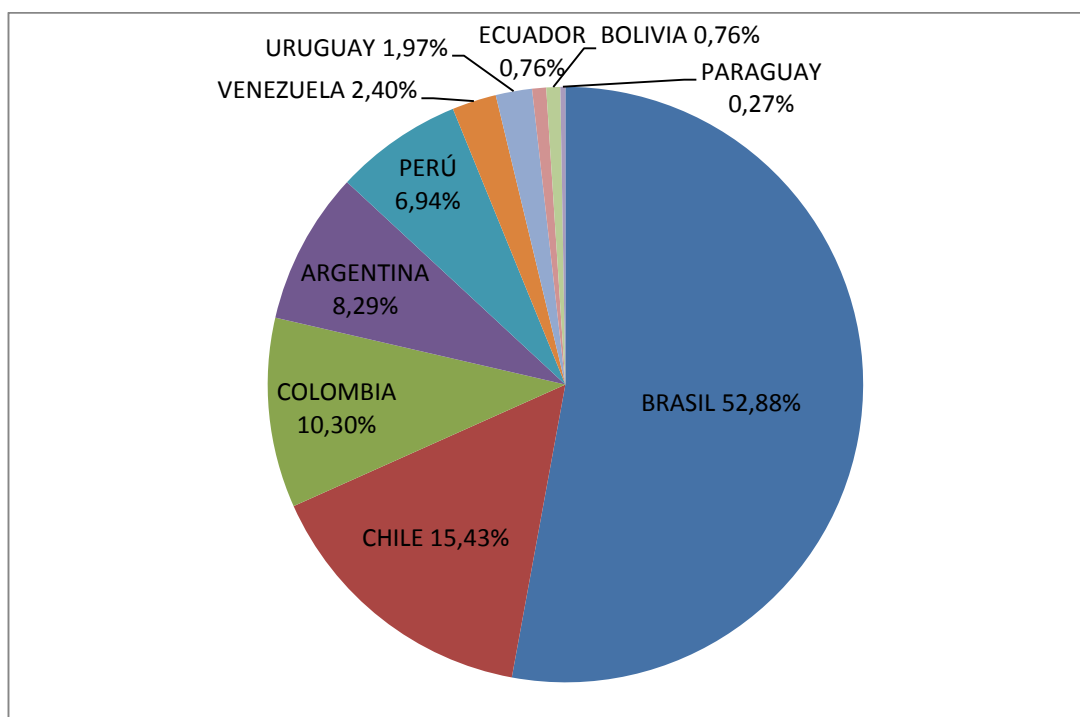


Figura 1. Inversión Extranjera Directa en América del Sur, periodo 2000-2015 (porcentaje)
Fuente: Base de datos del Banco Mundial, 2000-2015.

Análisis

En la figura 1, se puede observar que durante los años 2000-2015, Brasil es el principal país receptor de inversión extranjera directa, registrando el 52,88% del total recibido en la región Sudamericana, debido a que, según informe emitido por el Banco Santander (2016), el país posee un gran mercado interno de casi 200 millones de habitantes, fácil acceso a las materias primas, gran reserva de mano de obra en todos los niveles educativos, apertura al comercio internacional y además cuenta con una economía diversificada, convirtiéndose en factores muy atractivos para los inversionistas extranjeros.

Chile, durante el periodo de estudio ha registrado el 15,43% del monto total recibido, seguido de Colombia y Argentina con el 10,30% y 8,29% respectivamente. Según informe de la CEPAL, estos países son atractivos por los inversionistas extranjeros, debido a que poseen una economía estable, perspectivas de crecimiento económico, bajo nivel de riesgo país, infraestructuras de alto nivel, y además, cuentan con apertura al mercado mundial por los diferentes acuerdos comerciales que poseen.

Ecuador, Bolivia y Paraguay han registrado lo valores más bajos por concepto de inversión extranjera directa correspondientes a 0,76%, 0,76% y 0,27% respectivamente, convirtiéndose en las economías que menor cantidad de capitales extranjeros han obtenido en la región Sudamericana.

1.2 Principales países inversionistas en el Ecuador, periodo 2000-2015.

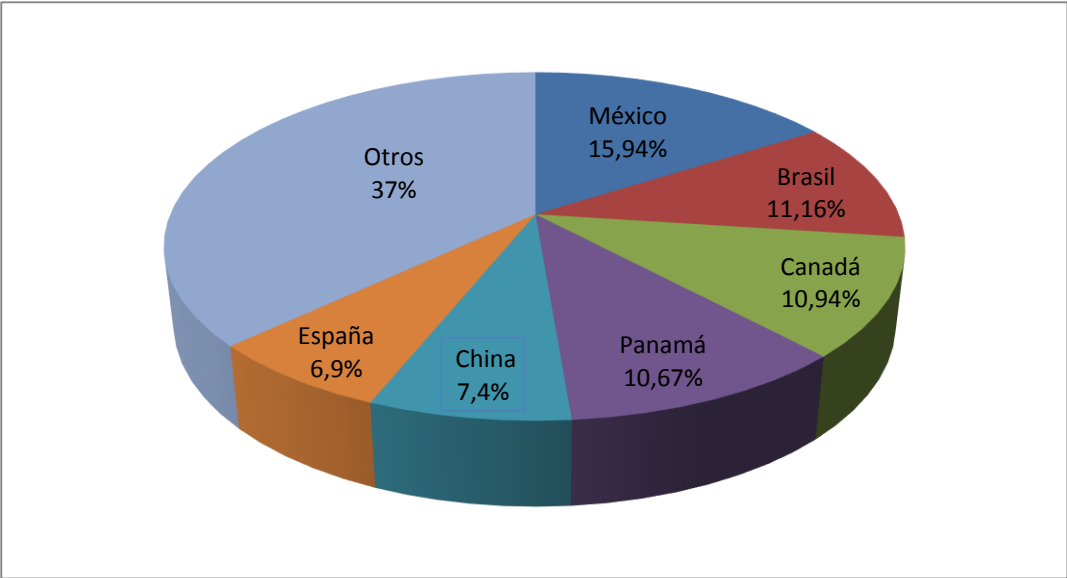


Figura 2. Países inversionistas en el Ecuador, periodo 2000-2015 (porcentaje)
Fuente: Base de datos del BCE, 2000-2015.

Análisis

En la figura 2, se puede apreciar que durante el periodo 2000-2015, los principales países inversionistas en el Ecuador fueron México, Brasil, Canadá, Panamá, China y España, con valores correspondientes a 15,94%, 11,16%, 10,94%, 10,67%, 7,4% y 6,9% respectivamente. A su vez, las actividades económicas atractivas para estas

naciones son explotación de minas y canteras, transporte almacenamiento y comunicación, industria manufacturera y el comercio. El 37% restante, corresponde a las inversiones realizadas por otros países del resto del mundo, que desembolsan sus capitales en los diferentes sectores económicos productivos con los que cuenta la economía ecuatoriana.

1.3 Inversión Extranjera Directa por modalidad de transacción.

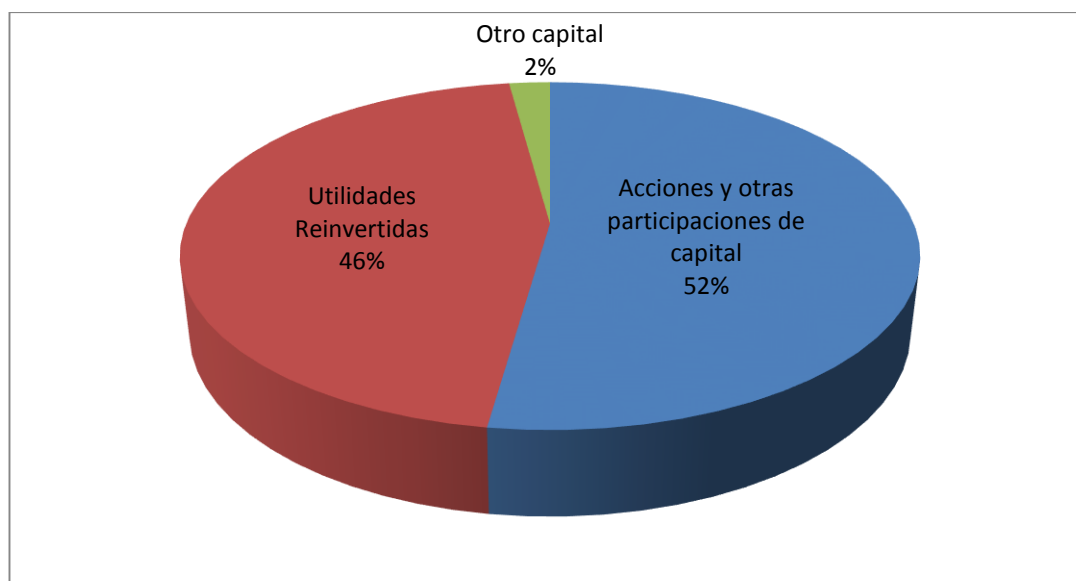


Figura 3. Inversión Extranjera Directa por modalidad de transacción, periodo 2000-2015 (porcentaje)

Fuente: Base de datos del BCE, 2000-2015.

Análisis

En lo que se refiere a la inversión extranjera directa por modalidad de transacción, en la figura 3, se puede observar que más de la mitad (52%) de los capitales extranjeros que ingresan al país, se los realiza en la compra de acciones, aportes de capitales o constituciones de empresas, mientras que el 46 % se lo hace en utilidades reinvertidas y el 2% restante, corresponde a otro capital, que comprende a los préstamos que realizan las empresas matrices a las filiales.

1.4 Evolución de la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, periodo 2000-2015

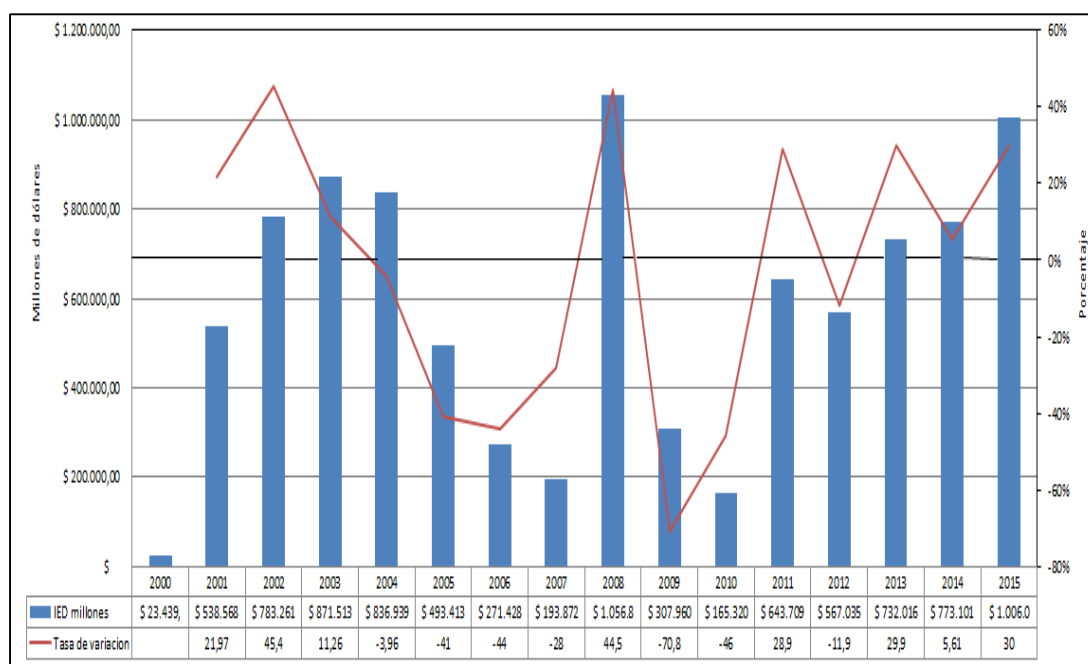


Figura 4. Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, periodo 2000-2015 (millones de dólares y tasa de variación)

Fuente: Base de datos del BCE, 2000-2015.

Análisis

Se entiende por inversión extranjera directa, a la entrada de capitales que realiza una persona natural o jurídica en un país extranjero, con el propósito de crear nuevas plantas productivas o participar en empresas ya establecidas, para conformar una filial de la compañía inversora.

Año 2000

Como se observa en la figura 4, la inversión extranjera directa en el país ha presentado un comportamiento fluctuante, es así, que en el año 2000, el monto percibido por la cuenta de IED fue de 23.439 millones de dólares. Según informe del BCE N° 21.b, los capitales extranjeros en ese año fueron bajos debido a los efectos de la crisis económica que se suscitó en el país, motivo por el cual los inversionistas extranjeros desinvertieron sus capitales de los diferentes sectores económicos, especialmente en la actividad de explotación de minas y canteras. Además, en ese

año se registraron desinversiones en las actividades correspondientes a la construcción, electricidad, gas y agua e industria manufacturera.

Año 2001

En el año 2001, como se observa en la figura 4, el monto percibido por la cuenta de inversión extranjera directa fue de 538.568 millones de dólares, presentando un crecimiento anual de 21,97%. De acuerdo al informe del BCE N° 4609, este incremento se presentó debido a que el dólar como moneda del país, generaba confianza y estabilidad a los inversionistas extranjeros. Es así que, la actividad económica que contribuyó al incremento de la cuenta en ese año fue la explotación de minas y canteras, la misma que registró el 50% del monto total recibido durante ese periodo, hecho ocasionado por la construcción del Oleoducto de Crudos Pesados (OPC). Según el mismo informe, otras de las actividades que contribuyeron al incremento de la cuenta fueron el comercio y transporte almacenamiento y comunicación, quienes registraron el 19% y 13% respectivamente

Año 2002

Para el año 2002 como lo indica la figura 4, el monto percibido por la cuenta de inversión extranjera directa fue de 783.261 millones de dólares, logrando un crecimiento anual de 45,4%, mayor a la tasa registrada en el año 2001 (21,97%). De acuerdo al informe emitido por la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL 2002), el incremento de los capitales extranjeros en ese año se debe a que la actividad de explotación de minas y canteras registró el 60% del monto total recibido, hecho ocasionado por los contratos petroleros que realizó la compañía Petroecuador, hacia las empresas Petrotrin, firma petrolera de Trinidad y Tobago, Oiltex firma comercializadora con base en Estados Unidos, y la compañía Shell y Coastal Petroleum, para la exploración de petróleo. Asimismo, otras de las actividades económicas que aportaron al incremento de la cuenta en ese año fueron los servicios prestados a las empresas y el comercio, quienes registraron el 12% y 14% del monto total recibido durante ese periodo.

Año 2003

En el año 2003, como lo indica la figura 4, el monto percibido por la cuenta de inversión extranjera directa fue de 871.513 millones de dólares, que significó un crecimiento anual del 11,26% respecto al año anterior. Según informe emitido por la CEPAL, este incremento se debe a que la actividad de transporte almacenamiento y comunicación percibió la mayor cantidad de capitales extranjeros, debido a la entrada de las operadoras de telefonía móvil OTECEL Y CONECEL, quienes registraron el 50% del total de las inversiones realizadas en ese año. Así mismo, otra de la actividad que contribuyó al incremento de la cuenta fue la industria manufacturera, ya que en ese año registró el 19% del total recibido, esto a consecuencia por la entrada de varias empresas transnacionales que invirtieron especialmente en la industria de alimentos y bebidas.

Año 2004

Para el año 2004, el monto percibido por la cuenta de inversión extranjera directa fue de 836.939 millones de dólares, presentando una disminución de -3,96%, respecto al año 2003 (11,26%) (Ver figura 4). Según informe emitido por la CEPAL, la reducción de los capitales extranjeros en ese año se debe a que el Consejo Nacional de Telecomunicaciones no logró concretar los procesos de renegociación con las principales empresas telefónicas que ingresaron al país como son CONECEL (Porta) y OTECEL (Movistar). Además, la actividad explotación de minas y canteras en ese período registró importantes inversiones, debido a que la empresa China Changqing Petroleum Exploration Bureau (CPEB), desembolsó capitales para la perforación de siete pozos e infraestructura relacionada en los campos Atacapi-Parahuacu para la extracción de petróleo. Por lo que el sector registró el 40% de las inversiones extranjeras realizadas en el país.

Año 2005

En el año 2005, como lo muestra la figura 4, el monto percibido por la cuenta de inversión extranjera directa fue de 493.413 millones de dólares, que significó una disminución de -41% respecto al año anterior. De acuerdo al informe de la CEPAL,

la reducción de los capitales extranjeros en ese año se debe a que el Estado declaró en caducidad los contratos con la compañía petrolera Occidental, el cual afectó al principal sector económico captador de capitales extranjeros en el país como lo es el de explotación de minas y canteras. Además, pese a la disminución de los capitales extranjeros en ese año el sector servicios prestados a las empresas, industria manufacturera y el comercio registraron en conjunto el 15% del monto total recibido.

Año 2006

El monto percibido por la cuenta de inversión extranjera directa en el año 2006, como lo indica la figura 4, fue de 271.428 millones de dólares, presentando una disminución de -44% respecto al año anterior. De acuerdo a la información proporcionada por la CEPAL, la reducción de los capitales extranjeros en ese año se debe a la presencia de diferentes factores de trascendencia política, uno de ellos fue la reforma en la Ley de hidrocarburos, el cual otorga al Estado el 50% de participación en los ingresos resultantes del incremento no previsto en el precio del petróleo. Además, el Estado declaró la caducidad del contrato de participación para la exploración de hidrocarburos y explotación de petróleo a la compañía Occidental, motivo por el cual estos acontecimientos afectaron a la principal actividad captadora de capitales extranjeros como lo es el de explotación de minas y canteras.

Año 2007

En el año 2007, como lo muestra la figura 4, el monto percibido por la cuenta de inversión extranjera directa fue de 193.872 millones de dólares, presentando una disminución de -28% respecto al año anterior. Según informe de la CEPAL, la disminución de los capitales extranjeros en ese año fueron ocasionados por la caducidad de los contratos con la petrolera estadounidense Occidental, que afectó en gran medida a la actividad de explotación de minas y canteras, que es la principal captadora de capitales foráneos en el país, ya que una baja o desinversión de capitales, conduce a un resultado no favorable a la cuenta.

Año 2008

En el año 2008, el monto percibido por la cuenta de inversión extranjera directa fue de 1.056 millones de dólares, presentado un crecimiento anual del 44,5%, mayor a la tasa registrada en el año 2007 (-28%), convirtiéndose en el año en que mayor cantidad de capitales extranjeros han ingresado al país (Ver figura 4). De acuerdo al informe de la CEPAL, el incremento de los capitales extranjeros en ese año se debe por las millonarias cantidades de dinero que los inversionistas extranjeros destinaron hacia las diferentes actividades económicas del país. La principal actividad que contribuyó al crecimiento de la cuenta fue transporte, almacenamiento y comunicación, quien registró el 26% del monto total recibido, hecho ocasionado por la renovación de los contratos de concesión con las operadoras América Móvil (CLARO) y Telefónica (Movistar), quienes pagaron 700 millones de dólares para seguir prestando el servicio de telefonía móvil en el Ecuador. De este valor, 220 millones fueron cancelados por la multinacional española Telefónica y 480 millones por la mexicana América Móvil.

Además, según el mismo informe otras de las actividades económicas que contribuyeron al crecimiento de la cuenta en ese año fueron explotación de minas y canteras y la industria manufacturera registrando el 23% y 19% del monto total recibido durante ese año.

Año 2009

En el año 2009, como lo muestra la figura 4, el monto percibido por la cuenta de inversión extranjera directa fue de 307.960 millones de dólares, presentando una disminución de -70,8% respecto al año 2008 (44,5%). Según informe de la CEPAL, la reducción de los capitales extranjeros en ese año se debe a los efectos que dejó la crisis financiera internacional que no solo afectó al Ecuador si no al resto de economías del mundo. Además, en el mismo se realizaron reformas en la ley para la equidad tributaria, donde se establecen nuevos tratos a los inversionistas, esto ocasionó que la mayoría de actividades económicas presentaran una disminución de los capitales extranjeros.

Año 2010

Para el año 2010, como lo indica la figura 4, el monto percibido por la cuenta de inversión extranjera directa fue de 165.320 millones de dólares, presentando una disminución de -46% respecto al año anterior. La reducción de los capitales extranjeros en ese año, de acuerdo al informe de la CEPAL, se debe a que el Estado culminó el rediseño de los contratos con las grandes compañías petroleras, en donde estableció que las empresas dedicadas a la explotación de hidrocarburos, debían cancelar una tarifa determinada por cada barril extraído, que es fijado en función del precio mundial del petróleo, esto ocasionó que las empresas Brasileña Petrobras, Canadá Grande y Energy Development Corporation salieran del país, provocando una desinversión de capitales en la actividad de explotación de minas y canteras.

Año 2011

En el año 2011, como lo indica la figura 4, el monto percibido por la cuenta de inversión extranjera directa fue de 643.709 millones de dólares, mostrando un crecimiento anual de 28,9%, mayor a la tasa registrada en el año 2010 (-70,86%). Según informe de la CEPAL, la principal actividad que contribuyó al incremento de los capitales extranjeros en ese año fue la explotación de minas y canteras, quien registró el 50% del monto total recibido, esto a consecuencia de que las compañías multinacionales hispano-argentina Repsol-YFP, la chilena ENAP, la italiana Eni Agip Oily y las chinas Andes Petroleum y Petroriental, realizaron importantes inversiones en la perforación de nuevos pozos petroleros.

Según este mismo informe, otras de las actividades que contribuyeron al crecimiento de la inversión extranjera directa en ese año fueron, la industria manufacturera que registró el 19% del monto total recibido, hecho atribuible a que la compañía La Internacional S.A, desembolsó una gran cantidad de recursos en la producción de tela para confeccionar jeans, y la actividad comercio registro el 12%, debido a que, Tiendas Industriales Asociadas (TÍA), la mayor multinacional con presencia en esta actividad, realizó importantes inversiones en la apertura de nuevos locales comerciales en el país.

Año 2012

El monto percibido por la cuenta de inversión extranjera directa en el año 2012, como lo indica la figura 4, fue de 567.035 millones de dólares, presentando una disminución de -11,19% respecto al año 2011 (28,9%). De acuerdo al informe de la CEPAL, los capitales provenientes del exterior en ese año disminuyeron, debido a la renegociación de los contratos que realizó el gobierno con las grandes empresas petroleras que operaban en el país, el cual afectó a la principal actividad económica captadora de inversión extranjera como lo es explotación de minas y canteras. Además, otros de los factores que desalentó la inversión extranjera en el país fue el incremento que se presentó en el impuesto a la salida de divisas (ISD), que pasó del 2% al 5%.

Año 2013

Para el año 2013, como lo indica la figura, 4, el monto percibido por la cuenta de inversión extranjera directa fue de 732.016 millones de dólares, presentando un crecimiento anual de 29,9%, mayor a la tasa registrada en el año 2012 (-11,19%). De acuerdo al informe de la CEPAL, la actividad que contribuyó al incremento de los capitales extranjeros en ese año fue la explotación de minas y canteras, quién registró el 40% del monto total recibido, hecho ocasionado por las inversiones que realizaron las compañías Ecopetrol, Pemex, ENAP, entre otras, para trabajar conjuntamente con la petrolera estatal Petroamazonas en el mejoramiento de los niveles de producción del petróleo. Además, otras de las actividades que contribuyeron al crecimiento de la cuenta fueron la industria manufacturera, comercio, y la construcción.

Año 2014

En el año 2014, el monto percibido por la cuenta de inversión extranjera directa fue de 773.101 millones de dólares, presentando un crecimiento anual de 5,61% respecto al año anterior (Ver figura 4). Según informe de la CEPAL, la actividad que contribuyó al incremento de los capitales extranjeros en ese año fue la explotación de minas y canteras, quién registró el 35% del monto total recibido, esto a consecuencia por la adjudicación de diversos contratos a empresas internacionales para trabajar

conjuntamente con la compañía estatal Petroamazonas en la excavación de nuevas reservas de petróleo.

Según este mismo informe, otra de la actividad que contribuyó positivamente al incremento de la cuenta fue la industria manufacturera, quién registró el 12% del monto total recibido. Además, en el ámbito financiero, resalta la transacción de Promérica Financial Corporation de Panamá, que adquirió el 56% de las acciones del Banco de la Producción, el cuarto mayor del país.

Año 2015

Para el año 2015, como lo indica la figura 4, el monto percibido por la cuenta de inversión extranjera directa fue de 1.006 millones de dólares, presentando un crecimiento anual del 30%, mayor a la tasa registrada en el año 2014 (5,61%). De acuerdo al informe de la CEPAL, la actividad que contribuyó al incremento de la cuenta en ese año fue la explotación de minas y canteras, quién registró el 32% del monto total recibido, esto a consecuencia de que la empresa francesa Schulmberrger se suscribió a un contrato de servicios específicos para incrementar la producción diaria de barriles de petróleo en el campo Auca o más conocido como el bloque 61.

Según este mismo informe, otra de la actividad económica que contribuyó al incremento de la cuenta fue la industria manufacturera, quién registró el 14% del total de las inversiones extranjeras realizadas en ese año, debido a que la empresa mexicana Sigma Alimentos, perteneciente al grupo Alfa, adquirió la empresa de Elaborados Cárnicos (ECARNI), dedicada a la producción y comercialización de carnes frías. Además, en ese año se destacan las fusiones y adquisiciones transfronterizas como la compra del 64% de la Unión Cementera Nacional (UCEM) por la empresa peruana cementos Yura, parte del grupo Gloria. Asimismo, la empresa colombiana Grupo Odinsa tomó el control de la concesionaria del Aeropuerto Mariscal Sucre, mediante la compra del 46% de las acciones que pertenecía a la canadiense Aecon Group.

2 DEL OBJETIVO ESPECÍFICO 2

Determinar los principales sectores productivos donde se ha realizado mayor Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, periodo 2000-2015.

2.3 Inversión extranjera directa por sector económico productivo en Ecuador, periodo 2000-2015.

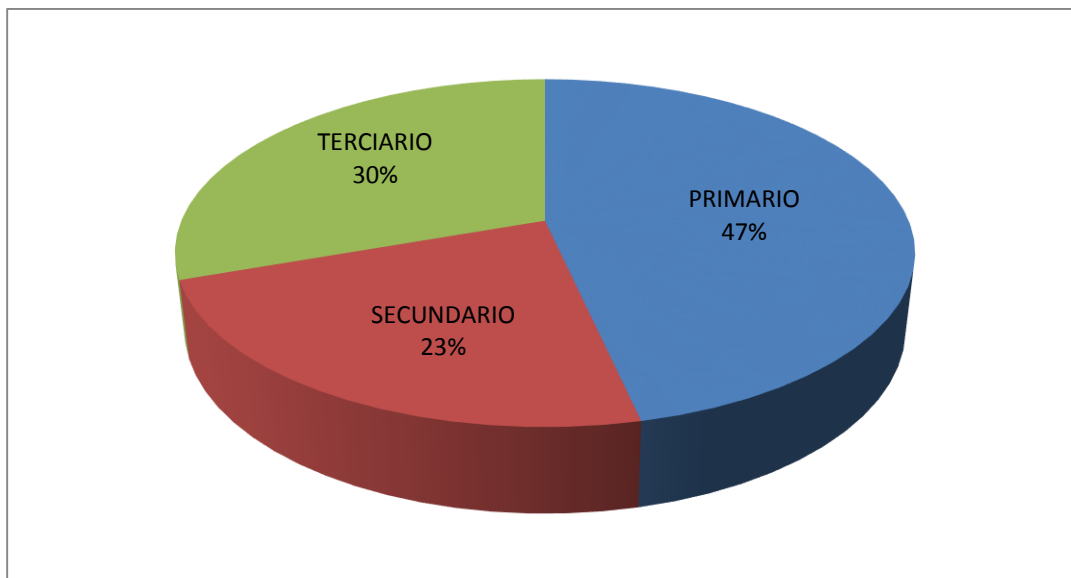


Figura 5. Inversión Extranjera Directa por sector productivo, periodo 2000-2015 (porcentaje)
Fuente: Base de datos del BCE, 2000-2015.

Análisis

Un sector productivo, se refiere a la clasificación de las actividades económicas, en función del tipo de proceso productivo que se encarga de la extracción de materias primas, transformación y la prestación de servicios.

En cuanto a los sectores productivos captadores de mayores flujos de inversión extranjera directa en el Ecuador, periodo 2000-2015, en la figura 5, se puede observar que el 47%, de los capitales provenientes del exterior se concentraron en el sector primario, el 30% de las inversiones extranjeras realizadas en el país corresponden al sector terciario o de servicios. Finalmente el 23%, comprende al sector secundario o industrial.

2.2 Especificación de los sectores económicos productivos captadores de inversión extranjera directa en Ecuador, periodo 2000-2015.

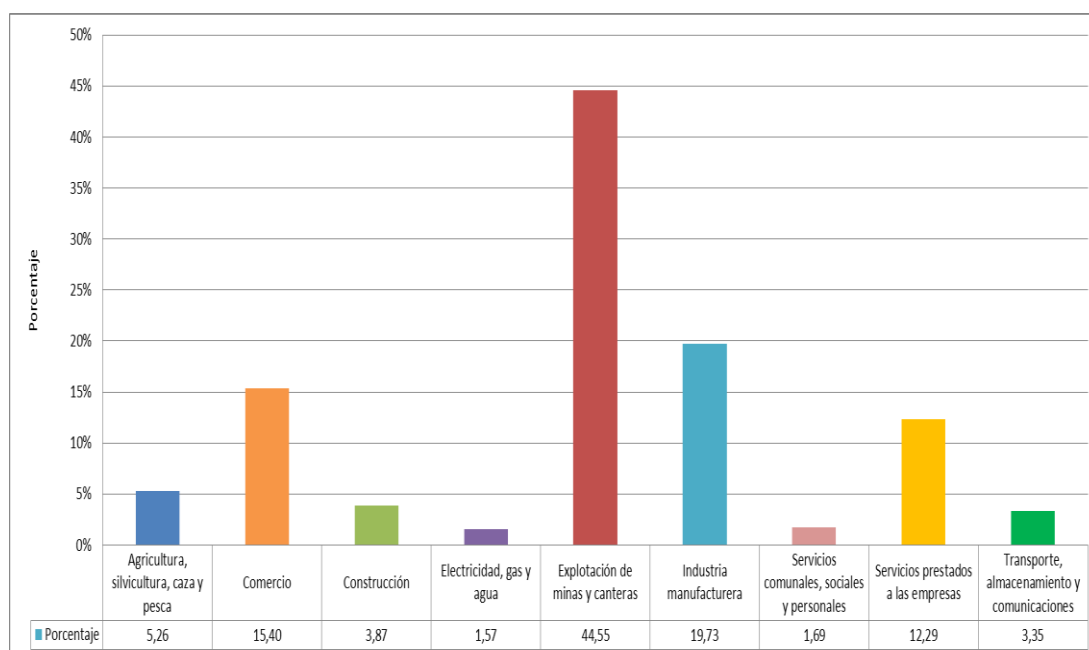


Figura 6. Inversión Extranjera Directa por actividad económica productiva, periodo 2000-2015 (porcentaje)

Fuente: Base de datos del BCE, 2000-2015.

Análisis

Como se observa en la figura 6, la actividad económica de explotación de minas y canteras durante el periodo de estudio ha registrado el 44,55% del total de las inversiones extranjeras realizadas en el país, valor equivalente a 4.129 millones de dólares (Ver anexo 7). Según informe del BCE, las inversiones extranjeras dentro de esta actividad se concentran especialmente en la explotación petrolera y minera, debido a los altos precios internacionales que presentan los recursos naturales, lo que ha motivado a las empresas transnacionales a instalarse en el país.

La industria manufacturera ha registrado el 19,73% del total de las inversiones extranjeras realizadas en el país durante el periodo de estudio, valor equivalente a 1.828 millones de dólares (Ver anexo 7). Según informe del BCE, esta actividad del sector secundario ha presentado un importante comportamiento durante el paso del tiempo, destacándose principalmente inversiones en la industria de alimentos y bebidas, industria pesquera, textil, maderera, jugos y conservas, extracto de aceites

vegetales, manufactura de metales, fabricación de vehículos automotores, remolques sus partes y piezas, entre otros.

La actividad comercio durante el periodo de estudio ha registrado el 15,40%, valor equivalente a 1.427 millones de dólares (Ver anexo7). Las ramas más representativas en esta actividad son; el comercio al por mayor y menor de alimentos y bebidas, prendas de vestir, calzado y cuero, artefactos electrónicos de uso doméstico y artículos de ferretería y pinturas, según informe del BCE.

La actividad servicios prestados a las empresas correspondiente al sector terciario, durante el periodo de estudio registró el 12.29% del total de las inversiones extranjeras realizadas en el país, valor equivalente a 1.139 millones de dólares (Ver anexo 7), que según informe del BCE, las principales ramas de actividad captadoras de capitales extranjeros en esta actividad han sido las finanzas y los servicios profesionales especialmente las áreas contables, ingenierías y consultorías.

Las actividades correspondientes a la agricultura, silvicultura caza y pesca, electricidad, gas y agua, servicios sociales, comunales y personales, construcción y el sector de transporte almacenamiento y comunicación, registraron en conjunto el 15.64% del total de las inversiones extranjeras realizadas en el país, valor equivalente a 1.459 millones de dólares (Ver anexo 7), convirtiéndose en las actividades que menor cantidad de capitales extranjeros han registrado durante el periodo de estudio.

2.4 Principales actividades económicas captadoras de Inversión Extranjera Directa, periodo 2000-2015

2.4.1 Explotación de minas y canteras

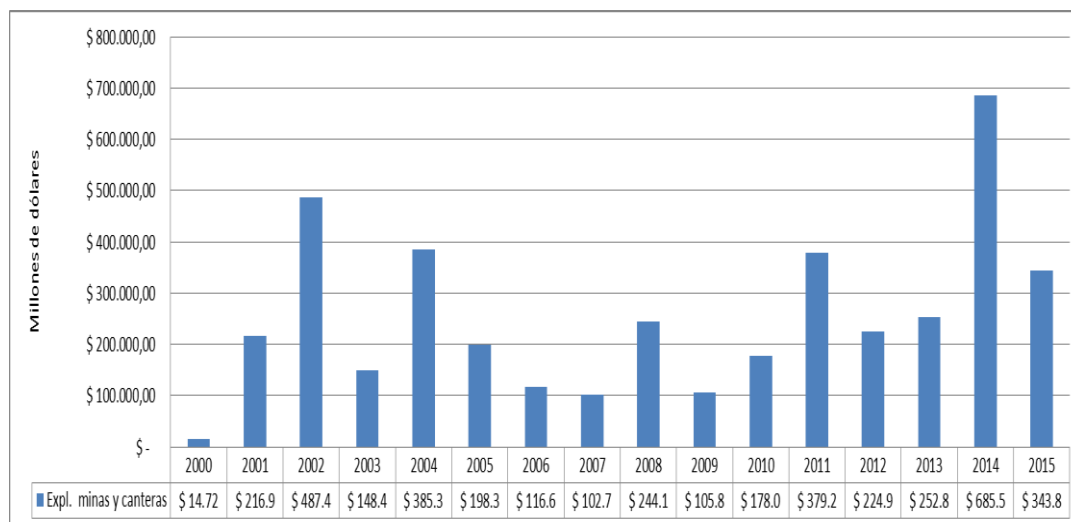


Figura 7. Inversión Extranjera Directa en la actividad explotación de minas y canteras, periodo 2000-2015 (millones de dólares)

Fuente: Base de datos del BCE, 2000-2015

Análisis

La actividad de explotación de minas y canteras, se refiere a la extracción de minerales que se encuentran en la naturaleza en estado sólido (carbón y minerales), líquido (petróleo) y gaseoso (gas natural).

Como se puede observar en la figura 7, los capitales extranjeros que ha obtenido la actividad de explotación de minas y canteras durante el periodo de estudio ha presentado un comportamiento fluctuante, es así que, después de la crisis económica que se presentó en el país, la inversión extranjera directa en esta actividad presenta un aumento progresivo hasta registrar en el año 2002 el valor de 487.4 millones de. Según informe del BCE N° 4612, el incremento de los capitales extranjeros que esta actividad presentó en ese año se debe a las inversiones realizadas por Estados Unidos para la explotación petrolera del Oleoducto de Crudos Pesados (OCP).

En el año 2003, como lo indica la figura 7, los capitales extranjeros que percibió la actividad de explotación de minas y canteras fueron de 148,4 millones de dólares,

mientras que para el año 2004 el monto percibido fue de 385.3 millones de dólares. Según informe del BCE, el incremento de los capitales extranjeros en ese año se presentaron debido a la entrada de la compañía petrolera China Chanqing Petroleum Exploration Bureau (CPEB), que realizó importantes inversiones en la perforación de siete pozos e infraestructuras relacionadas a los campos Atacapi-Parahuacu. A partir del año 2005, los capitales extranjeros percibidos por la actividad de explotación de minas y canteras disminuyen progresivamente hasta el año 2007, registrar el valor de 102.7 millones de dólares. La reducción de los capitales extranjeros, según informe de la CEPAL, fueron ocasionados por la declaración de caducidad de los contratos que realizó el Estado con la compañía petrolera Occidental.

Para el año 2008, los capitales extranjeros percibidos por la actividad de explotación de minas y canteras presentan un crecimiento, pasando de \$102.7 a 244.1 millones de dólares (Ver figura 7), debido a que la compañía estatal Petroamazonas realizó varios contratos con empresas petroleras privadas para la explotación de nuevos pozos petroleros, según informe del BCE. En el año 2009, los capitales extranjeros obtenidos por esta actividad fueron de 105.8 millones de dólares, presentando una disminución respecto al año anterior (Ver figura 7). Según informe del BCE N° 91953, la reducción de la IED en ese año se debe por la culminación de los contratos que realizó el Estado con las grandes compañías petroleras que operaban en el país como la Brasileña Petrobras, la Estadounidense Energy Development Corporation (EDC) entre otras.

La inversión extranjera directa en la actividad de explotación de minas y canteras a partir del año 2012, como lo indica la Figura 7, presenta un aumento progresivo hasta registrar en el año 2014 la cantidad de 685.5 millones de dólares, debido a que en ese año se adjudicaron diversos contratos a empresas internacionales para trabajar conjuntamente con la compañía estatal Petroamazonas en la explotación de nuevas reservas de petróleo, según informe de la CEPAL.

Finalmente en el año 2015, como lo indica la Figura 7, los capitales extranjeros que percibió la actividad de explotación de minas y canteras presentó una disminución pasando de 685.578 millones de dólares en 2014 a 343.8 millones en 2015. La reducción de los capitales extranjeros en ese año se presentó debido a la caída del

precio internacional del petróleo, que provocó una reducción en la producción de las empresas petroleras, según informe del BCE.

2.4.2 Industria manufacturera

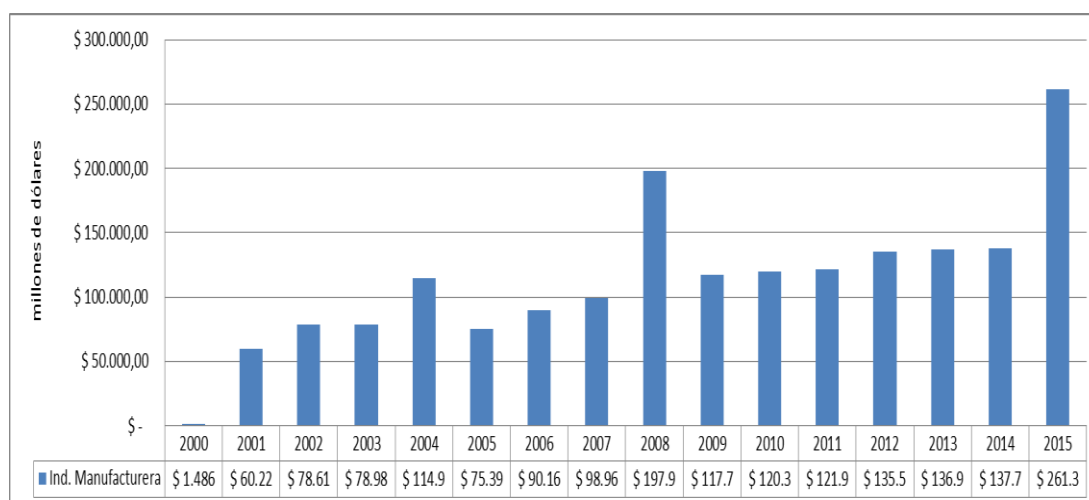


Figura 8. Inversión Extranjera Directa en la actividad industria manufacturera, periodo 2000-2015 (millones de dólares)

Fuente: Base de datos del BCE, 2000-2015.

Análisis

La industria manufacturera es aquella actividad que se dedica a la transformación de materias primas en productos y bienes terminados.

Como se observa la figura 8, los capitales extranjeros que ha percibido la actividad de industria manufacturera a partir del año 2001 aumentan progresivamente hasta registrar en el año 2004 el valor de 114.9 millones de dólares. Según informe del BCE N° 56, el incremento de esta actividad en ese año se presentó debido a la entrada de empresas multinacionales al país para operar en la industria de alimentos y bebidas.

En el año 2005, los capitales obtenidos por la actividad de la industria manufacturera fueron de 75,39 millones de dólares, presentando una disminución respecto al año anterior. A partir del año 2006, los capitales extranjeros percibidos por esta actividad presentan un aumento progresivo hasta el año 2008 registrar el valor de 197.9 millones de dólares. Según informe del BCE, este incremento se debe a que la

empresa General Motors Ómnibus S.A, realizó importantes inversiones para el desarrollo de nuevos productos, modificación, ampliación y adecuación de una planta de tecnología y para la adquisición de tecnologías de sistemas de computación.

En el año 2009, como lo indica la Figura 7, los capitales extranjeros percibidos por la industria manufacturera disminuyen pasando de 197.9 millones en 2008 a 117,7 millones en 2009. Según informe de la CEPAL, esta reducción fue provocada por las reformas en los tributos que en ese año se presentaron, especialmente en el Impuesto a la Salida de Divisas, ya que pasó del 0,5% al 1%. A partir del año 2010, los ingresos percibidos por la actividad de industria manufacturera aumentan progresivamente hasta el año 2015 registrar el valor de 261,3 millones de dólares. El incremento de los capitales extranjeros en ese año, según informe de la CEPAL, se debe a que la compañía de productos lácteos Holding- Tonicorp fue adquirida en su totalidad por la empresa mexicana Arca Continental registrando el 15% del total las inversiones realizadas en esta actividad.

2.4.3 Comercio

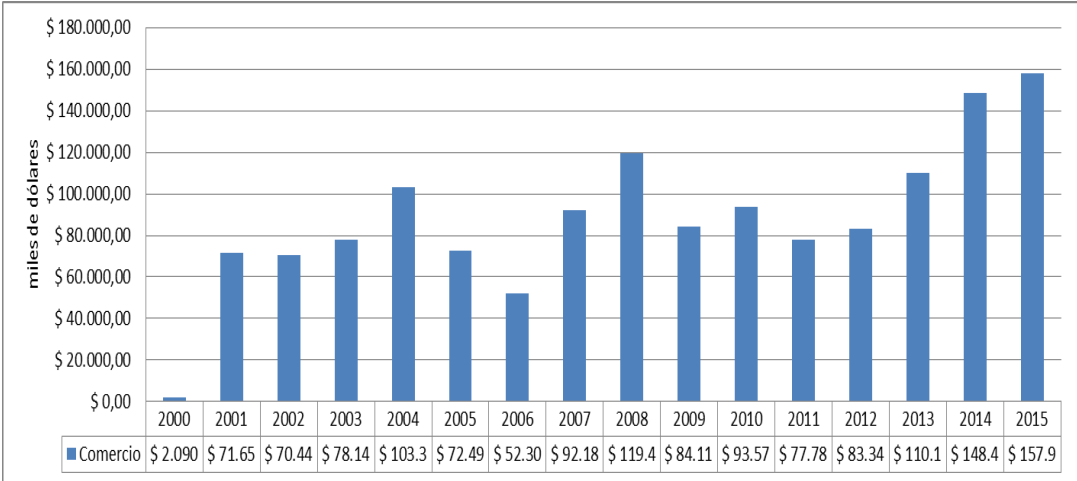


Figura 9. Inversión Extranjera Directa en la actividad comercio, periodo 2000-2015 (millones de dólares)

Fuente: Base de datos del BCE, 2000-2015

Análisis

La actividad comercio se refiere a las empresas que se dedican a la compra y venta al por mayor y menor sin transformación de todo tipo de productos y la prestación de servicios.

Como se observa en la figura 9, los capitales extranjeros que ha percibido la actividad comercio durante el periodo de estudio presentan un comportamiento inestable, es así que a partir del año 2000, la IED aumenta progresivamente hasta el año 2004 registrar el valor de 103.3 millones de dólares. Según informe del BCE, el incremento de los capitales extranjeros que presentó esta actividad durante ese año se debe a las inversiones realizadas por varias empresas en la construcción y ampliación de sus locales comerciales.

En el año 2005, los capitales extranjeros percibidos por la actividad comercio presentaron una disminución respecto al año anterior, registrando el valor de 72,49 millones de dólares (Ver figura 9). A partir del año 2006, la IED presenta un aumento progresivo hasta el año 2008 registrar el valor de 119.4 millones de dólares. De acuerdo a la información emitida por la CEPAL, esto se debe por el incremento de la demanda que en ese año se presentó en el comercio al por mayor y menor de alimentos y bebidas, y electrodomésticos. En el año 2009, los capitales extranjeros obtenidos por la actividad comercio fueron de 84.11 millones de dólares, presentando una disminución respecto al año anterior, debido a la crisis financiera que perturbó el funcionamiento normal del sistema bancario, privatizando a las empresas de crédito, según informe del BCE.

A partir del año 2011, los capitales extranjeros percibidos por la actividad comercio presentan un aumento progresivo hasta el año 2015 registrar el valor de 157.9 millones de dólares. El aumento de la IED en ese año fue producto de que el gobierno aplicó medidas con el propósito de disminuir las importaciones lo cual incidió positivamente en esta actividad. Además, en el mismo año varias compañías como la Corporación La Favorita (firma y dueña de la marca Supermaxi), Corporación el Dorado (Mi comisariato) entre otras, obtuvieron importante

financiamiento para aumentar su capital con el objetivo de expandir sus locales comerciales en el país, según informe de la CEPAL.

2.5 Servicios prestados a las empresas

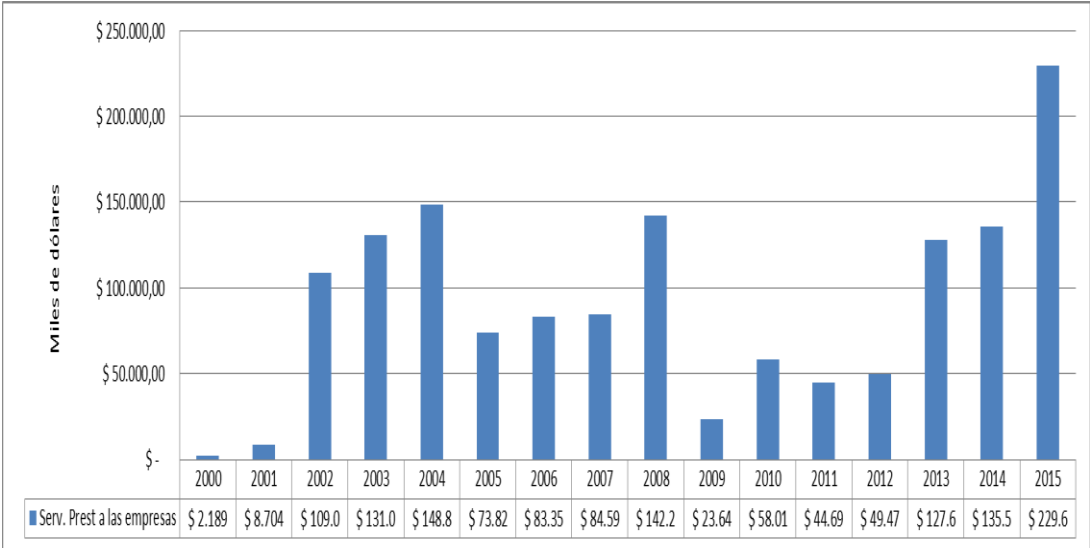


Figura 10. Inversión Extranjera Directa en la actividad servicios prestados a las empresas, periodo 2000-2015 (millones de dólares)

Fuente: Base de datos del BCE, 2000-2015.

Análisis

La actividad servicios prestados a las empresas es aquella que comprende actividades financieras, compañías de seguros, inmobiliarias, y servicios a empresas tales como: jurídicos, contables, informáticos, publicidad, seguridad etc.

Como se observa en la figura 10, los capitales extranjeros que ha recibido la actividad servicios prestados a las empresas presenta un comportamiento fluctuante, es así que a partir del año 2000, la IED aumenta progresivamente hasta registrar en el año 2004 el valor de 148.8 millones de dólares. Según informe del BCE N° 56, en ese año la actividad presentó un incremento debido a la entrada de empresas multinacionales en el país, para operar en actividades financieras, las mismas que registraron el 25% del total de las inversiones realizadas en esta actividad.

En el año 2005, los capitales extranjeros percibidos por esta actividad fueron de 73.82 millones de dólares, presentando una disminución respecto al año 2004 (148,8

millones de dólares). A partir del año 2006, la IED en la actividad servicios prestados a las empresas, presenta un aumento progresivo hasta el año 2008 registrar el valor de 142.2 millones de dólares (Ver figura 10). Según informe del BCE N° 603, este incremento se debe a que en ese año varias empresas financieras, de seguros, de consultoría entre otras, realizaron importantes inversiones en el país, las mismas que contribuyeron al incremento de los capitales extranjeros en esta actividad durante ese periodo.

Para el año 2009, los capitales percibidos por la actividad servicios prestados a las empresas fueron de 23.64 millones de dólares, presentando una disminución respecto al año anterior (ver Figura 10). De acuerdo a la información emitida por la CEPAL, la disminución de la IED en esta actividad, se debe a que en ese año se realizaron reformas tributarias especialmente en el Impuesto a la Salida de Divisas que presentó un incremento, pasando de 0,5% al 1%, ocasionando que los inversionistas extranjeros desinvirtan sus capitales en actividades relacionadas con las finanzas y seguros.

A partir del año 2011, los capitales extranjeros percibidos por la actividad servicios prestados a las empresas aumentan progresivamente hasta el año 2014 registrar el valor de 135.5 millones de dólares. Según informe de la CEPAL, este incremento se debe por la ejecución de la Ley del costo máximo efectivo, en el cual se generaron regulaciones aplicadas en relación al manejo de una sola línea de negocios por parte de las entidades financieras.

En el año 2015, los capitales extranjeros obtenidos por la actividad servicios prestados a las empresas presentan un incremento, pasando de 135.5 millones de dólares en 2014 a 229.6 millones de dólares en 2015 (Ver figura 10). El incremento de la IED en ese año se debe a que las actividades correspondientes a los servicios profesionales especialmente en áreas contables, ingenierías y consultorías registraron el 36% del monto total de las inversiones realizadas en esta actividad, según informe de la CEPAL.

3 DEL OBJETIVO ESPECÍFICO 3

Establecer el grado de relación que existe entre los factores determinantes de la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, a través de un modelo econométrico, periodo 2000-2015.

1.1 ESTIMACIÓN DEL MODELO ECONOMÉTRICO

Para la estimación del modelo econométrico se utilizó el coeficiente de regresión y se realizó el respectivo análisis.

1.1.1 Determinación del coeficiente de regresión

Tabla 1. Coeficientes del modelo de regresión

Regress	ied	PIB	Riesgopais	Inflación	salario real	Desempleo	Inestabilidad tributaria
Source	SS	df	MS	Number of obs = 64 F(6 ,57) = 83.16 Prob> F = 0.0000 R-squared = 0.8975 Adj R-squared = 0.8867 Root MSE = 0.34943			
Model	60.9242053	6	10.1540342				
Residual	6.95969087	57	.1220984				
Total	67.8838962	63	1.07752216				
	ied	Coef.	Std. Err	t	P>t	[95% Conf.	Interval]
	PIB	0.3507315	0.0792535	4.43	0.000	0.1920291	0.5094339
	Riesgopais	-0.1693833	0.0118201	-5.87	0.000	-0.0930523	-0.0457137
	Inflacion	-0.1284604	0.0233396	-8.52	0.000	-0.0217728	-0.0351479
	Salarioreal	0.1082254	0.2640239	1.07	0.002	0.2461567	0.8112407
	desempleo	-0.0857487	0.0333396	-5.57	0.000	-0.2525101	-0.1189872
	inestadadtributaria	-0.1381824	0.1248454	-1.11	0.001	-0.1118161	-0.3881809
	_cons	8.208559	4.177.158	1.97	0.000	0.1560248	165.732

Notas: R – squared, es el coeficiente de determinación R², que mide el grado de relación que presentan las variables establecidas; coef: son los coeficientes que definen la ecuación de regresión. Std. Err. ; Error estándar, que es la desviación estándar de la distribución muestral del estadístico; P (t), estadístico de la prueba t, que mide la significancia que presentan las variables. **Fuente:** Base de Datos del Banco Central del Ecuador, 2000-2015.

Una vez realizado el análisis previo de los datos y las variables, se presentan los resultados de la estimación del modelo econométrico, cuya forma funcional es lineal. También se pudo determinar que todas las variables explicativas seleccionadas

resultaron ser estadísticamente significativas y los coeficientes presentan los signos esperados.

Por lo tanto el modelo resultante que explica a la Inversión Extranjera Directa en función de sus determinantes es el siguiente:

$$\text{IED} = \beta_0 + \beta_1 (\text{PIB}) - \beta_2 (\text{riesgo país}) - \beta_3 (\text{Inflación}) + \beta_4 \text{ salario real} \\ - \beta_5 (\text{desempleo}) - \beta_6 (\text{Inestabilidad tributaria}) + u_i$$

$$\text{IED} = 8.20 + 0,357(\text{PIB}) - 0.1693(\text{r. país}) - 0.1284(\text{Infl.}) + 0.1082(\text{S. real}) \\ - 0.0857 (\text{Des.}) - 0.1381(\text{It.}) + u_i$$

Dónde:

IED: Inversión Extranjera Directa

PIB: Producto Interno Bruto, que mide el crecimiento económico.

R. País: Índice de riesgo país.

Infl.: Inflación, que mide el aumento general de los precios.

S. real: Salario real, que mide los costes laborales.

Des: Desempleo

It: Inestabilidad tributaria.

u_i : Perturbación del modelo que coge la información del modelo

Como se puede observar en la tabla 1, el modelo de regresión simple presenta un coeficiente de determinación de 0.8975, es decir las variables independientes (PIB, riesgo país, inflación, salario real, desempleo e inestabilidad tributaria) explican en un 89.75% la variación de la Inversión Extranjera Directa, por lo que existe una correlación alta entre las variables, ya que en su conjunto permitieron obtener un R2 significativo.

1.1.2 Análisis de las variables.

PIB: El coeficiente obtenido por esta variable es positivo y significativo, lo que representa una relación directa sobre la variación porcentual de la IED, es decir, que por cada incremento del 1% en el PIB, en promedio, la inversión extranjera directa va a aumentar en 0.35%, manteniendo los demás factores constantes.

Índice de riesgo país: El coeficiente obtenido por esta variable es negativo y significativo, lo que representa una relación inversa sobre la variación porcentual de la IED, es decir, que por cada incremento del 1% en el índice de riesgo país, la inversión extranjera directa va a disminuir en 0.16%, manteniendo los demás factores constantes.

Inflación: El coeficiente obtenido por esta variable es negativo y significativo, lo que representa una relación inversa sobre la variación porcentual de la IED, es decir, que por cada incremento del 1% en la tasa de inflación, la inversión extranjera directa va a disminuir en 0.12% manteniendo los demás factores constantes.

Salario real: El coeficiente obtenido por esta variable es positivo, por lo que presenta una relación directa sobre la variación porcentual de la IED, es decir, que por cada incremento del 1% en el salario real, la inversión extranjera directa va a aumentar en 0.10%, manteniendo los demás factores constantes.

Desempleo: El coeficiente obtenido por esta variable es negativo y significativo, por lo que presenta una relación inversa sobre la variación porcentual de la IED, es decir, que por cada incremento del 1% en la tasa de desempleo, la inversión extranjera directa va a disminuir en 0.08%, manteniendo los demás factores constantes.

Inestabilidad tributaria: El coeficiente obtenido por esta variable es negativo, por lo que representa una relación inversa sobre la variación porcentual de la IED, es decir, que si en el país no se mantiene un régimen tributario estable, la inversión extranjera directa va a disminuir en 0.13%, manteniendo los demás factores constantes.

1.2 Verificación de los supuestos al modelo econométrico de regresión lineal

1.2.1 Supuesto de Linealidad

Para evaluar al supuesto de linealidad se empleó una gráfica de los residuos, para comprobar si existe una relación lineal entre las variables independientes y la variable dependiente.

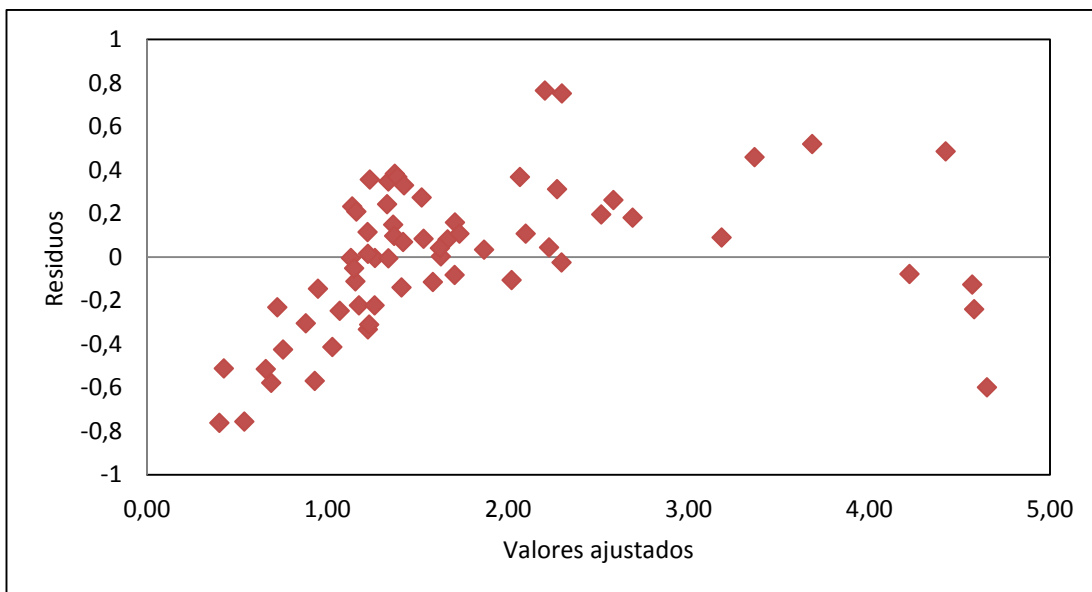


Figura 11. Gráfica de Residuos v Valores ajustados

Fuente: Base de datos del BCE, 2000-2015.

Como se puede observar en la figura 11, los residuos presentan una distribución aleatoria, de valores positivos y negativos, los puntos están concentrados alrededor de la línea trazada en el eje horizontal. Por lo tanto la gráfica si cumple con el supuesto de linealidad.

Adicionalmente se realizó la prueba de linealidad a través del estadístico F, para determinar si existe linealidad entre las variables. La prueba F se la realizó bajo las siguientes hipótesis:

H₀ : Existe linealidad en los parámetros

H₁ : No existe linealidad en los parámetros

Tabla 2. Prueba F

Ensayo unilateral	$\alpha = 0,05$ gl numerador = 6 gl denominador = $n-k-1 = 57$
F critico = 2,2625318	F calculado = 12,591587

Notas: α : probabilidad; gl: grados de libertad; F: variable aleatoria de la distribución Fisher

Fuente: Base de datos del BCE, periodo 2000-2015

Se acepta la hipótesis nula para valores de F mayores a 2,26, caso contrario se rechaza. Como se puede observar en la tabla 2, el F calculado es de 12,59, por lo tanto, se acepta la hipótesis nula y se concluye que si existe linealidad en los parámetros.

1.2.2 Supuesto de Normalidad

Para comprobar si se cumple con este supuesto, se realizó la prueba de asimetría y curtosis, que establece que los datos obtenidos se distribuyen de manera normal, si la probabilidad obtenida es mayor a 0,05. Para ello se planteó la hipótesis nula y la alternativa de la siguiente manera:

H₀ : Los errores se distribuyen de manera normal

H₁ : Los errores no se distribuyen de manera normal

Tabla 3. Prueba de asimetría y curtosis

```
. sktest res1
```

Skewness/Kurtosis tests for Normality					
Variable	Obs	Pr(Skewness)	Pr(Kurtosis)	adj chi2 (2)	joint Prob>chi2
res1	64	0.5134	0.7863	0.51	0.7747

```
. histogram res1, normal
(bin=8, start=-.76252091, width=.19097427)
```

Fuente: Base de datos del BCE, periodo 2000-2015

Como se puede observar en la tabla 3, la probabilidad obtenida es de 0.7747 y es mayor a 0.05, por lo tanto se acepta la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alternativa y se concluye que los errores se distribuyen de manera normal.

Adicionalmente, para comprobar si los errores se distribuyen de manera normal se realizó un histograma y la gráfica de probabilidad normal, las mismas se presentan a continuación:

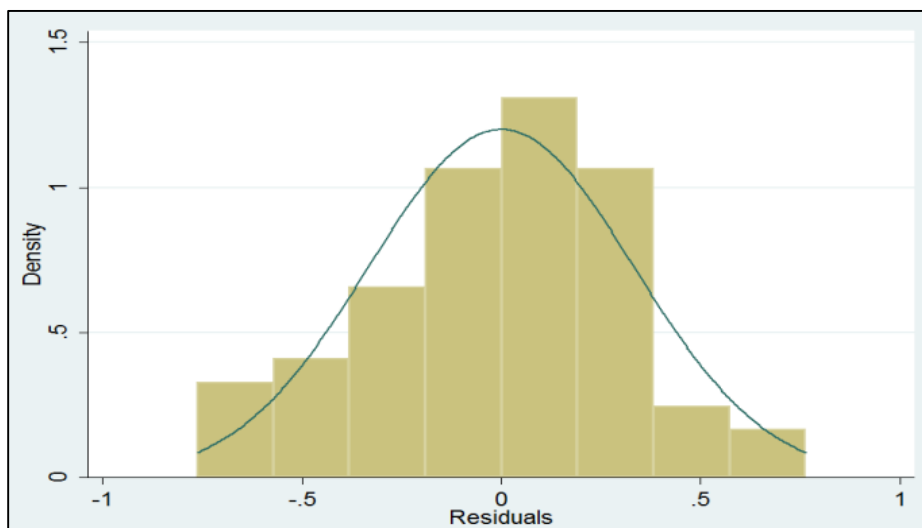


Figura 12. Histograma de los residuos
Fuente: Base de datos del BCE, 2000-2015

Como se aprecia en la figura 12, el histograma si presenta una distribución normal, ya que la curva tiene una forma de campana y es simétrica, por lo tanto los errores se distribuyen demanera normal.

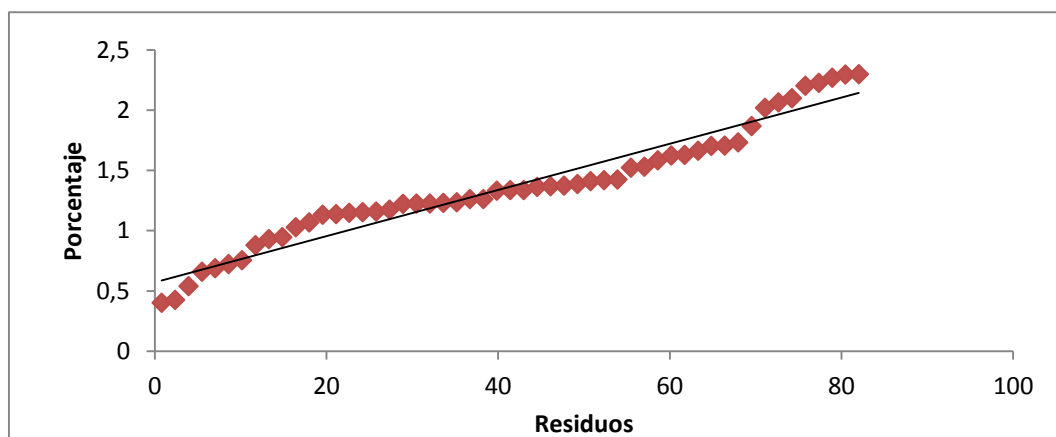


Figura 13. Gráfica de probabilidad normal de los residuos
Fuente: Base de datos del BCE, 2000-2015

Como se observa en la figura 13, los errores presentan una distribución normal, debido a que todos los puntos se encuentran concentrados alrededor de la línea de regresión, es decir que los residuos están normalmente distribuidos.

1.2.3 Supuesto de Homocedasticidad

Para evaluar este supuesto, se utilizó el test de White muy utilizado para detectar la presencia de heterocedasticidad en los modelos de regresión lineal, por lo cual establece que el valor calculado debe ser mayor a 0.05, para aceptar la hipótesis nula de la varianza constante. Par ello se plantea la hipótesis nula y alternativa de la siguiente manera:

H_0 : Existe homocedasticidad

H_1 : Existe heterocedasticidad

Tabla 4. Prueba White

```

. imtest, white

White's test for Ho: homoskedasticity
  against Ha: unrestricted heteroskedasticity

      chi2(26)      =      33.53
      Prob > chi2   =      0.1474

Cameron & Trivedi's decomposition of IM-test

```

Source	chi2	df	p
Heteroskedasticity	33.53	26	0.1474
Skewness	4.91	6	0.5553
Kurtosis	0.03	1	0.8683
Total	38.46	33	0.2358

Fuente: Base de datos del BCE, periodo 2000-2015

Una vez aplicado el test de White, como se observa en la tabla 4, el valor obtenido es de 0.2358, y dado que el valor de probabilidad es mayor a 0.05, se acepta la hipótesis nula y se concluye que existe homocedasticidad.

¹ **Asimetría:** medida que permite conocer si los datos se distribuyen de forma uniforme alrededor del punto central.

² **Curtosis:** Coeficiente que indica la cantidad de datos que se encuentran cercanos a la media, de tal manera que a mayor grado de curtosis, mas apuntada será la forma de la curva.

³ **Chi2:** Estadístico que se lo utiliza para contrastar las frecuencias observadas con las frecuencias esperadas, de acuerdo a la hipótesis nula.

1.2.4 Supuesto de Multicolinealidad

Para verificar si se cumple con este supuesto, se utilizó la prueba del factor de inflación de la varianza (VIF), el cual establece, que el problema de multicolinealidad se presenta cuando el número de la condición toma valores mayores a 30, caso contrario valores inferiores a 30 no se presenta este tipo de problema. Para ello se plantea la hipótesis nula y alternativa de la siguiente manera:

H_0 : Existe homocedasticidad

H_1 : Existe heterocedasticidad

Tabla 5. Factores de inflación de la varianza (VIF)

Variable	VIF	1/VIF
Desempleo	4.76	0.210114
Riesgopais	4.63	0.216085
Inflacion	3.27	0.305655
PIB	2.39	0.419176
salarioreal	1.70	0.587857
Estabilida~a	1.32	0.756200
Mean VIF	3.01	

Nota: VIF: Factor de inflación de la varianza;

Fuente: Base de datos del BCE, 2000-2015.

Como se observa en la tabla 5, el valor obtenido por el factor de inflación de la varianza (VIF), es de 3.01, inferior que el límite superior de 30, por lo que, se acepta la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alternativa, y se concluye que no existe problema de multicolinealidad.

⁴ **VIF:** Los factores de inflación de la varianza (VIF), miden en qué medida la varianza de los coeficientes de regresión estimados han sido incrementados, en comparación con un contexto en que las variables predictoras no están linealmente correlacionadas.

1.2.5 Supuesto de los residuos no correlacionados

Para comprobar si se cumple con el supuesto de los residuos no correlacionados o de independencia, se utilizó el estadístico Durbin-Watson que proporciona información sobre el grado de independencia existente entre las variables. Para detectar la presencia de autocorrelación el estadístico comprende valores entre 0 y 2, para valores cercanos a 2 se acepta la hipótesis nula y para valores lejanos a 2 se rechaza la hipótesis nula. Para ello se plantea la hipótesis nula y alternativa de la siguiente manera:

H_0 : No existe autocorrelación

H_1 : Existe autocorrelacion o correlación serial.

Tabla 6. Estadístico Durbin-Watson

```
. dwstat  
  
Durbin-Watson d-statistic( 7, 64) = 1.8111896
```

Fuente: Base de datos del BCE, 2000-2015

Como se observa en la tabla 6, el valor obtenido por el estadístico Durbin-Watson, es de 1.81, cercano a 2, por lo que se acepta la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alternativa, y se concluye que no existe problemas de autocorrelación.

g. DISCUSIÓN

La Inversión Extranjera Directa es una cuenta de gran importancia para la economía de un país, ya que impulsa al crecimiento económico mediante el desarrollo de nuevas industrias, creación de fuentes de empleo, transferencia de tecnología, entre otras, esto siempre y cuando las economías receptoras cuenten con un marco jurídico estable, que este encaminado a atraer capitales extranjeros para que se incorporen al desarrollo de las actividades económicas productivas.

Ecuador, al contar con una economía dolarizada depende mucho de cuentas externas para poder financiar la Balanza de Pagos, y una de ellas es la Inversión Extranjera Directa (IED), que durante los últimos años, los montos obtenidos por esta cuenta han sido bajos, debido a la presencia de diferentes factores que han influido en la atracción de inversiones extranjeras al país. De ahí la importancia del desarrollo del presente trabajo investigativo denominado “Factores determinantes de la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, periodo 2000-2015”.

1. EVOLUCIÓN DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL ECUADOR, PERIODO 2000-2015.

En el presente trabajo investigativo, en cuanto a la evolución de la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, durante el periodo 2000-2015, se debe señalar que en los años en que se registraron mayores porcentajes de crecimiento de la IED fueron, 2002, 2008 y 2015. En contraste, en los años 2009 y 2010, se evidenciaron las tasas más bajas.

Es importante señalar que en el año 2000, la cuenta de inversión extranjera directa registra el valor más bajo, debido a las desinversiones que se realizaron en los diferentes sectores económicos del país, ocasionados por la crisis económica. Sin embargo años después la cuenta presenta una tendencia creciente, hasta registrar en el año 2002 una tasa de crecimiento anual de 45,4%, debido por las inversiones realizadas en la actividad de explotación de minas y canteras que contribuyó al incremento de la cuenta en ese año. A partir del año 2004, los capitales extranjeros empiezan a disminuir hasta registrar en el año 2007 una tasa negativa de -28%, hecho

ocasionado por la caducidad de los contratos que tenía el país con las empresas petroleras, el cual afectó a la principal actividad económica captadora de capitales extranjeros como lo es explotación de minas y canteras. En el año 2008, la cuenta de inversión extranjera, presenta una tasa de crecimiento anual de 44,5% respecto al año anterior, resultado influenciado, en gran medida, por la entrada de grandes multinacionales de telefonía móvil tales como América Móvil y Telefónica.

Lo anteriormente concurda con la investigación realizada por Muñoz (2015), quien también concluyó que el año 2000 la cuenta de inversión extranjera directa registró el monto más bajo y que en el año 2008 los ingresos provenientes del exterior presentaron un incremento, registrando una tasa de crecimiento anual de 45%, siendo la actividad de transporte almacenamiento y comunicaciones la que mayor cantidad de dinero registró. Al respecto, en el estudio realizado por Solíz (2015), también señala que en el año 2008 la cuenta de inversión Extranjera Directa registró una tasa de crecimiento anual de 44,6%, debido a la renovación de los contratos de concesión con las operadoras de telefonía móvil que ingresaron al país.

Tras la presencia de la crisis financiera mundial, la creación del impuesto a la salida de divisas y la culminación de los contratos con grandes empresas petroleras, ocasionó que la cuenta de inversión extranjera directa en el año 2009 se vea afectada, registrando una disminución de -70,8% respecto al año anterior. En el año 2011, la entrada de grandes empresas multinacionales al país especialmente en actividades de explotación de minas y canteras e industria manufacturera provocó un incremento en la cuenta registrando, una tasa de crecimiento anual de 28,9%. A partir del año 2012, los capitales extranjeros que ingresaron al país aumentan progresivamente hasta registrar en el año 2015, una tasa de crecimiento anual de 30%, hecho atribuible por las inversiones realizadas en las diferentes actividades económicas tales como; construcción, industria manufacturera y el sector servicios prestados a las empresas.

Estos resultados concuerdan con lo establecido por el Ministerio Coordinador de Producción (2015), quien menciona que los ingresos que ha obtenido la cuenta de inversión extranjera directa durante los últimos años ha presentado un crecimiento estable, en comparación a los años anteriores, y que esto se ha presentado gracias a los nuevos contratos de inversión que se han realizado en las diferentes actividades

económicas con las que cuenta el país, logrando registrar en el año 2015 una tasa de crecimiento anual del 30,2%.

Por lo tanto, se puede decir, que la cuenta de Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, durante el periodo de estudio ha presentado un comportamiento acorde a los diferentes acontecimientos económicos, políticos y financieros que se han suscitado en el país, además, el irrespeto de los contratos por parte del Estado en cuanto a la explotación de recursos naturales y las constantes reformas tributarias han ocasionado que la cuenta de IED sea fluctuante.

2. PRINCIPALES SECTORES ECONÓMICOS PRODUCTIVOS DONDE SE HA REALIZADO MAYOR INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL ECUADOR, PERIODO 2000-2015

De los resultados de este objetivo, se puede deducir que durante el periodo 2000-2015 el sector económico productivo que ha recibido cerca de la mitad de los capitales provenientes del exterior fue el sector primario con el 47%. Respecto a este sector la actividad más representativa es la explotación de minas y canteras registrando el 44.55% del total de las inversiones extranjeras realizadas en el país.

Estos resultados se los puede comparar con un estudio realizado por Muñoz (2015), en su investigación sobre la Inversión Extranjera Directa y su impacto en el sector de explotación de minas y canteras, realizado en la ciudad de Guayaquil, quien señaló que el sector productivo con mayor participación de IED, es el primario, siendo la actividad de explotación de minas y canteras la más representativa, registrando el 42% del total de las inversiones realizadas en el país, valor cercano al obtenido en la presente investigación.

Con respecto al sector secundario, durante el periodo 2000-2015, ha registrado el 23% del monto total recibido, destacándose principalmente la actividad de industria manufacturera con el 19,73%, siendo la actividad más representativa dentro de este sector. Esto se puede confrontar con los resultados obtenidos por Muñoz (2015), quien también señala que la Industria manufacturera es otra de las actividades con mayor recepción de capitales extranjeros, quien ha recibido el 18% del total de las

inversiones realizadas, de la misma manera estos capitales se han visto motivados por los diferentes incentivos económicos que se han aplicado en beneficio de los inversionistas.

Por su parte el sector terciario o de servicios, durante el periodo de estudio, ha registrado el 30%, del total de las inversiones extranjeras realizadas en el país, donde las principales actividades económicas captadoras de flujos internacionales son el comercio (15.40%) y servicios prestados a las empresas (12.29%). Lo anterior se puede comparar con la investigación realizada por Muñoz (2015), quien llegó a establecer, que la actividad comercio registró el 14% del monto total recibido, y que el sector servicios prestados a las empresas representa un 10%, valores cercanos a lo obtenido en el presente trabajo investigativo.

Al respecto, Andrade (2013), quien abordó el periodo 2000-2011, también concluyó que los ingresos provenientes del exterior tienen una gran inclinación hacia la actividad de explotación de minas y canteras, debido a que la matriz productiva del país ha sido netamente petrolera, por lo que los inversionistas extranjeros no han presentado interés en invertir en las diferentes actividades con las que cuenta la economía ecuatoriana. La industria manufacturera es la segunda actividad en la cual se destinan los capitales foráneos, destacándose principalmente la industria de alimentos y bebidas.

Es importante mencionar que la Inversión Extranjera Directa entre los años 2000-2015 se ha concentrado principalmente en el sector primario, siendo la actividad explotación de minas y canteras la más representativa. Por lo tanto, se puede decir, que la estructura económica del Ecuador respecto a años anteriores sigue siendo la misma, debido a que no se ha logrado potencializar las diferentes actividades económicas, por lo tanto el país continúa dependiendo de la actividad de explotación de minas y canteras, manteniendo la característica de ser una economía primario exportadora con poco grado de diversificación en la producción.

3. GRADO DE RELACIÓN ENTRE LOS FACTORES DETERMINANTES DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL ECUADOR A TRAVÉS DE UN MODELO ECONÓMÉRICO, PERIODO 2000-2015.

En base a los resultados obtenidos, se aplicó un modelo econométrico para establecer el grado de relación que presentan los factores que determinan a la Inversión Extranjera Directa, donde todas las variables incluidas fueron significativas, los coeficientes tuvieron los signos teóricamente esperados y se cumplió con cada uno de los supuestos que requiere un modelo de regresión lineal. Por lo que, las variables crecimiento económico (PIB) y costos laborales presentaron una relación positiva sobre la Inversión Extranjera Directa, mientras, que el riesgo país, inflación, desempleo e inestabilidad tributaria influyeron negativamente.

Del mismo modo se han realizado estudios que coinciden con los resultados obtenidos de la presente investigación, tal es el caso del trabajo investigativo realizado en Colombia por Ariel, López y Espinoza (2013), quienes concluyeron que el crecimiento de la economía tiene una relación positiva sobre la Inversión Extranjera Directa, y que las variables inflación y tasa de desempleo influyen negativamente. Así mismo, se puede contrastar con el estudio realizado por Puga (2014), en el que también llegó a establecer que el crecimiento económico (PIB) y los costos laborales, tienen una relación positiva sobre la inversión extranjera directa y que la variable inflación tiene un comportamiento negativo y significativo.

Otro trabajo similar es el realizado por Cháves y Castillo (2008), en su investigación desarrollada en Colombia, quienes también concluyeron que el crecimiento económico, bajas tasas de inflación tienen una relevancia importante para la atracción de capitales extranjeros, mientras que el índice de riesgo país tiene una relación inversa sobre la inversión extranjera directa. Lo cual concuerda con los resultados obtenidos en el presente trabajo investigativo.

Por su parte, Romero y Jaramillo (2012), en su estudio realizado mediante la aplicación de un modelo econométrico concluyeron que la variable inflación, exportaciones y confianza en el gobierno tienen una relación positiva sobre los ingresos de la inversión extranjera directa, mientras que el índice de riesgo país y la

estabilidad política presentan una relación negativa. Lo anteriormente mencionado no concuerda con los resultados obtenidos, debido a que la variable inflación en el presente trabajo investigativo presentó una relación negativa sobre la IED, es decir, por cada punto porcentual de incremento en la tasa de inflación la inversión extranjera directa va a reducirse, bajo el hecho de que el país al mantener bajas tasas de inflación, los costos de los insumos para producir se mantienen y a su vez el precio de venta del producto final, logrando conservar el poder adquisitivo de las personas.

Así mismo, haciendo referencia al trabajo investigativo realizado en Colombia por Garavito, Iregui y Ramírez (2012), quienes investigaron los determinantes de la inversión extranjera directa a nivel firma, mediante la aplicación de un modelo econométrico, concluyeron que los costos laborales, tienen efectos positivos sobre los capitales extranjeros, y que las reformas en las tarifas de los impuestos afecta negativamente a la participación extranjera. Lo anteriormente concuerda con los resultados obtenidos en el presente trabajo investigativo, debido a que la inestabilidad tributaria en el caso del país ha influido negativamente en la captación de capitales extranjeros.

En el estudio realizado por Mogrovejo (2005), en su trabajo desarrollado para algunos países de Latinoamérica, señala que los principales factores que determinan la inversión extranjera directa son el tamaño de mercado y la apertura comercial, los cuales presentan una relación positiva, mientras que la variable riesgo país tiene una relación negativa, además menciona que los costes laborales no presenta significancia alguna sobre los ingresos de IED. Este hecho no concuerda con los resultados obtenidos debido a que en el caso de Ecuador la variable apertura comercial no presentó significancia alguna, debido a que el país tiene poco grado de acceso al mercado mundial, por lo tanto la variable fue extraída del modelo, y la variable costos laborales resultó ser significativa, ya que influye positivamente sobre los ingresos de la Inversión Extranjera Directa, bajo el hecho de que la disponibilidad de mano de obra calificada permite atraer empresas que buscan generar valor agregado a su producción.

La especificación funcional de los modelos econométricos pueden variar geográficamente y temporalmente, para el caso del modelo planteado en el presente trabajo investigativo, se ajusta de mejor manera en una función de regresión múltiple de tipo lineal. Por lo tanto, se puede decir que, el crecimiento económico es un factor importante para la atracción de inversión extranjera directa, debido a que un incremento en el PIB, significa que la actividad económica está creciendo, lo cual implica una mayor expansión del mercado para la producción. Las variables que afectan negativamente a la inversión extranjera directa son el riesgo país, la inflación, el desempleo e inestabilidad tributaria, es decir, que por cada variación porcentual de incremento que se presenten en estas variables, la IED va a reducirse. En definitiva, para atraer Inversión Extranjera Directa al país, se requiere que exista una economía estable, con bajas tasas de inflación, de desempleo, además, mejorar el índice de riesgo país y mantener un régimen tributario estable.

h. CONCLUSIONES

Una vez finalizada la presente investigación, se ha llegado a establecer las siguientes conclusiones:

1. DEL OBJETIVO ESPECÍFICO 1

- Los montos de Inversión Extranjera Directa que han ingresado al Ecuador, durante el periodo de estudio, 2000-2015, han sido fluctuantes, puesto que los años que mayores porcentajes de crecimiento presentaron fueron 2002, 2008 y 2015, con tasas de crecimiento anual del 45,4%, 44,5% y 30% respectivamente. En contraste a esto, en los años 2009 y 2010 se evidenciaron las tasas más bajas (-70,80%) y (-46%) en su orden.
- Durante el periodo de estudio, los principales países inversionistas en el Ecuador fueron; México, Brasil, Canadá, Panamá, China y España. Además, la principal modalidad de inversión extranjera que se realizó en el país fue por compra de acciones (52%).

2. DEL OBJETIVO ESPECÍFICO 2

- Durante el periodo de estudio, 2000-2015, el principal sector económico productivo en registrar mayores montos de Inversión Extranjera Directa fue el primario, con el 47%, seguido del sector terciario o de servicios (30%) y finalmente el sector secundario o industrial (23%). Las actividades económicas más representativas de los sectores productivos fueron; explotación de minas y canteras (44,55%), industria manufacturera (19,73%), comercio (15,40%), y el 12,29% corresponde a la actividad servicios prestados a las empresas.

3. DEL OBJETIVO ESPECÍFICO 3

- Mediante la aplicación del modelo econométrico se llegó a establecer que los factores determinantes de la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador durante el periodo de estudio fueron; riesgo país, inflación, desempleo e inestabilidad

tributaria, que mostraron tener una relación negativa y significativa, mientras que el crecimiento económico y los costos laborales influyeron positivamente. Así mismo, el modelo presentó un alto grado de ajuste, puesto que el coeficiente de determinación fue de 0.8975, el cual indica, que el 89,75% de las variaciones en la Inversión Extranjera Directa es explicada por cambios en las variables explicativas incluidas en el modelo.

i. RECOMENDACIONES

Luego de haber formulado las respectivas conclusiones a las que se llegó en la presente investigación, resulta pertinente poner en consideración las siguientes recomendaciones:

- Que el Gobierno Nacional, establezca un marco regulatorio claro, transparente y bien definido, compuesto por leyes que favorezcan y que brinden las garantías, necesarias a los inversionistas extranjeros, esto con el propósito de incrementar los niveles de inversión extranjera en el país.
- Que el Gobierno Nacional, conjuntamente con el Ministerio de Coordinación de la Producción, Empleo y Competitividad continúe implementando políticas de promoción, con el propósito de dar a conocer al mundo las oportunidades de inversión con las que cuenta el país y de esta manera atraer capitales extranjeros.
- Que el Gobierno Nacional, establezca políticas y estrategias, para fomentar las actividades económicas que han sido poco beneficiadas por la inversión extranjera directa, con la finalidad de dinamizar la productividad e incrementar la rentabilidad de estos sectores con los que cuenta la economía ecuatoriana.
- Que el Gobierno Nacional, conjuntamente con el Ministerio Coordinador de la Política Económica, establezcan políticas para fortalecer las variables macroeconómicas del país, ya que un entorno económico estable y un régimen tributario transparente, atrae a la Inversión Extranjera Directa. Además, se recomienda que en estudios posteriores, se incorporen otras variables cuantitativas y cualitativas como el tamaño de mercado, seguridad jurídica, etc., para obtener un modelo más ajustado y ver la influencia que estas presentan hacia la IED.

j. BIBLIOGRAFÍA

- Andrade, D. . (2013). *Evolución de la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador y su aporte al desarrollo económico, durante el periodo 200-2011*. Recuperado el 7 de Junio de 2016, de <http://repositorio.puce.edu.ec/bitstream/handle/22000/6313/T-PUCE-6500.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Ariel, E., López, S., & Espinoza, A. (2013). Factores Determinantes de la Inversión Extranjera Directa en América del Sur. *Perfil de coyuntura económica*, 79-80.
- Asamblea Nacional Constituyente. (2008). *Constitución de la República del Ecuador*. Recuperado el 26 de Junio de 2016, de http://www.asambleanacional.gov.ec/documentos/constitucion_de_bolsillo.pdf
- Asociación de Supervisores Bancarios de las Américas (ASBA). (2016). *Educación Financiera*. Recuperado el 04 de Mayo de 2016, de <http://www.asba-supervision.org/PEF/inversion/que-es-la-inversion.shtml>
- BANCO CENTRAL DEL ECUADOR (BCF). *Información estadística mensual N° 1976. Base de datos*. Recuperado el 10 de Junio de 2016, de <http://contenido.bce.fin.ec/home1/estadisticas/bolmensual/IEMensual.jsp>
- BANCO CENTRAL DEL ECUADOR (BCE). (2000). *Informe del Directorio del Banco Central del Ecuador*. Recuperado el 1 de Julio de 2016, de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/Apuntes/ae21b.pdf>
- BANCO CENTRAL DEL ECUADOR (BCE). (2001). *Inversión Extranjera Directa en el Ecuador*. Recuperado el 2 de Julio de 2016, de <http://biblioteca.bce.ec/cgi-bin/koha/opac-detail.pl?biblionumber=46009>
- BANCO CENTRAL DEL ECUADOR (BCE). (2002). *La Inversión extranjera Directa creció en el año 2002*. Recuperado el 5 de Julio de 2016, de <http://biblioteca.bce.ec/cgi-bin/koha/opac-MARCdetail.pl?biblionumber=46009>
- BANCO CENTRAL DEL ECUADOR (BCE). (2004). *Apunte de Economía*. Recuperado el 4 de Julio de 2016, de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/PublicacionesNotas/Catalogo/Apuntes/ae56.pdf>

- BANCO CENTRAL DEL ECUADOR (BCE). (2006). *Análisis trimestral de la Balanza de pagos*. Recuperado el 5 de Julio de 2016, de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/analisisBPagos/abp200603.pdf>
- BANCO CENTRAL DEL ECUADOR (BCE). (2006). *Cambios en la copilación de la balanza de pagos*. Recuperado el 4 de Julio de 2016, de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/MetodoCambioComBP.pdf>
- BANCO CENTRAL DEL ECUADOR (BCE). (2007). *Cambios en la copilación de la Balanza de Pagos*. Recuperado el 15 de Junio de 2016, de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/MetodoCambioComBP.pdf>
- BANCO CENTRAL DEL ECUADOR (BCE). (2008). *Análisis trimestral de la Balanza de Pagos*. Recuperado el 5 de Julio de 2016, de <https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorExterno/BalanzaPagos/analisisBPagos/abp200702.pdf>
- BANCO CENTRAL DEL ECUADOR (BCE). (2009). *Inversión y Negocios en Ecuador*. Recuperado el 4 de Julio de 2016, de <http://biblioteca.bce.ec/cgi-bin/koha/opac-MARCdetail.pl?biblionumber=91953>
- BANCO CENTRAL DEL ECUADOR (BCE). (2015). *El resultado de la cuenta corriente para 2015 refleja un mayor déficit determinado principalmente por la caída de los precios del petróleo*. Recuperado el 4 de Julio de 2016, de <https://www.bce.fin.ec/index.php/boletines-de-prensa-archivo/item/863-el-resultado-de-la-cuenta-corriente-para-2015-refleja-un-mayor-d%C3%A9ficit-determinado-principalmente-por-la-ca%C3%ADda-de-los-precios-del-petr%C3%B3leo>
- Banco Mundial. (2016). *Inversión Extranjera Directa , entrada neta de capital*. Recuperado el 19 de Mayo de 19, de <http://datos.bancomundial.org/indicador/BX.KLT.DINV.WD.GD.ZS>
- Banco Santander. (2016). *Brasil: Inversión Extranjera*. Recuperado el 29 de Junio de 2016, de <https://es.portal.santandertrade.com/establecerse-extranjero/brasil/inversion-extranjera>

- Blum, E. J., & Lindao, J. K. (2004). *Riesgo País Ecuador. Principales determinantes y su incidencia*. Recuperado el 12 de julio de 2016, de <https://www.dspace.espol.edu.ec/bitstream/123456789/3886/1/6413.pdf>
- Cárdenas, S., & Gutiérrez, J. (2013). *La Inversión Extranjera Directa y el Riesgo País en el Ecuador, periodo 2007-2013*. Recuperado el 15 de Junio de 2016, de <http://www.eumed.net/cursecon/ecolat/ec/2016/inversion.html>
- CEPAL. (2003). *La Inversión Extranjera Directa en América latina y el Caribe 2003*. Recuperado el 2 de Julio de 2016, de <http://www.cepal.org/es/publicaciones/1126-la-inversion-extranjera-america-latina-caribe-2003>
- CEPAL. (2004). *La Inversión Extranjera Directa en América latina y el Caribe*. Recuperado el 2 de Julio de 2016, de <http://www.cepal.org/es/publicaciones/1128-la-inversion-extranjera-america-latina-caribe-2004>
- CEPAL. (2005). *La Inversión Extranjera en América latina y el Caribe*. Recuperado el 2 de Julio de 2016, de http://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/1130/1/S0600135_es.pdf
- CEPAL. (2006). Recuperado el 2 de Julio de 2016, de http://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/1134/1/S0700058_es.pdf
- CEPAL. (2007). *La inversión Extranjera en América latina y el Caribe*. Recuperado el 3 de Julio de 2016, de http://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/1135/1/S0800084_es.pdf
- CEPAL. (2008). *La Inversión Extranjera Directa en América latina y el Caribe*. Recuperado el 3 de Julio de 2016, de http://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/1138/1/S0900390_es.pdf
- CEPAL. (2009). *La Inversión Extranjera Directa en América latina y el Caribe*. Recuperado el 3 de Julio de 2016, de <http://www.cepal.org/es/publicaciones/1140-la-inversion-extranjera-directa-america-latina-caribe-2009>
- CEPAL. (2010). *La Inversión Extranjera Directa en América latina y el Caribe*. Recuperado el 13 de Julio 3 de 2016, de http://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/1141/1/S2011016_es.pdf

- CEPAL. (2011). *La Inversión Extranjera Directa en América latina y el Caribe*. Recuperado el 3 de Julio de 2016, de http://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/1146/1/S1200384_es.pdf
- CEPAL. (2012). *La Inversión Extranjera Directa en América latina y el Caribe*. Recuperado el 3 de Julio de 2016, de <http://www.cepal.org/es/publicaciones/1151-la-inversion-extranjera-directa-en-america-latina-y-el-caribe-2012>
- CEPAL. (2013). *La Inversión Extranjera Directa en América latina y el Caribe*. Recuperado el 4 de Julio de 2016, de http://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/36805/1/S1420131_es.pdf
- CEPAL. (2014). *La Inversión Extranjera Directa en América latina y el Caribe* . Recuperado el 3 de Julio de 2016, de <http://www.cepal.org/es/publicaciones/la-inversion-extranjera-directa-en-america-latina-y-el-caribe-2014-documento>
- CEPAL. (2015). *La Inversión Extranjera Directa en América latina y el Caribe*. Recuperado el 3 de Julio de 2016, de http://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/38214/S1500535_es.pdf?sequence=4
- Chávez, A., & Castillo, P. (2008). *Factores determinantes de la Inversión Extranjera en Colombia durante los años 198.-2007*. Recuperado el 21 de Junio de 2016, de <http://repository.lasalle.edu.co/bitstream/handle/10185/4736/T17.08%20CH398f.pdf?sequence=1>
- Colombo, G. (2015). *Economía y Empresas, Finanzas, Jurídico relacion PIB Y desempleo*. Recuperado el 6 de Agosto de 2016, de <http://queaprendemoshoy.com/relación-pib-y-desempleo/>
- Comisión Económica para América latina y el Caribe (CEPAL). (2002). *La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe*. Recuperado el 2 de Julio de 2016, de http://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/1124/S0212944_es.pdf?sequence=1
- Delgado, S. P. (2005). *Inversión Extranjera Directa*. Recuperado el 4 de Mayo de 2016, de http://catarina.udlap.mx/u_dl_a/tales/documentos/lri/delgado_s_p/capitulo2.pdf

- Departamento de Asuntos Económicos y Sociales de las Naciones Unidas (DAESNU). (2009). *Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas (CIIU)*. Recuperado el 23 de Julio de 2016, de http://unstats.un.org/unsd/publication/seriesM/seriesm_4rev4s.pdf
- Ecuale. (2016). *Historia del Ecuador*. Recuperado el 12 de Junio de 2016, de <http://www.ecuale.com/historia.php>
- Enecuador. (2014). *Cultura del Ecuador*. Recuperado el 12 de Diciembre de 2016, de <http://www.en-ecuador.com/cultura.php>
- Fernández, d. A., & Arranz, P. N. (1999). *La cooperacion entre empresas*. Recuperado el 22 de Mayo de 2016, de <https://books.google.com.ec/books>
- Garavito, A., Iregui, A., & Ramírez, M. (2012). *Determinantes de la Inversión Extranjera Directa en Colombia: Un estudio a nivel Firma*. Recuperado el 15 de Abril de 2016, de http://www.banrep.gov.co/sites/default/files/publicaciones/archivos/be_714.pdf
- García, M. d. (2016). *Modelo Económico*. Recuperado el 12 de Junio de 2016, de <http://www.expansion.com/diccionario-economico/modelo-econometrico.html>
- García, P., & Jordá, L. J. (2004). *Dirección financiera*. Recuperado el 4 de Mayo de 2016, de <https://books.google.com.ec/books?>
- Gutiérrez, J. P. (2016). *Inversión Extranjera Directa*. Recuperado el 20 de Mayo de 2016, de <http://www.expansion.com/diccionario-economico/inversion-extranjera-directa.html>
- Instituto Oceanográfico de la Armada. (2012). *Información General de la República del Ecuador*. Recuperado el 12 de Junio de 2016, de http://www.inocar.mil.ec/docs/derrotero/derrotero_cap_I.pdf
- Lind, A., Marchall, W., & Wathen, S. (2008). *Estadística aplicada a los negocios y a la economía*. México: McGraw-Hill/Interamericana editores,S.A, de CV.
- López, L., & Márquez, M. (2000). *Inversion Extranjera Directa: Factores determinantes de la Localizacion regional*. Recuperado el 14 de Agosto de 2016, de <http://www.aecr.org/web/congresos/2002/web/comunicaciones/C42.pdf>

- López, P. A. (2010). *Gestion Financiera*. Recuperado el 04 de Mayo de 2016, de <https://books.google.com.ec/books?id=yWanDAAAQBAJ&pg=PA149&lpg=PA149&dq=la+inversion+segun+el+sujeto+que+invierte&source=bl&ots=3NrDt->
- Martínez, S. H. (20 de Junio de 2013). *Importancia de la Inversión Extranjera Directa*. Recuperado el 11 de Mayo de 2016, de Downloads/EL_EMPRESARIO_-_Importancia_de_la_Inversin_Extranjera_Directa._-_2013-06-25.pdf
- Ministerio Coordinador de Producción, Empleo y Competitividad. (2015). *Codigo Orgánico de la Producción Comercio e Inversiones*. Recuperado el 26 de Junio de 2016, de <http://www.proecuador.gob.ec/wp-content/uploads/2010/07/codigoproduccion.pdf>
- Mogrovejo, J. (2005). Factores determinantes de la inversión extranjera directa en algunos países latinoamericanos. *Estudios Económicos de Desarrollo Intrnacional*, 63-90.
- Montoya, J. D. (2016). *Que son las actividades económicas*. Recuperado el 16 de Agosto de 2016, de <http://www.actividadeseconomicas.org/2012/05/que-son-las-actividades-economicas.html>
- Muñoz, R. E. (2015). *La Inversion Extranjera Directa en Ecuador y su impacto en el sector de Explotación de minas y canteras: 2009-2013*. Recuperado el 25 de Agosto de 2016, de <http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/9264/1/Estefany%20Rocio%20Mu%C3%B1oz%20Rojas.pdf>
- Organización Internacional de Trabajo (OIT). (2010). *Empleo y protección social en Ecuador*. Recuperado el 6 de Agosto de 2016, de www.oitandina.org.ec/publ/ecuador/emproso/empleoecuador.pdf
- Organización para la Cooperación y Desarrollo Económico (OCDE). (2008). Recuperado el 20 de Mayo de 2016, de <http://www.oecd-ilibrary.org/docserver/download/2008034e.pdf?expires=1482267158&id=id&accname=guest&checksum=BAC2C65C6730E406D37715465F31B3BC>
- Pérez, P. (2015). *Definición de actividad económica*. Recuperado el 16 de Agosto de 2016, de <http://definicion.de/actividad-economica/>

- Portafolio. (2010). *Que es la Inversión Extranjera Directa*. Recuperado el 20 de Mayo de 2016, de <http://www.portafolio.co/economia/finanzas/inversion-extranjera-directa-278536>
- Puga, N. F. (2014). *Factores determinantes de la Inversión Extranjera Directa en Ecuador. Un estudio de Panel 2003-2011*. Quito- Ecuador.
- Ramírez, C. E., & Flores, L. (2006). *Apuntes de Inversión Extranjera Directa*. Recuperado el 05 de Mayo de 2016, de <https://www.icesi.edu.co/departamentos/economia/publicaciones/docs/Apecon8.pdf>
- Rojo, A. J. (2007). *Regresión lineal múltiple*. Recuperado el 10 de Junio de 2016, de http://humanidades.cchs.csic.es/cchs/web_UAE/tutoriales/PDF/Regresion_lineal_multiple_3.pdf
- Romero, E. J., & Jaramillo, R. E. (2012). *Factores Determinantes de la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador periodo 1992-2010*. Cuenca-Ecuador.
- Rosillo, D. (2011). *Análisis de la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, la afectación del Índice de riesgo País en la captación de Inversiones y su incidencia en la economía de las Empresas, periodo 2007- 2010*. Quito.
- Ruíz, A. F. (2001). *Tipos de Inversión Extranjera*. Recuperado el 16 de Mayo de 2016, de <http://www.gestiopolis.com/tipos-inversion-extranjera/>
- Sánchez, B. G. (2015). *Introducción a la econometria*. Recuperado el 13 de Agosto de 2016, de <http://www.alasala.cl/wp-content/uploads/2015/05/econom1.pdf>
- Secretaría Nacional de Planificación y Desarrollo (SENPLADES). (2010). *Transformación de la matriz productiva*. Recuperado el 14 de Junio de 2016, de http://www.planificacion.gob.ec/uploads/downloads/2010/01/matriz-productiva_WEBtodo.pdf
- Secretaría Nacional de Planificación y Desarrollo (SENPLADES). (2008). *Apuntes sobre la Evolucion Demográfica*. Recuperado el 12 de Diciembre de 2016, de http://app.sni.gob.ec/sni-link/sni/Portal%20SNI%202014/ESTADISTICA/Proyecciones_y_estudios_demograficos/06.pdf
- Sistema de Indicadores de las Nacionalidades y Pueblos del Ecuador (SIDENPE). (2016). *Listado de nacionalidades y pueblos indígenas del Ecuador*. Recuperado el 12 de Diciembre de 2016, de <http://www.siise.gob.ec/siiseweb>

- /PageWebs/glosario/figglo_napuin.htm
- Sistema Integrado de Indicadores Sociales del Ecuador (SIISE). (2007). *Definición Sector Económico*. Recuperado el 13 de Diciembre de 2016, de http://www.siise.gob.ec/siiseweb/PageWebs/glosario/figglo_ramact.htm
- Solíz, Z. J. (Agosto de 2015). "*La Inversión Extranjera Directa en el Ecuador y su incidencia en la economía, periodo 2008-2013*". Recuperado el 22 de Septiembre de 2016, de <http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/9355/1/TesiS%20%20YULI.pdf>
- Treviño, V. c. (2011). *Conceptos Básicos de Inversión Extranjera*. Recuperado el 4 de Mayo de 2016, de http://es.slideshare.net/uanl_inversion_extranjera/1-conceptos-bsicos-de-inversin-extranjera
- Villareal, C. (2004). *Las teorías de la localización de la inversión extranjera directa*. Recuperado el 12 de Junio de 2016, de http://www.web.facpya.uanl.mx/rev_in/revistas/1.2/a5.pdf
- Wooldridge, J. M. (2010). *Introducción a la Econometría. Un enfoque moderno*. Mexico, Distrito Federal.
- Zuleta, H., & Filippini, F. (2014). *Inestabilidad Tributaria*. Recuperado el 07 de Agosto de 2016, de <http://www.uninorte.edu.co/documents/71261/8ece8a95-5a96-4834-9eda-8d7257777eb6>

k. ANEXOS

Los anexos utilizados en el presente trabajo investigativo son presentados a continuación:

ANEXO 1

PROYECTO DE TESIS

a) TEMA

FACTORES DETERMINANTES DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL ECUADOR, PERIODO 2000-2015

b) PROBLEMÁTICA

1. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

La Inversión Extranjera Directa (IED) es un elemento muy importante en la economía de un país ya que aporta al crecimiento económico mediante la generación de fuentes de empleo, el desarrollo de nuevas industrias, la transferencia de tecnologías, mayor recaudación impositiva entre otros. Los países que han logrado un mayor crecimiento son los que se han integrado con éxito a la economía global y han atraído la inversión extranjera directa.

La globalización de las economías ha logrado que los países se articulen y den un giro de acuerdo a las necesidades económicas, es por ello que una forma de capitalizarse es por medio de la inversión extranjera directa, pero con ello existe normatividad legal que es la encargada de regular la entrada de los capitales extranjeros.

América Latina y el Caribe durante las últimas décadas, se ha caracterizado por un crecimiento sostenido de los ingresos provenientes de la Inversión Extranjera Directa (IED). Sin embargo, los capitales extranjeros han presentado algunas fluctuaciones, producto de las medidas que han aplicado los diferentes gobiernos, que han ocasionado la atracción de nuevos inversores y la retención de las inversiones existentes.

Ecuador a ser un país que no cuenta con moneda propia depende mucho de cuentas externas para poderse financiar, una de ellas es la Inversión Extranjera Directa que en los últimos años los capitales que han ingresado por concepto de esta cuenta han sido bajos, debido a que el país no es visto como un mercado con un buen entorno económico a causa de la presencia de diferentes factores cuantitativos y cualitativos que se han convertido en un impedimento al momento de atraer inversiones al país. Es por esto que mediante la teoría de la localización de la Inversión Extranjera directa (Paradigma Ecléctico) se han determinado los factores que inciden en la atracción de la Inversión Extranjera Directa en el país tales como, estabilidad de la economía, apertura comercial, capital humano, índice de riesgo país y estabilidad política.

El presente trabajo investigativo busca conocer cuál de los factores anteriormente planteados han incidido en la atracción de la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, periodo 2000-2015, tema de gran importancia ya que existe poca investigación al respecto y además puede servir como fuente información para investigaciones futuras.

2. FORMULACIÓN DEL PROBLEMA

¿Cuáles son los factores que han incidido en la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, en el periodo 2000-2015?

3. ALCANCE DEL PROBLEMA

El tema a desarrollarse se lo realizará dentro del periodo comprendido entre los años 2000–2015, y se ha considerado este lapso de tiempo para realizar un análisis histórico-descriptivo de los factores determinantes de la Inversión Extranjera directa en Ecuador.

Este análisis se lo realizará tomando en consideración las bases de datos que proporciona el Banco Central del Ecuador y otras fuentes de información estadística como el Banco Mundial, cuyo objeto de análisis será principalmente la Inversión Extranjera Directa, la información obtenida buscará dar cumplimiento a los objetivos planteados en el presente trabajo investigativo.

Se dispone de los recursos necesarios para la realización del presente trabajo investigativo.

4. EVALUACIÓN DEL PROBLEMA

En el contexto ecuatoriano durante los últimos años, los montos de Inversión Extranjera Directa que ha recibido el Ecuador han sido bajos, debido a la presencia de diferentes factores que han hecho poco atractivo al país para los inversionista extranjeros, es por esto que el presente trabajo busca identificar cuáles de los factores planteados por la teoría económica como lo es, estabilidad de la economía, riesgo país, apertura comercial, capital humano, estabilidad política y seguridad jurídica han incidido en la Inversión Extranjera Directa, situación que da lugar a la realización de un análisis del mismo, con el propósito de determinar cuál de estos factores han impedido la evolución de la Inversión Extranjera Directa y presentar una evidencia clara y cuantificable de sus causas.

Por tal motivo, lo anteriormente mencionado se constituye en un tema de interés para todo el Ecuador, ya que la Inversión Extranjera Directa es un pilar fundamental para el crecimiento de la economía ecuatoriana.

5. PREGUNTAS DIRECTRICES

¿Ecuador es un país atractivo para la Inversión Extranjera Directa?

¿Cuáles son los sectores productivos más atractivos por los inversionistas extranjeros?

¿Qué está haciendo el actual gobierno para atraer la Inversión extranjera directa?

¿Existen variaciones en la inversión extranjera directa (IED) periodo 2000- 2015?

c) JUSTIFICACIÓN

1. ACADÉMICA

La Universidad Nacional de Loja me ha brindado la oportunidad de adquirir los conocimientos necesarios en todo el proceso educativo llevado a cabo en estos años. Como estudiante del décimo módulo de la carrera de Economía he considerado necesario el estudio del siguiente tema de investigación “FACTORES

DETERMINANTES DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL ECUADOR, PERIODO 2000-2015”, que además de ser un requisito para la obtención del título de Economista, es una oportunidad para poner en práctica y consolidar lo aprendido en estos años de estudio.

Además la presente tesis podrá ser utilizada como medio de investigación para las nuevas generaciones de estudiantes de la carrera de Economía.

2. ECONÓMICA

La Inversión Extranjera Directa desempeña un factor importante para países en vías de desarrollo como lo es Ecuador, ya que presenta efectos positivos que buscan aumentar la productividad, generar empleo, asimilar nuevos conocimientos tecnológicos, diversificar y agregar valor agregado a las importaciones, entre otros factores que contribuyen al crecimiento económico del país.

3. SOCIAL

La Inversión Extranjera Directa juega un papel importante dentro del desarrollo de cualquier nación, debido a que no solo permite el crecimiento de la economía sino que mejora la calidad de vida de la población. Es por esto que el Ecuador necesita implementar condiciones que sean favorables para que los inversionistas decidan desembolsar sus capitales en el país, si no se realiza esto se seguirá dependiendo del endeudamiento internacional para poder enfrentar los potenciales problemas que presenta la balanza de pagos hoy en día , por tal razón la Inversión Extranjera Directa debe convertirse en un pilar fundamental en la economía ecuatoriana ya que a través de ella se puede reducir las desigualdades económicas que existen en la sociedad.

d) OBJETIVOS

1. OBJETIVO GENERAL

Analizar los factores determinantes de la Inversión Extranjera Directa en el periodo 2000 - 2015, mediante un estudio descriptivo, con el propósito de identificar los principales factores que han incidido en la Inversión Extranjera Directa del Ecuador.

2. OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- ✓ Determinar la evolución de la Inversión Extranjera Directa del Ecuador, periodo 2000 – 2015.
- ✓ Determinar los principales sectores productivos donde se ha realizado mayor Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, periodo 2000 – 2015.
- ✓ Establecer el grado de relación que existe entre los factores que determinan la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, a través de un modelo econométrico, periodo 2000-.2015.

e) MARCO TEÓRICO

1. ANTECEDENTES

Entre las investigaciones realizadas referentes al tema propuesto a continuación se presentan los siguientes antecedentes:

El estudio de Romero y Jaramillo (2012), concluyen que aproximadamente el 85% de las variaciones porcentuales de la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador entre los años 1992- 2010 esta explicada por la variación porcentual del IPC, Riesgo país, exportaciones, estabilidad política y confianza en el gobierno.

En el trabajo investigativo de Puga (2014), concluyó que la productividad laboral, la tasa de cambio, y el comercio bilateral tienen un efecto positivo y significativo con los flujos de entrada de IED. También se muestra una relación significativa y negativa entre los flujos de entrada de IED y el tamaño de mercado, la distancia geográfica, y el nivel de precios para la formación de capital.

De acuerdo al tema a investigar, es importante indicar que existe poca información con respecto a LOS FACTORES DETERMINANTES DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA EN EL ECUADOR, por tal motivo, el desarrollo del presente tema aportará con conocimientos e información actualizada sobre la temática que puede ser utilizada para futuras investigaciones.

2. FUNDAMENTACIÓN TEÓRICA

2.1 ECUADOR

2.1.1 Aspectos generales



Ubicación geográfica

La República del Ecuador, es un país que se encuentra ubicado en la región noroccidental de América del Sur, limita al norte con la República de Colombia, al sur y al este con el Perú y al oeste con el Océano Pacífico.

Extensión territorial

El Ecuador, luego de la firma del Protocolo de Río de Janeiro de 1942 y el Acuerdo de Paz del 26 de Octubre de 1998 con Perú cuenta con las siguientes extensiones: Continental 262.826 km² y región Insular 7844km², totalizando una extensión territorial de 270,670 km². (NAVAL F., 2012)

División Política y Administrativa

La República del Ecuador está dividida políticamente en 24 provincias, cuya población según el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC), al 15 de mayo de 2015 es de 16.509.294 millones de habitantes.

2.2 INVERSIÓN

2.2.1 Definición

Según Ketelhohn, Marín y Montiel (2004), la inversión significa formación de capital. Desde el punto de vista económico se entiende por capital al conjunto de bienes tangibles, e intangibles que sirven para producir otros bienes.

La inversión definida por Díaz (2009), es el flujo del producto destinado al aumento del stock de capital, aumentando así la capacidad productiva de un país, con esto se deduce que la inversión es necesariamente intertemporal, ya que su objetivo es aumentar la capacidad de producción en el futuro.

En conclusión la inversión es la colocación de los capitales en una determinado emprendimiento con el objetivo de recuperarlo y obtener ganancias.

En el ámbito económico según Educativo (2012), menciona que la inversión puede ser clasificada según el tiempo requerido y son:

Inversión a largo plazo: Inversiones que más tiempo requieren, pero normalmente permiten obtener los mejores beneficios. Estas suelen estar en relación con el comienzo de negocios muy importantes o nuevas empresas.

Inversiones de plazo medio: En estas inversiones los beneficios no son adquiridos de forma inmediata como en las inversiones de corto plazo, tampoco es necesario esperar años para poder ver los frutos de la inversión.

Inversiones a corto plazo: El capital invertido es retribuido junto con las ganancias de manera muy rápida. Se considera que el tiempo estimado para recupera el capital debe ser menor a veinticuatro meses, pero no se pretende que sea antes de los seis meses.

2.2.2 TEORÍA DE LA INVERSIÓN

Borja (2002), señala que la teoría de la inversión es el conjunto de ideas que pretenden explicar los movimientos, direcciones y volumen de las inversiones dentro de una economía y los factores que los determinan. La inversión es uno de los

destinos posibles de dinero y un elemento fundamental de desarrollo. Los países avanzados se caracterizan por tener altas tasas de ahorro e inversión, lo que significa que existen elevados índices de acumulación de capital que se destinan a actividades de la producción, por lo tanto el ahorro y la inversión están vinculados en el proceso del desarrollo. El ahorro está orientado hacia la inversión, sea que lo haga directamente el ahorrador, o que sirva para satisfacer las necesidades de financiación de otra persona.

Los economistas suelen diferenciar la inversión real y la inversión financiera, según los recursos económicos que se destinen a la adquisición de bienes de producción, o a la de activos financieros rentables, como los depósitos bancarios de ahorro o a plazo, los bonos a corto o largo plazo, los títulos representativos de crédito comercial, las acciones y participaciones en empresas. La diferencia principal entre estas dos formas de inversión es que los fondos destinados a la primera sirven para adquirir bienes de capital productivo con los cuales se aumentará la producción futura de la economía mientras que, la inversión financiera es el traslado de fondos de unas unidades económicas a otras, destinados al incremento del gasto en general, incluido el de consumo.

Los economistas clásicos y los neoclásicos, tanto como John Maynard Keynes (1883-1946) y sus seguidores, elaboraron diferentes teorías de la inversión para explicar las variables que inciden en los volúmenes que se dan dentro de una economía. Los clásicos dieron mucha importancia a la relación interés-salario, en donde concluyeron, que el flujo de la inversión se mueve en forma inversamente proporcional al nivel de los tipos de interés, considerando la única y fundamental variable que determina el volumen de inversión.

Los economistas de la línea keynesiana, en cambio, desarrollaron una teoría de la inversión diferente, en la que sostuvieron que la demanda agregada de inversión no solamente estaba sujeta a las tasas de interés sino también a las expectativas de beneficio de los empresarios. De tal manera que ella dependía de dos variables y no sólo de una. Los economistas neoclásicos, en cambio, acusaron a Keynes de no haber sido lo suficientemente claro en la diferenciación de lo que es el capital, entendido como un stock, y de lo que es la inversión, entendida como el flujo que lo aumenta o disminuye.

2.3 INVERSIÓN EXTRANJERA

2.3.1 Definición

Según Ovañanos (2012), la inversión extranjera es el dinero que entra a un país proveniente de otras naciones. La inversión extranjera se divide en dos grandes ramas:

Inversión Extranjera Directa: Aquella que se lleva a cabo por particulares de otros países para iniciar, mantener o hacer crecer un negocio en un país determinado.

Inversión Extranjera Indirecta: Es aquella que adquiere y utiliza el Estado para hacer obras, como la construcción de carreteras o darle mantenimiento o para darle mantenimiento a las empresas del Estado.

Cabe destacar que el presente trabajo investigativo se centrará en lo que es la Inversión Extranjera Directa.

2.4 INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA

2.4.1 Definición

De acuerdo al Banco Mundial (2016), la Inversión Extranjera Directa es la entrada neta de inversiones para obtener un control de gestión duradero de una empresa que funcione en un país que no es del Inversionista.

2.4.2 TIPOS DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA

Según Ramírez y Flores (2006), la Inversión Extranjera Directa se puede clasificar en las siguientes categorías: alianza de riesgo compartido, compra de empresas existentes, montaje de empresas nuevas, licencias y franquicias.

2.4.2.1 Alianza de riesgo compartido

Se presenta cuando dos o más empresas se unen para un determinado requerimiento u obra para la prestación de un servicio y en general cualquier actividad que implique efectuar inversiones o actividades con fines muy amplios a un plazo determinado.

2.4.2.2 Compra de empresas existentes

En este caso el inversionista extranjero adquiere la totalidad de los activos de una empresa existente en el país de destino. La compra de una empresa ya establecida reduce los costos de inversión en posicionamiento de marca y de canales de distribución.

2.4.2.3 Montaje de la empresa

Se refiere a la apertura de un local de carácter permanente en el país destino con el fin de llevar a cabo su actividad productiva o de prestación de servicios. Permite aprovechar en mayor grado las ventajas de propiedad e internacionalización, al asumir en su totalidad el proceso productivo, y al mismo tiempo, aprovechar las ventajas de localización del país seleccionado.

2.4.2.4 Franquicias

La franquicia consiste en aprovechar la experiencia de una empresa ya posesionada que ha conseguido una ventaja competitiva destacable y un gran reconocimiento en el mercado. Esta ventaja puede consistir en una marca de prestigio, productos o métodos patentados, o simplemente un profundo conocimiento del negocio que le hace conocedor de la fórmula de obtener beneficios.

2.5 TERORÍAS DE LOCALIZACIÓN DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA

Existen diferentes teorías sobre las motivaciones básicas que hacen que una empresa invierta en el extranjero entre ellas tenemos:

Teoría del Comercio Internacional

Justifica los desplazamientos de los factores productivos capital y trabajo a través del comercio de bienes y bajo la consideración de que en el marco del modelo Heckscher Ohlin el libre comercio y la movilidad de factores son sustitutos.

Teoría de la localización

Marshall (1920), menciona tres causas que determinan la concentración de las actividades productivas estas son: la disponibilidad de mano de obra calificada, la disponibilidad de factores y servicios específicos a la industria y la existencia de flujos de conocimiento entre empresas de una misma localización.

La existencia de recursos naturales (Owen, 1982), las aportaciones de tecnología y la calidad de la investigación del país receptor (Cantwell, 1988), así como el tamaño de su mercado (Papanastassiou y Pearce, 1990; Schneider y Frey, 1985) son características de tipo local defendidas por las teorías de localización y justificadas empíricamente como determinantes de la recepción de flujos de IED.

Teoría de ciclo de vida del producto

Venon, (1966), afirma que la Inversión Extranjera Directa puede realizarse por empresas instaladas en países desarrollados que buscarían las ventajas resultantes de los menores costos laborales que le ofrecen los países en vías de desarrollo para la elaboración de un producto estandarizado.

La estandarización puede romper con el poder del monopolio ejercido por la empresa y mantener la cuota de mercado. Ante la aparición de empresas competitivas en los mercados exteriores, la empresa reacciona generando Inversión Extranjera Directa.

El paradigma ecléctico

Dunning (1977) formula y desarrolla el denominado enfoque ecléctico o paradigma OLI, que hace referencia a las ventajas específicas en propiedad de la empresa, de internacionalización del proceso productivo llevado a cabo por la empresa y de localización de los países destino de la Inversión Extranjera directa.

La posición de ventajas de propiedad introducidas originalmente por Hymer (1958), y de internacionalización justifican la existencia de actividades de IED sobre la base de una serie de activos intangibles (nombre de marcas, niveles más desarrollados de tecnología, mejor conocimiento de las técnicas de gestión empresarial pertenecientes a la empresa multinacional y que desea explorar en el mercado exterior.

Pero la empresa además debe tener en cuenta la existencia de ciertas características, ventajas o inputs en otra nación, que agrupadas con las propias ventajas de la empresa, le permiten obtener un beneficio superior al que se alcanzaría si la empresa optase por instalarse en su propia nación.

Esta ventaja se denomina ventaja de localización que estarían directamente asociadas a los costes y a la disponibilidad de los factores de producción, tanto en el ámbito cuantitativo como cualitativo, al mismo tiempo que recogerían las particularidades del sistema institucional vigente en el país receptor de la inversión, el grado de intervención del gobierno en la economía y la mayor o menor presencia de economías de escala. En este sentido, la existencia de infraestructuras, equipamiento de carreteras, ferrocarriles, dotaciones de actividades aeroportuarias, como su calidad podría ser un factor decisivo de manera que una escasa dotación en este tipo de condicionantes factoriales, podría limitar en gran medida la realización de actividades de IED en una determinada localización.

En base a lo anteriormente mencionado se tomará en consideración la teoría del paradigma ecléctico mediante la ventaja de la localización para estimar el modelo econométrico en donde se utilizará las siguientes variables:

VARIABLES A UTILIZAR	NOMBRE
IED	Inversión extranjera directa
IPC	Inflación medida a través del IPC
EMBI	Índice de Riesgo País, medido a través el EMBI
X	Exportaciones
M	Importaciones
CH	Capital Humano
EP (dummy 1)	Estabilidad Política

Por lo tanto, el modelo a estimar quedaría de la siguiente manera:

$$IED = IPC + EMBI + X + M + CH + EP$$

A través de esta ecuación se pretenderá establecer el grado de relación que existe entre la variable dependiente (IED) y las variables independientes (inflación, riesgo país, exportaciones, importaciones, capital humano y estabilidad política, establecer cuál de estos factores es el que afecta a la atracción de la Inversión Extranjera Directa.

Además se ha considerado estos factores en base a la teoría económica de la localización de la Inversión Extranjera Directa por lo siguiente:

IPC: Sera medido a través de la inflación, ya que si los precios de los productos de la canasta básica suben, el inversionista extranjero buscara ofertar una mayor cantidad de bienes o servicios en este tipo de mercado, por lo tanto la Inversión Extranjera Directa aumentará.

EMBI: Medido a través del Índice de riesgo país, debido a que si el riesgo de invertir en el país es cada vez mayor, el inversionista extranjero preferirá otras economías para realizar sus inversiones.

APERTURA COMERCIAL

Exportaciones: Debido a que si las exportaciones del país disminuyen, los inversionistas establecidos en una determinada industria van a preferir incrementar la inversión, buscando reactivar la economía antes que retirar su capital. Pero hay que tener en cuenta que un país que cuente con bajas exportaciones puede provocar el retiro de la inversión extranjera.

Importaciones de bienes de capital: A medida que el país tenga mayor cantidad y calidad de equipos agrícolas, industriales o de transporte se logrará mejorar las condiciones de producción, lo que a su vez atrae las inversiones del capital extranjero.

Capital Humano: La disponibilidad de mano de obra calificada es un determinante muy importante para incentivar la inversión extranjera directa. La educación de la

mano de obra es un factor creado que permite a las naciones atraer empresas que buscan y mayor valor agregado para sus bienes que el obtenido con mano de obra no calificada.

Estabilidad Política: La relación que existe con la Inversión Extranjera es que si el país carece de conflictos que ponga en peligro la estabilidad del gobierno la Inversión Extranjera Directa será mayor, caso contrario los capitales extranjeros tendrán a disminuir.

3. MARCO LEGAL

El presente trabajo investigativo tiene como bases legales: La constitución del Ecuador y el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones.

En la sección sexta del capítulo 6 de la Constitución del Ecuador, hace referencia al ahorro e inversión en donde menciona lo siguiente:

Art. 339.-El Estado promoverá las inversiones nacionales y extranjeras y establecerá regulaciones específicas de acuerdo a sus tipos otorgando, prioridad a la inversión nacional. Las inversiones se orientarán con criterios de diversificación productiva, innovación tecnológica, y generación de equilibrios regionales y sectoriales.

La inversión extranjera directa será complementaria a la nacional, estar sujeta a un escrito respecto al marco jurídico y de las regulaciones nacionales, a la aplicación de los derechos y se orientaran según las necesidades y prioridades definidas en el Plan Nacional de desarrollo, así como en los diversos planes de desarrollo de los gobiernos autónomos descentralizados. La inversión pública se dirigirá a cumplir los objetivos del régimen de desarrollo que la constitución consagra, y se enmarcara en los planes de desarrollo nacional y local y en los correspondientes planes de inversión.

El Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones publicado en el registro Oficial N^o 351 del 29 de Diciembre de 2010 es el marco que regula la Inversión Extranjera en el Ecuador.

Dentro de los fines del Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones se destacan los literales g y h que dicen:

g) Incentivar y regular todas la formas de inversión privada en las actividades productivas y de servicios, y socialmente aceptables y ambientalmente aceptables.

h) Regular la inversión productiva en sectores estratégicos de acuerdo al Plan Nacional de Desarrollo.

El Código de la Producción recoge los siguientes derechos institucionales:

Art. 17.- Trato no discriminatorio.- Los inversionistas nacionales y extranjeros, las Sociedades, empresas o entidades de los sectores cooperativistas, y de la economía popular y solidaria, en las que éstos participan, al igual que sus inversiones legalmente establecidas en el Ecuador, con las limitaciones previstas en la Constitución de la República, gozarán de igualdad de condiciones respecto a la administración, operación, expansión y transferencia de sus inversiones, y no serán objeto de medidas arbitrarias o discriminatorias. Las inversiones y los inversionistas extranjeros gozarán de protección y seguridades plenas, de tal manera que tendrán la misma protección que reciben los ecuatorianos dentro del territorio nacional.

Artículo 19: Se hace referencia los derechos que tiene el inversionista como la libertad de producción y comercialización, el acceso a los procedimientos administrativos y acciones de control que establezca el Estado para evitar las prácticas de competencia desleal, la libertad de importación e importación de bienes y servicios, la libre transferencia al exterior de las divisas generadas.

Se establece la posibilidad de que el inversionista solicite la firma de contratos de inversión, que fija las condiciones para el tratamiento de su inversión creando un entorno de mayor seguridad.

Art. 20.- Régimen Tributario.- En materia impositiva, las inversiones nacionales y extranjeras estarán sujetos al mismo Régimen Tributario, con las excepciones previstas en este Código.

Art. 21.- Normas Obligatorias. Los inversionistas nacionales y extranjeros estan sujetos de forma general, a la observancia y fiel cumplimiento de las leyes con la que cuenta el país, y en especial a las relativas a aspectos laborales, ambientales, tributarios y de seguridad social vigentes.

f) METODOLOGÍA

1. TIPO DE INVESTIGACIÓN

1.1 Descriptiva

La investigación a realizarse es de tipo descriptiva, en lo que respecta al análisis de la investigación se describirá y analizará los aspectos relativos de los factores determinantes de la Inversión Extranjera Directa, periodo 2000-2015. Por lo tanto, se trata de una investigación descriptiva, debido a que se enfoca en conocer la realidad de estudio o fenómeno en sí mismo, a través de la descripción exacta de los aspectos que determinan para inferir sobre su comportamiento.

1.2 Correlacional

Es correlacional, puesto que pretende establecer el grado de relación que existe entre las variables.

2. MÉTODOS INVESTIGATIVOS

2.1 INDUCTIVO

A través de la recolección de datos se realizará el análisis adecuado para formular los enunciados basados en el tema de investigación elegido. Con toda la información obtenida se obtendrán mayores conocimientos sobre los factores determinantes de la Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, periodo 2000-2015.

2.2 DEDUCTIVO

Este método se lo utilizará para el desarrollo del esquema de contenidos y de los capítulos del presente trabajo investigativo. Partiendo de premisas y conceptos generales hasta llegar a casos particulares que delimiten la problemática planteada.

2.3 SINTÉTICO

Este método será utilizado al unificar todas las partes que comprende este tema, para así llegar a una completa comprensión del mismo, es decir la interpretación de los resultados.

2.4 ANALÍTICO

Se lo utilizará para descomponer el problema en cada una de las partes que lo integran y con ello poder examinar todos los aspectos que influyan en cada una de ella.

2.5 ESTADÍSTICO

Se lo empleará para procesar la información y para esto se utilizará como herramientas los programas Excel y Stata 12, para poder extraer resultados que serán representados mediante gráficos o tablas, los cuales nos servirán para realizar las conclusiones y recomendaciones.

3. POBLACION Y MUESTRA

La muestra se basará en la obtención de datos para el análisis e interpretación, en el periodo de estudio 2000-2015, de las variables relacionadas a la temática a investigar.

4. TÉCNICAS E INSTRUMENTOS

4.1 TÉCNICAS

4.1.1 Bibliográfica

Se utilizará información de fuentes secundarias como libros, revistas, publicaciones, artículos científicos que permitirán recolectar información referente al tema y así poder desarrollar el presente trabajo investigativo.

4.1.2 Estadística

Técnica que se utilizará para analizar los datos obtenidos de la presente investigación, para transformarlos en información y de esta manera extraer conclusiones y recomendaciones.

4.2 INSTRUMENTOS

4.2.1 Ficha Bibliográfica

Esta técnica se la utilizará con el propósito de ubicar, registrar y localizar fuentes de información.

5. TRATAMIENTO DE DATOS

5.1 ANÁLISIS DE DATOS

Para efectos del tratamiento de la información del estudio, se realizará un análisis de los factores determinantes de la Inversión Extranjera Directa, periodo 2000-2014. Se aplicará la estadística descriptiva para determinar el comportamiento de las variables en cada periodo, y establecer la posible relación que existe entre las variables.

6. PROCEDIMIENTO DE LA INVESTIGACIÓN

Para la ejecución de la presente investigación, se seguirá el siguiente procedimiento:

- Selección del problema y tema de la investigación, delimitando el tema de estudio a los factores determinantes de la Inversión Extranjera Directa en Ecuador, periodo 2000-2015.
- Armar el marco teórico de la investigación, identificando las bases teóricas de estudio y las investigaciones que sirven de antecedentes.
- Definir los criterios metodológicos a seguir, estableciendo el tipo de investigación, técnicas e instrumentos a utilizarse.
- Analizar la información descriptiva, indicando las observaciones para que apoyadas en la teoría existente generar las conclusiones del presente trabajo investigativo.
- Realizar revisiones con el tutor asignado a fin de revisar las correcciones adecuadas y de esta manera elaborar el informe escrito de la investigación para presentarlo ante las autoridades de la Universidad Nacional de Loja.

g) ESQUEMA DE CONTENIDOS

- a) Tema
- b) Resumen
 Abstract
- c) Introducción
- d) Revisión de Literatura
- e) Materiales y Métodos
- f) Resultados
- g) Discusión
- h) Conclusiones
- i) Recomendaciones
- j) Bibliografía
- k) Anexos

h) CRONOGRAMA

La investigación tendrá una duración de 10 meses a partir del mes de Abril de 2016, de acuerdo al siguiente cronograma:

ACTIVIDADES		CRONOGRAMA DE TESIS																																			
		2016																								2017											
		MESES																																			
		ABRIL		MAYO				JUNIO				JULIO				AGOSTO				SEPTIEMBRE				OCTUBRE				NOVIEMBRE				DICIEMBRE				ENERO	
3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4				
1	Tema de investigación – búsqueda y recopilación de los antecedentes de la investigación (bases teóricas)	X																																			
2	Redacción de la problemática		X																																		
3	Revisión de literatura			X																																	
4	Redacción del documento de proyecto de tesis				X																																
5	Redacción final del documento de proyecto de tesis					X																															
6	Presentación y aprobación del proyecto de tesis						X	X																													
7	Ampliación de revisión de literatura							X																													
8	Organización de base de datos								X																												
9	Obtención de Resultados									X	X																										
10	Elaboración de Discusión, Conclusiones y Recomendaciones										X	X																									
11	Introducción, Resumen												X																								
12	Presentación del borrador del informe de tesis													X	X																						
13	Revisión del informe escrito de borrador de tesis														X	X	X																				
14	Presentación de Documentación para obtener Aptitud Legal															X	X																				
15	Corrección del informe escrito de borrador de tesis																X	X	X																		
16	Aprobación del informe escrito de borrador de tesis																	X	X																		
17	Presentación de solicitud para defensa privada																		X	X																	
18	Defensa Privada																			X	X																
19	Desarrollo de correcciones																				X	X															
20	Presentación y aprobación de correcciones																					X	X														
21	Petición para defensa pública de tesis																						X	X													
22	Impresión de Tesis																																	X			
23	Defensa Pública e Incorporación																																		X		

i) PRESUPUESTO Y FINANCIAMIENTO

1. PRESUPUESTO

Para el desarrollo del trabajo investigativo se utilizaran los siguientes rubros:

CONCEPTOS DE RUBROS DE GASTOS	VALOR
Elaboración del Proyecto	\$150,00
Material de escritorio	\$ 50,00
Material Bibliográfico	\$ 80,00
Copias	\$180,00
Internet	\$120,00
Flash memory	\$ 10,00
Impresiones de Borradores	\$ 300,00
Transporte	\$ 200,00
Alimentación	\$ 250,00
Imprevistos	\$ 200,00
TOTAL	\$1.540,00

2. FINANCIAMIENTO

El desarrollo del presente trabajo investigativo, será financiado en su totalidad por recursos propios del autor.

j) BIBLIOGRAFÍA

Asamblea Nacional del Ecuador (2008). *Constitución de la República del Ecuador*, Recuperado el 17 de mayo de 2016.

Banco mundial, *Inversión Extranjera Directa entrada neta de capital*. Recuperado el 19 de mayo de 2016, de [http:// datos.bancomundial.org/indicador/BXKLT.DINV.CD](http://datos.bancomundial.org/indicador/BXKLT.DINV.CD)

Borja, R. (2002) *.Enciclopedia de la política*. Recuperado el 5 de Mayo de 2016, de <http://www.encyclopediadelapolitica.org/Default.aspx?i=&por=t&idind=1461&termino>

Chávez, A y Castillo A (2008). *Factores Determinantes de la Inversión Extranjera Directa en Colombia durante los años (1980-2007)*. Tesis de Contaduría Pública. Universidad Nacional de Colombia, Bogotá. Díaz, P. (2009). *La inversión en la Economía*. Recuperado el 5 de mayo de 2016, de Obtenido de <http://www.econlink.com.ar/economia/inversion>

Definición de referencia de la Inversión Exterior Directa. (2012). Recuperado el 16 de mayo de 2016 <http://www.comercio.mineco.gob.es/es ES/inversionesexteriores>

Educativo, P. (2012). *Tipos de Inversiones*. Recuperado el 8 de mayo de 2016, de <http://www.tiposde.org/empresas-y-negocios/617-tipos-de-inversiones/>

Estrada, J y Jaramillo E, (2012). *Factores determinantes de la Inversión extranjera Directa en el Ecuador periodo 1992-2010*. Tesis de Economía Empresarial. Universidad del Azuay, Cuenca.

Gil, E (2013). *Factores determinantes de la Inversión Extranjera Directa en América del Sur*. Recuperado el 16 de mayo de 2016 de <http://www.bdigital.unal.edu.co/10724/1/94461851.2013.pdf> Instituto de Promoción de Exportaciones e Inversiones (2010).

Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones. Recuperado el 19 de mayo de 2015 de <http://www.proecuador.gob.ec/wpcontent/codigoproduccion.pdf>

Inversiones Extranjeras Directas en desarrollo: un máximo de beneficios por un costo mínimo. (2002). Recuperado el 17 de mayo de 2016, de <https://www.oecd.org/investment/investmentfordevelopment/1959795.pdf>.

Jácome, L (2014). *Impacto económico de los convenios de doble tributación en la Inversión Extranjera Directa, caso Ecuador*. Tesis de maestría en Administración tributaria, Universidad de Postgrado del Estado, Quito.

Ketelhohn, W., Nicolas, M., & Eduardo, M. (2004). *Inversiones; análisis de Inversiones estratégicas*. Bogotá: Grupo Editorial Norma.

NAVAL. (2012). *CAPÍTULO I: Información General de la República del Ecuador*. Salinas.

NAVAL, F. (2012). *inocar.mil.ec*. Recuperado el 05 de 05 de 2015, de [inocar.mil.ec: http://www.inocar.mil.ec/docs/derrotero/derrotero_cap_I.pdf](http://www.inocar.mil.ec/docs/derrotero/derrotero_cap_I.pdf)

Ovañanos, M (2012). *La Inversión Extranjera*. Economía Solidaria. Recuperado el 19 de mayo de 2016 de <http://www.cebmex.org/index.php/2012-05-16-02-02-16/acciones/economia-solidaria/121-la-inversion-extranjera>

Puga, F, (2014), *Repositorio digital de Universidad San Francisco de Quito*. Factores determinantes de Inversión Extranjera Directa en Ecuador. Un estudio de Panel (2003-2011). Recuperado el 3 de mayo de 2016 de <http://repositorio.usfq.edu.ec/bitstream/23000/4012/1/112788.pdf>.

Ramírez, C y Flórez L, (2006). *Apuntes de Inversión Extranjera Directa, definiciones, tipologías y casos de aplicación colombianos*. Recuperado el 16 de mayo de 2016 de <https://www.icesi.edu.co/departamentos/economia/Apecon8.pdf>

Sánchez, D.(2011). *Determinantes de los flujos de Inversión Extranjera Directa a través de un modelo gravitacional con componente espacial :Evidencia para los países Latinoamericanos*. Recuperado el 18 de mayo de 2016 de http://www.bdigital.unal.edu.co/4994/1/Doc_Tesis_901105.pdf

ANEXO 1

FICHA BIBLIOGRÁFICA

Autor/a:	_____	Editorial:	_____
Título:	_____	Ciudad,	_____
Año:	_____	país:	_____
Resumen del contenido:			

Número de edición o impresión:			

Traductor:			

ANEXO 2

Ingresos de Inversión Extranjera Directa en América del Sur, periodo 2000-2015.

<i>PAIS</i>	<i>IED(millones de dólares)</i>	<i>%</i>
ARGENTINA	100.390.068.150,67	8,29
BOLIVIA	9.166.809.368,91	0,76
BRASIL	640.483.030.626,30	52,88
CHILE	186.834.614.002,18	15,43
COLOMBIA	124.796.049.696,30	10,30
ECUADOR	9.264.4689.218,09	0,76
PARAGUAY	3.293.995.666,67	0,27
PERÙ	84.015.123.136,14	6,94
URUGUAY	23.888.708.096,12	1,97
VENEZUELA	29.106.000.000,00	2,40
TOTAL	1.211.191.989.225,53	100

Fuente: Banco Mundial

ANEXO 3

Inversión Extranjera Directa por país de origen, periodo 2000-2015

País	IED (millones de dólares)	%
México	1.477.364,44	15,94
Brasil	1.033.853,43	11,16
Canadá	1.013.419,72	10,94
Panamá	988.662,10	10,67
China	685.650,72	7,4
España	639.540,60	6,9
Otros	3.428.321,82	37
Total	9.264.468,84	100

Fuente: Banco Central del Ecuador

ANEXO 4

Inversión Extranjera Directa por modalidad de transacción

Transacciones	IED(millones de dólares)	%
Acciones y otras participaciones de capital	4.816.745,164	52,26
Utilidades Reinvertidas	4.204.361,044	45,61
Otro capital	196.484,286	2,13
Total	9.264.468,84	100

Fuente: Banco Central del Ecuador

ANEXO 5

Inversión Extranjera Directa en el Ecuador, periodo 2000-2015

AÑO	IED millones (millones de dólares)	Tasa de variación porcentual
2000	23.439,00	
2001	538.568,58	21,97
2002	783.261,01	45,4
2003	871.513,41	11,26
2004	836.939,59	-3,96
2005	493.413,84	-41
2006	271.428,85	-44
2007	193.872,53	-28
2008	1.056.888,02	44,5
2009	307.960,89	-70,8
2010	165.320,32	-46
2011	643.709,36	28,9
2012	567.035,30	-11,9
2013	732.016,20	29,9
2014	773.101,95	5,61
2015	1.006.000,00	30
	9.264.468,84	

Fuente: Banco Central del Ecuador

ANEXO 6

Inversión Extranjera Directa por sector económico productivo, periodo 2000-2015

Sectores productivos del Ecuador	IED(millones de dólares)	%
Primario	4.616.605,35	47
Secundario	2.291413,524	23
Terciario	3.015017,625	30
Total	9.264.468,84	100

Fuente: Banco Central del Ecuador

ANEXO 7

Inversión Extranjera Directa por actividades económicas productivas

Actividades Económica Productivas	IED (millones de dólares)	%
Agricultura, silvicultura, caza y pesca	487.521,62	5,26
Comercio	1.427.467,70	15,40
Construcción	358.832,99	3,87
Electricidad, gas y agua	145.228,96	1,57
Explotación de minas y canteras	4.129.083,73	44,55
Industria manufacturera	1.828.351,56	19,73
Servicios comunales, sociales y personales	157.020,82	1,69
Servicios prestados a las empresas	1.139.324,76	12,29
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	310.708,53	3,35
Total general	9.264.468, 84	100

Fuente: Banco Central del Ecuador

ANEXO 8

Inversión Extranjera Directa en la actividad explotación de minas y canteras

AÑO	Explotación de minas y canteras (IED millones de dólares)
2000	14.728,19
2001	216.911,19
2002	487.458,01
2003	148.458,88
2004	385.374,02
2005	198.345,45
2006	116.618,25
2007	102.795,42
2008	244.144,62
2009	105.802,47
2010	178.001,49
2011	379.201,90
2012	224.945,00
2013	252.886,20
2014	685.578,24
2015	343.834,40
TOTAL	4.129.083,73

Fuente: Banco Central del Ecuador

ANEXO 9

Inversión Extranjera Directa en la actividad industria manufacturera

AÑO	Industria Manufacturera (IED millones de dólares)
2000	1.486,29
2001	60.226,80
2002	78.613,57
2003	78.983,71
2004	114.929,92
2005	75.399,42
2006	90.162,85
2007	98.960,03
2008	197.997,88
2009	117.752,08
2010	120.323,64
2011	121.927,07
2012	135.596,22
2013	136.917,83
2014	137.722,24
2015	261.352,01
TOTAL	1.828.351,56

Fuente: Banco Central del Ecuador

ANEXO 10

Inversión Extranjera Directa en la actividad comercio

AÑO	Comercio (IED millones de dólares)
2000	2.090,00
2001	71.651,30
2002	70.441,00
2003	78.143,50
2004	103.319,10
2005	72.491,50
2006	52.302,90
2007	92.184,70
2008	119.450,80
2009	84.112,60
2010	93.576,90
2011	77.785,20
2012	83.340,50
2013	110.177,20
2014	148.448,30
2015	157.952,20
Total	1.427.467,70

Fuente: Banco Central del Ecuador

ANEXO 11

Inversión Extranjera Directa en la actividad servicios prestados a las empresas

AÑO	Servicios Prestados a las empresas (IED millones de dólares)
2000	2.189,20
2001	8.704,60
2002	109.078,00
2003	131.047,10
2004	148.811,10
2005	73.827,20
2006	83.359,70
2007	84.591,00
2008	142.259,20
2009	23.644,00
2010	58.015,10
2011	44.697,00
2012	49.478,80
2013	127.687,60
2014	135.563,40
2015	229.659,40
Total	1.139.324,76

Fuente: Banco Central del Ecuador

ANEXO 12

Datos de las variables para la aplicación del modelo econométrico

<i>Tiempo</i>	<i>IED</i>	<i>PIB</i>	<i>Riesgo país</i>	<i>Inflación</i>	<i>salario real</i>	<i>Desempleo</i>	<i>Inestabilidad tributaria</i>
1	4,42	36,10	252,80	83,27	4,20	16,63	1
2	4,57	36,10	253,00	96,50	4,47	14,90	1
3	4,65	36,00	253,20	104,77	4,61	13,13	1
4	4,58	36,00	253,40	97,57	4,12	13,53	1
5	4,22	35,80	254,80	68,23	4,63	11,70	1
6	3,68	34,50	255,10	39,80	4,59	10,83	1
7	3,36	34,50	255,30	28,93	4,58	10,47	1
8	3,18	34,50	255,60	24,10	4,57	8,60	1
9	2,69	34,30	256,90	14,73	4,08	8,70	1
10	2,58	34,00	257,10	13,23	4,05	8,80	1
11	2,51	34,10	257,50	12,37	4,04	8,70	1
12	2,30	34,20	257,90	9,93	4,03	8,33	1
13	2,27	34,10	258,80	9,68	4,13	9,87	1
14	2,10	34,60	259,20	8,15	4,11	10,23	1
15	2,02	34,90	259,40	7,53	4,11	9,90	1
16	1,87	33,90	259,70	6,47	4,10	9,30	1
17	1,36	33,50	260,60	3,91	4,14	11,20	1
18	1,15	33,90	261,10	3,17	4,13	11,37	1
19	0,69	33,70	261,50	1,99	4,14	10,67	1
20	0,66	33,50	261,80	1,93	4,13	10,67	1
21	0,43	33,40	262,40	1,53	4,18	11,53	1
22	0,40	33,70	262,70	1,49	4,16	10,74	1
23	0,95	33,50	263,10	2,58	4,16	10,76	1

24	1,37	33,40	263,60	3,93	4,15	9,61	1
25	1,34	33,10	264,20	3,81	4,20	10,40	1
26	1,14	33,00	264,70	3,11	4,20	10,37	1
27	1,16	33,10	265,10	3,19	4,20	10,17	1
28	1,13	33,40	265,40	3,10	4,19	9,60	1
29	0,72	33,50	266,00	2,06	4,20	10,42	1
30	0,54	33,40	266,40	1,71	4,24	7,49	0
31	0,93	33,40	266,80	2,53	4,23	7,10	1
32	1,03	33,20	266,72	2,79	4,22	6,34	0
33	1,66	33,40	267,60	5,28	4,35	6,95	1
34	2,20	33,32	270,30	9,05	4,32	7,10	1
35	2,30	33,70	268,40	9,95	4,30	7,31	0
36	2,23	35,80	268,90	9,27	4,29	7,55	0
37	2,06	35,70	269,40	7,88	4,36	10,42	1
38	1,70	35,50	269,80	5,49	4,35	9,03	1
39	1,22	34,10	270,20	3,39	4,35	9,58	1
40	1,37	33,70	270,60	3,94	4,34	8,63	0
41	1,39	33,70	271,00	4,00	4,42	9,19	1
42	1,17	33,90	271,20	3,23	4,41	7,34	1
43	1,26	34,10	271,50	3,53	4,41	7,60	0
44	1,22	34,00	271,90	3,40	4,40	5,67	0
45	1,22	33,70	272,60	3,40	4,48	7,58	1
46	1,42	33,70	273,00	4,13	4,47	6,75	1
47	1,58	33,80	273,40	4,87	4,46	5,03	1
48	1,71	33,80	273,80	5,50	4,45	5,02	0
49	1,73	33,70	274,10	5,65	4,53	5,20	1
50	1,63	33,80	274,30	5,09	4,52	5,21	1
51	1,62	33,70	274,70	5,06	4,51	5,09	1

52	1,53	33,70	275,00	4,62	4,50	4,87	0
53	1,26	33,50	275,80	3,53	4,58	4,69	1
54	1,07	33,40	276,20	2,91	4,58	5,17	1
55	0,75	33,40	276,50	2,12	4,58	4,92	0
56	0,88	33,00	276,80	2,41	4,56	4,79	1
57	1,15	33,20	277,20	3,15	4,62	5,14	1
58	1,23	32,50	277,60	3,44	4,61	5,42	1
59	1,42	32,50	277,90	4,15	4,60	4,24	1
60	1,34	33,30	278,20	3,80	4,59	3,50	0
61	1,33	33,80	278,50	3,78	3,52	4,06	0
62	1,52	33,60	278,70	4,58	4,61	4,52	0
63	1,41	34,30	278,90	4,09	4,60	4,81	1
64	1,23	34,30	279,20	3,42	4,60	4,64	1

Fuente: Banco Central del Ecuador

ÍNDICE

PORTADA	i
CERTIFICACIÓN	ii
AUTORÍA.....	iii
CARTA DE AUTORIZACIÓN.....	iv
DEDICATORIA.....	v
AGRADECIMIENTO.....	vi
a.TÍTULO.....	1
b.RESUMEN.....	2
ABSTRACT	3
c.INTRODUCCIÓN.....	4
d.REVISIÓN DE LITERATURA.....	7
1.ANTECEDENTES.....	7
2.FUNDAMENTACIÓN TEÓRICA.....	9
2.1ECUADOR.....	9
2.1.1 Aspectos históricos.....	9
2.1.2 Aspectos físicos.....	9
2.1.3 Aspectos culturales.....	10
2.1.4 Aspectos socioeconómicos.....	11
2.1.4.4 Sectores Económicos del Ecuador que atraen Inversión Extranjera Directa ..	12
2.1.4.4.1 Sector Primario.....	12
2.1.4.4.2 Sector Secundario.....	12
2.1.4.4.3 Sector Terciario.....	12
2.1.4.5 Actividades económicas de los sectores productivos del Ecuador.....	12
2.1.4.6 Modalidad de Inversión Extranjera Directa en el Ecuador.....	18
2.2 INVERSIÓN	19

2.2.1 Definición.....	19
2.2.2 Clasificación de la Inversión	20
2.2.3 Inversión Extranjera	21
2.2.3.1 Tipología de la inversión extranjera.....	22
2.2.3.1.1 Inversión Extranjera Directa	22
2.2.3.1.2 Inversión de portafolio	22
2.2.4 Inversión Extranjera Directa	23
2.2.4.1 Definición.....	23
2.2.4.2 Tipos de Inversionistas Extranjeros Directos.....	24
2.2.4.2.1 Inversor Extranjero Directo.....	24
2.2.4.2.2 Empresa de Inversión Extranjera Directa.....	24
2.2.5 Clasificación de la Inversión Extranjera Directa	25
2.2.5.1 Alianza de riesgo compartido.....	25
2.2.5.2 Compra de empresas existentes.....	25
2.2.5.3 Montaje de empresas	26
2.2.5.4 Franquicias	26
2.2.6 Teoría Económica de la Inversión Extranjera Directa	26
2.2.6.1 El paradigma ecléctico	26
2.2.6.2 Teoría de la localización	27
2.2.7 Factores determinantes de la Inversión Extranjera Directa.....	29
2.2.7.1 Crecimiento económico.....	29
2.2.7.2 Inflación	30
2.2.7.3 Costos laborales.....	30
2.2.7.4 Desempleo	31
2.2.7.5 Índice de riesgo país	31
2.2.7.6 Inestabilidad tributaria.....	32

2.3 Modelo Econométrico	32
2.3.1 Definición de Econometría.....	32
2.3.2 Definición de modelo econométrico	32
2.3.3 Tipos de regresión	33
2.3.3.1 Regresión lineal simple	33
2.3.3.2 Regresión lineal múltiple.....	33
2.4 Modelo de regresión de la Inversión Extranjera Directa.....	33
2.5 Forma funcional	34
2.6 Supuestos del modelo econométrico de regresión lineal.....	35
2.6.1 Linealidad de los datos o transformaciones no lineales	36
2.6.2 Distribución normal de los errores	36
2.6.3 Varianza constante de los errores (Homocedasticidad).....	36
2.6.4 No existencia de multicolinealidad	37
2.6.5 Residuos no correlacionados	37
3 FUNDAMENTACIÓN LEGAL	38
e.MATERIALES Y MÉTODOS.....	40
1.MATERIALES.....	40
2.TIPO DE INVESTIGACIÓN.....	40
2.1 DESCRIPTIVA	40
2.2 CORRELACIONAL	40
3. MÉTODOS.....	40
3.1 INDUCTIVO.....	41
3.2 DEDUCTIVO.....	41
3.3 SINTÉTICO	41
3.4 ANALÍTICO	41
3.5 ESTADÍSTICO	41

5. TÉCNICAS ESTADÍSTICAS E INSTRUMENTOS DE RECOLECCIÓN DE DATOS	42
5.1 TÉCNICAS INVESTIGATIVAS	42
5.1.1 Bibliográfica.....	42
5.1.2 Estadística.....	42
5.1.3 Econométrica.....	42
5.2 INSTRUMENTOS DE RECOLECCIÓN DE DATOS	42
5.2.1 Ficha Bibliográfica.....	42
5.2.2 Paquetes informáticos	43
5.2.2.1 Stata.....	43
5.2.2.2 Microsoft Excel.....	43
6 TRATAMIENTO DE LOS DATOS.....	43
6.1 TABULACION.....	43
6.2 ANÁLISIS.....	43
f. RESULTADOS.....	44
1. PARA EL OBJETIVO ESPECÍFICO 1	44
1.1 Inversión Extranjera Directa América del Sur, durante el periodo 2000-2015... ..	44
1.2 Principales países inversionistas en el Ecuador.	45
1.3 Inversión Extranjera Directa por modalidad de transacción.	46
1.4 Evolución de la Inversión Extranjera Directa en Ecuador, periodo 2000-2015 ..	47
2 DEL OBJETIVO ESPECIFICO 2.....	55
2.3 Inversión extranjera directa por sector económico productivo en Ecuador, periodo 2000-2015.	55
2.2 Especificación de los sectores económicos productivos captadores de inversión extranjera directa en Ecuador, periodo 2000-2015.	56
2.4 Principales actividades económicas captadoras de Inversión Extranjera Directa, periodo 2000-2015	58

2.4.1 Explotación de minas y canteras	58
2.4.2 Industria manufacturera.....	60
2.4.3 Comercio	61
2.5 Servicios prestados a las empresas	63
3 DEL OBJETIVO ESPECÍFICO 3.....	65
3.1 ESTIMACIÓN DEL MODELO ECONOMETRICO.....	65
3.1.1 Determinación del coeficiente de regresión	65
3.1.2 Análisis de las variables.	66
3.2 Verificación de los supuestos al modelo econométrico de regresión lineal.....	67
3.2.1 Supuesto de Linealidad.....	67
3.2.2 Supuesto de Normalidad	69
3.2.3 Supuesto de Homocedasticidad.....	71
3.2.4 Supuesto de Multicolinealidad.....	72
3.2.5 Supuesto de los residuos no correlacionados	73
g. DISCUSIÓN.....	74
1.EVOLUCIÓN DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL ECUADOR, PERIODO 2000-2015.....	74
2. PRINCIPALES SECTORES ECONÓMICOS PRODUCTIVOS DONDE SE HAN REALIZADO MAYOR INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL ECUADOR, PERIODO 2000-2015.....	76
3. GRADO DE RELACIÓN ENTRE LOS FACTORES DETERMINANTES DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL ECUADOR A TRAVES DE UN MODELO ECONOMETRICO, PERIODO 2000-2015.	78
h. CONCLUSIONES.....	81
1.DEL OBJETIVO ESPECÍFICO 1.....	81
2.DEL OBJETIVO ESPECIFICO 2.....	81
3.DEL OBJETIVO ESPECIFICO 3.....	81

i. RECOMENDACIONES.....	83
j. BIBLIOGRAFÍA	84
k. ANEXOS.....	92

INDICE DE TABLAS

Tabla 1. Coeficientes del modelo de regresión	65
Tabla 2. Prueba f	68
Tabla 3. Prueba de asimetría y curtosis	69
Tabla 4. Prueba white	71
Tabla 5. Factores de inflación de la varianza (vif)	72
Tabla 6. Estadístico Durbin-Watson	73

INDICE DE FIGURAS

Figura 1: Inversión extranjera directa en América del Sur, periodo 2000-2015 (porcentaje)	44
Figura 2: Países inversionistas en el Ecuador, periodo 2000-2015	45
Figura 3: Inversión extranjera directa por modalidad de transacción.....	46
Figura 4: Inversión extranjera directa en el Ecuador, periodo 2000-2015 (millones de dólares y tasa de variación)	47
Figura 5: Inversión extranjera directa por sector productivo, periodo 2000-2015 ...	55
Figura 6: Inversión extranjera directa por actividad económica productiva, periodo 2000-2015	56
Figura 7: Inversión extranjera directa en la actividad explotación de minas y canteras, periodo 2000-2015 (millones de dólares)	58
Figura 8: Inversión extranjera directa en la actividad industria manufacturera, periodo 2000-2015 (millones de dólares y tasa de crecimiento).....	60
Figura 9: Inversión extranjera directa en la actividad comercio, periodo 2000-2015 (millones de dólares).....	61
Figura 10: Inversión extranjera directa en la actividad servicios prestados a las empresas, periodo 2000-2015 (millones de dólares).....	63
Figura 11: Gráfica de residuos y valores ajustados	68
Figura 12: Histograma de los residuos	70
Figura 13: Gráfica de probabilidad normal de los residuos.....	70